БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№20 (363) 20 марта 1997 года

четверг

СЕГОДНЯ

ИВАН АНТОНОВИЧ: «МИД СТАРАЕТСЯ НЕ ПЕРЕГРУЖАТЬ ГРАФИК ПРЕЗИДЕНТА МЕЖДУНАРОДНЫМИ ВИЗИТАМИ»

Предлагаем вниманию наших читателей эксклюзивное интервью с министром иностранных дел Республики Беларусь Иваном АНТОНОВИЧЕМ.

стр. 5

СОБЫТИЕ

ИЗГНАНИЕ ПИТЕРА БЕРНА

Андрей МАХОВСКИЙ

Ориентируя свою внешнюю политику преимущественно на Восток, власти Беларуси, похоже, не слишком заботятся о создании благоприятного имиджа страны на Западе. Еще один скандал вызвало насильственное выдворение из страны исполнительного директора Фонда Сороса в Беларуси Питера Берна. Причем уже первая реакция на это событие показывает, что так просто замять инцидент не удастся.

16 марта Питер Берн возвращался в Беларусь. В аэропорту его задержали сотрудники погранвойск, которые заявили, что исполнительному директору Фонда Сороса отказано в праве въезда на территорию Беларуси. Питер Берн находился под охраной на территории аэропорта 12 часов. Сотрудникам фонда и представителям американского посольства встретиться с ним не позволили. 17 марта Питер Берн вылетел из Минска во Франкфурт.

По мнению председателя наблюдательного совета фонда Сергея Левшунова, такие действия белорусских властей ведут к дестабилизации работы организации. Выступая на пресс-конференции 17 марта, он выразил надежду, что местные власти все-таки «*найдут решение, которое позволит Фонду Сороса и Питеру Берну продолжать работу в Беларуси*». В МВД и КГБ от имени Фонда Сороса были направлены официальные запросы с просьбой разъяснить причины применения в отношении Питера Берна столь жестких мер.



Человек, которого боится белорусское государство

Уже на следующий день Госдепартамент США выступил со специальным заявлением, посвященным этому инциденту. В нем выражено возмущение США действиями в отношении американского гражданина. В заявлении отмечается, что неуважение, проявленное властями Беларуси к международным законам, «*достойно осуждения*». В документе указывается также, что «*в качестве члена ОБСЕ Беларусь неоднократно нарушала принятые на себя обязательства по поддержке той деятельности, которой занимался г-н Берн*». Последние события, по мнению Госдепартамента, «*являются плохим предзнаменованием для будущего развития демократии в стране*». Власти Беларуси обвинены в очередной попытке заставить замолчать сторонников демократии в государстве.

Однако на государственном уровне и заявление Госдепартамента США, и реакция БФС были проигнорированы. Во всяком случае, официально объяснить причины выдворения из страны Питера Берна власти отказались.

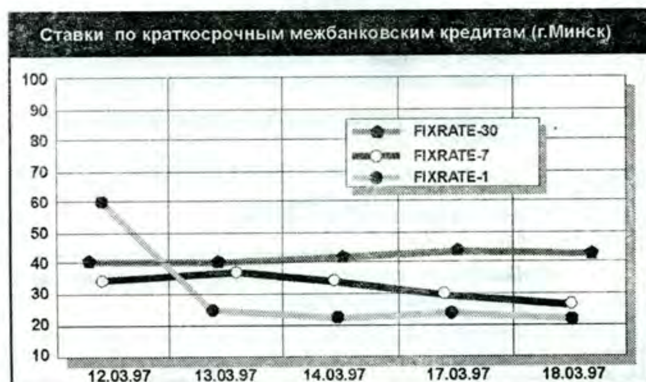
Устами государственных СМИ Питер Берн был обвинен в деятельности, несовместимой со статусом иностранного гражданина, и вмешательстве во внутренние дела Беларуси. Суть «подрывной деятельности» г-на Берна заключалась в его присутствии на несанкционированных акциях протеста. Правда, официально обвинения исполнительному директору Фонда Сороса предъявлены не были. Более того, для выдворения из страны любого иностранного гражданина требуется специальное решение Министерства иностранных дел. Между тем органы власти лишь повторили объяснения, прозвучавшие в СМИ. И МИД, и МВД, и даже КГБ прокомментировать инцидент фактически отказались.

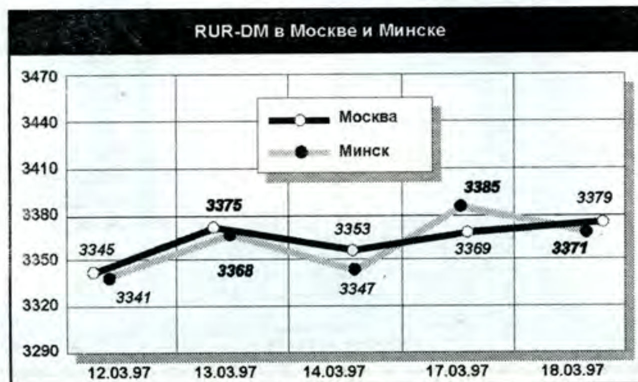
В частных беседах высокопоставленные чиновники Администрации президента заявляют, что случай с Питером Берном для них явился полной неожиданностью,. Складывается впечатление, что в очередной раз кто-то на самом высоком уровне принял решение, продиктованное скорее эмоциями, чем здравым смыслом.

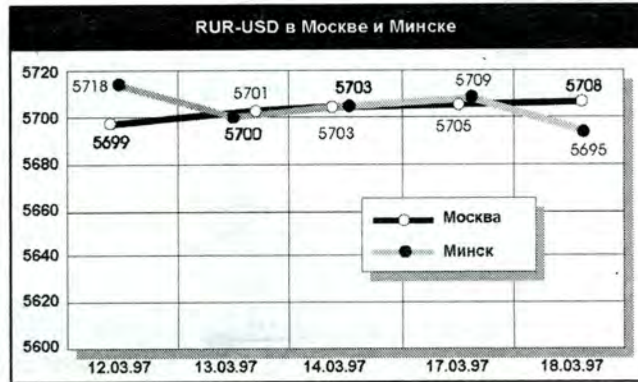
Вместо предъявления официальных претензий власти Беларуси развернули шумную антисоросовскую пропаганду. Фонд в целом и Питер Берн в частности были обвинены во вмешательстве во внутренние дела государства и поддержке антипрезидентской оппозиции. Корреспондент АТН Инга Хрущева в специальном репортаже перечислила гранты, которые Фонд Сороса предоставлял оппозиционным политикам и независимым журналистам. Правда, как сообщили в самом фонде, все гранты, упомянутые в репортаже белорусского телевидения, были выделены еще до того, как фонд возглавил Питер Берн.

Между тем за прошлый год бюджет БФС составил около $6 млн., которые пошли на развитие белорусской науки, образования и медицины. $470 тысяч было направлено на программу издания школьных учебников, $750 тысяч составил бюджет поддержки развития точной науки, около $100 тысяч уже вложено в создание специальной международной юридической библиотеки, $519 тысяч направлено на поддержку белорусской медицины и здравоохранения... Особое место в деятельности фонда занимают всевозможные образовательные программы. Среди них только программа создания дошкольных детских учреждений профинансирована в размере $460 тысяч.

Понятно, что в белорусском бюджете денег на все эти цели нет и в ближайшее время не будет. Между тем правительство без колебаний готово отказаться от помощи Фонда Сороса. По мнению наблюдателей, объясняется это достаточно просто: президент не выносит, когда в стране действует альтернативная структура, способная эффективно с ним соперничать. Возможно, выдворение Питера Берна -- это попытка властей взять БФС под свой контроль. Изгнанного из страны американского гражданина предложено заменить гражданином Беларуси. Судя по всему, белорусские власти надеются, что после этого они смогут влиять на политику фонда на территории нашей страны и в какой-то степени контролировать финансовые потоки, идущие из-за рубежа. Правда, более чем сомнительно, что на такой вариант согласится Джордж Сорос.







КАДРЫ

У ГЕНПРОКУРОРА ПОЯВИЛИСЬ ЕЩЕ ДВА ЗАМЕСТИТЕЛЯ

Иван КАШКАН

Полку руководителей органов Прокуратуры прибыло: назначены еще два заместителя Генерального прокурора Олега Божелко.

Новыми замами стали Александр Ивановский, до этого работавший начальником отдела республиканской Прокуратуры, и Петр Иваненко, занимавший должность прокурора Советского района Минска.

Таким образом, теперь в распоряжении Олега Божелко пять заместителей, не считая главного военного прокурора, который по статусу тоже приравнен к заместителю Генерального прокурора.

Прежние руководители республиканской Прокуратуры традиционно имели всего по три заместителя. Чем вызвано нынешнее расширение штата, доподлинно неизвестно.

АКЦИИ

МЕЖДУ ПЕРВОЙ И ВТОРОЙ...

Андрей МАХОВСКИЙ

Праздничное шествие, посвященное Дню Конституции, завершилось традиционно -- арестами его инициаторов и участников. Правда, репрессии в отношении манифестантов на этот раз оказались не слишком масштабными. Судя по всему, милиции вполне хватило тех 150 человек, что были задержаны накануне, 14 марта. Возможно, именно поэтому из 15 тысяч митингующих 15 марта арестам подверглись только 20 человек.

Суды над провинившимися продолжались два дня. На подавляющее большинство участников акций были наложены штрафы от $100. Некоторые были подвергнуты административным арестам от 5 до 10 суток. Правда, для отдельных участников шествия 15 марта все может закончиться гораздо серьезнее. Напомним, что во время акции протеста было сорвано несколько государственных флагов, развешанных по пути движения демонстрантов. По факту «осквернения государственных символики» сейчас возбуждено уголовное дело в отношении шестнадцатилетнего Сергея Петокевича. За злостное хулиганство ему грозит тюремное заключение сроком до 5 лет. В связи с тем, что среди задержанных все чаще оказываются несовершеннолетние, сейчас идет работа по созданию родительского комитета защиты детей.

Особое внимание сотрудники органов охраны правопорядка уделили организаторам и инициаторам шествия. 15 - 16 марта милиция посетила квартиры Семена Шарецкого, Мечеслава Гриба и Юрия Захаренко. Несколько часов велось наблюдение за квартирами бывшего министра обороны Павла Козловского и экс-спикера Верховного Совета Станислава Шушкевича. Задержан один из руководителей БНФ Станислав Гусак. Всем им предъявлено стандартное обвинение в организации несанкционированного шествия.

По мнению сопредседателя БНФ Винцука Вячорки, *«массовыми репрессиями власти пытаются сбить волну весеннего протеста»*. Как считают руководители фронта, празднование Дня Конституции было лишь прологом к «Весне-97». По-настоящему массовые уличные акции протеста начнутся лишь с 23 марта. В этот день БНФ намерен провести самую крупномасштабную из них.

За несколько недель до объявленной даты заявка на проведение праздничного шествия от площади Независимости к площади Якуба Коласа была направлена в Минский горисполком. Ответ на просьбу фронта поступил лишь 17 марта. Минская мэрия позволила организовать митинг без проведения шествия. Основанием для отказа стало, в частности, то, что одновременно с БНФ шествие предполагает провести и Либерально-демократическая партия. Либеральные демократы намерены организовать 20-тысячное шествие двух колонн наперерез движению колонны БНФ.

Секретарь управы фронта В. Сивчик считает, что претензии либеральных демократов на проведение крупномасштабных уличных акций безосновательны. По его мнению, партия Сергея Гайдукевича просто в очередной раз помогла властям, использовавшим факт подачи двух заявок как повод для отказа фронту.

ПРОЕКТЫ

В БЕЛАРУСИ, ВОЗМОЖНО, ПОЯВИТСЯ ВТОРОЙ БИЗНЕС-ЦЕНТР

Отдел информации «БДГ»

Международная финансовая корпорация и Британский фонд ноу-хау приняли решение о продолжении и расширении проекта «Поддержка частного предпринимательства в Беларуси».

На втором этапе его реализации МФК будет продолжать работу в Брестском бизнес-центре, который был создан в марте 1996 года в рамках пилотного этапа. МФК планирует также открыть еще один бизнес-центр в Беларуси, и сейчас по этому поводу уже ведутся переговоры с руководством Гродно. Новый бизнес-центр в Гродно будет предоставлять те же услуги, что и брестский: обучение, консультирование и информационное обеспечение. Эти центры также будут предлагать практическое обучение по бизнес-планированию, менеджменту, финансам, маркетингу и другим темам, изучение которых необходимо предпринимателям для ведения бизнеса.

Целью проекта МФК является поддержка развития малых и средних предприятий в Беларуси, поскольку именно малый бизнес является источником дополнительных рабочих мест, инноваций и развития экономики не только в странах Западной Европы и Северной Америки, где сильная рыночная экономика, но и в государствах с переходной экономикой. В случае, если белорусское правительство проявит заинтересованность, в рамках проекта может быть оказана помощь по совершенствованию законодательной базы, регулирующей предпринимательскую деятельность.

ПАРТИИ

СОЦИАЛ-ДЕМОКРАТИЯ ВНОВЬ РАСКОЛОЛАСЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

15 марта состоялся внеочередной чрезвычайный съезд Партии народного согласия. Решения его стали закономерным итогом политических кульбитов, которые партия совершила в течение одного года. На съезде де-юре подтвержден раскол Социал-демократического союза, де-факто произошедший гораздо раньше.

Напомним, что поначалу Партия народного согласия, в состав которой входило немало сотрудников Службы контроля президента, занимала позицию конструктивного сотрудничества с властями. Но около года назад ПНС заявила о своем переходе в оппозицию. А вскоре после этого она объединилась с Белорусской социал-демократической громадой. Лидеры двух партий громогласно объявили о формировании в Беларуси новой политической силы -- Социал-демократической партии.

Однако, как выяснилось, полноценного и честного союза не получилось. Социал-демократический альянс просуществовал всего несколько месяцев. Испытания на прочность в виде осеннего политического кризиса он не выдержал. В то время как БСДГ все больше радикализировалась, лидеры ПНС становились все осторожнее. В конце концов, председатель ПНС Леонид Сечко официально отмежевался от парламентской оппозиции и заявил о своем возвращении в ряды президентских сторонников. СДС, как, собственно, и ПНС, после этого фактически развалились. В качестве условия сохранения блока лидеры БСДГ потребовали переизбрания руководства дружественной партии. Ничего не добившись, партия Николая Статкевича отказалась от участия в союзе.

Внеочередной съезд ПНС подтвердил давно произошедший разрыв. Партия заявила о своем выходе из Социал-демократического союза. Вновь получив самостоятельность, она добавила к своему названию определение «социал-демократическая». По мнению Леонида Сечко, вновь избранного партийным лидером, изменение названия должно четко определить программные установки партии. Социал-демократическая партия народного согласия отныне вновь нацелена на конструктивное сотрудничество с исполнительной властью и поддержку *«мер, направленных на повышение благосостояния народа»*.

В общем, недолгий самостоятельный дрейф партии президентстких контролеров благополучно завершился в старой уютной гавани. Правда, из плавания ПНС возвратилась с большими потерями. Многие ее деятели просто выпали в пути за борт. Даже на партийном съезде присутствовало лишь немногим более 30 делегатов.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

КОМУ ПО СИЛАМ ИЗМЕНИТЬ НЕБЛАГОПРИЯТНЫЙ КЛИМАТ?

Дмитрий МАШАРА

Проблемам национального инвестиционного климата и мерам по его улучшению была посвящена встреча первого заместителя премьер-министра Петра Прокоповича с представителями СМИ, которая состоялась 17 марта.

Петр Прокопович заявил, что увеличение инвестиционной активности является одной из главных задач политики государства на ближайшие годы. Основные направления социально-экономического развития РБ на 1996 -- 2000 гг. предусматривают, что в 1997 г. прирост ВВП должен составить не менее 5%, прирост промышленной продукции -- не менее 6%. Достигнуть этих и других результатов можно только при условии совершенствования инвестиционной политики и увеличения эффективности капитальных вложений.

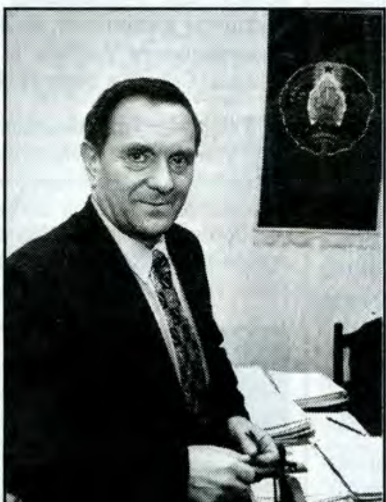
Сказать, что в последние годы резко сократился объем инвестиций в страну -- значит, не сказать ничего. Несколько утешительнее выглядят показатели капиталовложений в белорусских рублях. Объем инвестиций в 1996 г. составил BLR 27,3 трлн. Это на 10% меньше, чем в 1995 г. А от показателя 1991 года эта цифра составляет 31%. Сокращение капиталовложений привело к тому, что в промышленности износ основных фондов составил свыше 60%, а в целом по отраслям -- 64%. В некоторых из них износ достигает 79%. Для структурной перестройки и создания новых рабочих мест белорусской экономике требуется, по разным оценкам, от $30 млрд. до $50 млрд.

В прошлом году привлечение иностранного капитала составило менее 7%, а для нормальной работы экономики этот показатель необходимо увеличить до 15% в общем объеме инвестиций. Петр Прокопович пояснил, что требуемого объема планируется достичь в течение двух лет. Чтобы стимулировать этот процесс, предусматривается привлечение иностранных инвестиций в свободные экономические зоны, которых намечено создать не менее пяти.

В то же время первый вице-премьер не преминул отметить, что впервые за последние годы в стране прекратился инвестиционный спад. За январь--февраль инвестиции по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличились на 8%. Правда, при этом первый вице-премьер оговорился, что в основном прогресс был достигнут за счет увеличения инвестиций в непроизводственную сферу, а именно -- в сектор строительства жилья.

В целом же ситуация в инвестиционной сфере не может не беспокоить правительство. Г-н Прокопович сообщил, что для улучшения положения предусмотрен ряд мер. В сфере внутренних инвестиций упор делается на реализацию возможностей национальных предприятий. С этой целью, по словам первого вице-премьера, разработаны меры по улучшению финансового положения предприятий. Важное значение имеет изменение амортизационной политики. Принято постановление Совета Министров, согласно которому все амортизационные отчисления будут направляться только на инвестиции. Для этого планируется создать специальные счета и установить контроль за направлением амортизационных отчислений только на инвестиции независимо от формы собственности предприятия.

В последнее время главные надежды руководства страны связаны с инвестиционной деятельностью белорусских банков, которую предполагается активизировать. Это обычная проблема для всех стран с переходной экономикой. Вопрос заключается скорее в направлении этого перехода. Важно то, какими способами капитал



будет направляться в инвестиционную сферу. По словам Петра Прокоповича, сейчас правительство и Нацбанк предусматривают ряд экономических мер для того, чтобы увеличить долю долгосрочных инвестиций в общей массе кредитных ресурсов.

Напомним, что в прошлом году в общей массе выданных кредитов долгосрочные инвестиционные составили около 16%. Благодаря запланированным мерам, касающимся в первую очередь нормативов по созданию резервов и налогов на прибыль, в 1997 г. доля долгосрочных кредитов должна возрасти не менее чем в 2 раза.

-- *Вопрос в ближайшее время будет рассмотрен на правлении Нацбанка. В результате банки, осуществляющие крупные инвестиции, будут заинтересованы в этом экономически. Подходы будут зависеть от работы каждого конкретного банка. По отдельным банкам эти нормативы уже снижаются*, -- сообщил Петр Прокопович. -- *С другой стороны, банкиры уверяют, что денежных ресурсов у них достаточно. Хотя понятно, что их достаточно для текущей работы банков. А для того, чтобы увеличить денежные ресурсы для инвестиций, будут приняты дополнительные меры, в том числе и создание внебюджетных источников для инвестиций. В 1996 г. данные источники составляли 16% от всех инвестиций. В этом году эти источники планируется увеличить, в том числе и за счет выпуска ценных бумаг предприятий и органов власти.*

На встрече с журналистами была затронута и популярная сейчас тема валютного регулирования. В белорусском правительстве убеждены, что проблемы с конвертацией валюты носят временный характер и по мере увеличения экспорта и инвестиций они будут решены. Не согласиться с этим трудно, однако динамика роста дефицита внешнеторгового сальдо позволяет говорить об этих планах лишь как об отдаленной перспективе.

-- *Мы выбрали политику -- идти по пути свободного курсообразования. Естественно, политика правильная и находит поддержку со стороны МВФ. Путь составит 4 - 6 месяцев в зависимости от того, в каком состоянии будет находиться экономика. Множество курсов приводило и к спекуляциям, и к нежеланию экспортеров продавать свою валюту. В этой связи установление единого курсообразования -- фактор положительный*,-- справедливо заметил г-н Прокопович.

Кроме того, по мнению первого вице-премьера, создание единой валюты на общем белорусско-российском экономическом пространстве увеличит деловую активность, производство и будет способствовать использованию потенциала двух стран. Эти рынки станут привлекательнее для иностранных инвесторов. Более того, первый вице-премьер считает: «*Иностранным инвесторам более выгодно направлять инвестиции в Беларусь, потому что в Беларуси сохранился потенциал -- и научный, и производственный*».

КОРОТКО

ЩЕДРОСТЬ ИМЕЕТ РАЗУМНЫЕ РАМКИ

17 марта состоялось заседание республиканского штаба по проведению посевной.

В нем принял участие председатель штаба, премьер-министр Беларуси Сергей Линг, на которого возложена ответственность за проведение в нынешнем году посевной кампании.

Рассматривались вопросы обеспечения колхозов и совхозов страны на время проведения весенних полевых работ материальными ресурсами, топливом, удобрениями и др. Всего, по утверждению премьер-министра, стране необходимо на эти цели 300 тыс.т топлива. Половина его стоимости будет оплачена из республиканского бюджета, остальную часть должны будут оплатить сами предприятия.

НЕФТЬ И ДЕНЬГИ!

19 марта состоялось традиционное заседание у президента с участием вице-премьера и его заместителей.

На этот раз в центре внимания главы государства и членов его правительства оказалось два весьма важных вопроса: о концепции заработной платы в Беларуси и о поставках в страну нефти. Первый вопрос имеет прямое отношение к совместным наработкам Федерации профсоюзов и Министерства труда, о которых «БДГ» уже рассказывала. Обсуждение второго, по нашим предположениям, является подготовкой главы государства ко встрече с президентом российской нефтяной компании «ЛУКойл» Вагитом Алекперовым, намеченным на конец марта.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВНУТРИ СТРАНЫ

Премьер-министр Беларуси Сергей Линг подписал распоряжение «О выделении средств на формирование уставного фонда совместного предприятия ЗАО «Форд-Юнион».

Средства для выкупа доли Беларуси в размере $1 млн. уже в первом квартале нынешнего года будут выделены Мингосимуществу. Взяты они из статьи республиканского бюджета, предусматривающей финансирование внешнеэкономической деятельности.

ПРОГНОЗЫ

СТИХИЯ, ПОРОЖДЕННАЯ ЧЕЛОВЕКОМ, ОПАСНЕЕ ПРИРОДНОЙ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей коллегии Министерства по чрезвычайным ситуациям обсуждались прогнозы на текущий год. По мнению специалистов министерства, в этом году больших паводков не ожидается: их возможный пик уже прошел. Наоборот, ставится обратная задача -- сохранить количество воды в водохранилищах.

К традиционным неприятностям в этом году добавилась новая -- сейсмологи обращают внимание на возможную неблагоприятную сейсмологическую ситуацию в Солигорске. Она связана с технологией производства ПО «Беларуськалий»: при выработке слоя в 6-7 метров почва опускается на 4-5 метров. Если учесть, что предприятие работает уже не один десяток лет, то предупреждения сейсмологов выглядят небезосновательными.

Что касается прошлого года, то прогнозы о сильных паводках оправдались лишь частично (паводки наблюдались только в Гомельской и Брестской областях). Тем не менее сотрудники министерства считают, что именно благодаря прогнозу удалось избежать ситуаций, грозящих ущербом. В частности, предпринятые руководителями хозяйств меры позволили сохранить небольшие мосты в местах потенциального возникновения паводков. А в полесской зоне, например, были подготовлены на случай критических ситуаций все гидротехнические сооружения.

В Министерстве по чрезвычайным ситуациям существует банк данных за прошлый и нынешний годы. Это позволяет изучать и анализировать ситуацию, имея сведения по областям и видам катастроф. Подобная классификация помогает обнаружить наиболее слабые места и предупредить возникновение той или иной критической ситуации.

Страна достаточно часто страдает от природных стихийных бедствий -- паводков, засух, лесных пожаров, ливневых дождей, но в общем количестве чрезвычайных ситуаций преобладают происшествия, имеющие техногенный характер. Лидирует по этому показателю Гомельская область -- в прошлом году там зафиксировано 65 ЧС, из которых 59 -- техногенного характера. Далее следуют Витебская область -- соответственно 37 и 31 ЧС, Минская -- 30 и 21, Могилевская -- 27 и 15, Брестская -- 15 и 11, Гродненская -- 9 и 4, Минск -- 6 чрезвычайных ситуаций техногенного характера.

Среди потенциально опасных сфер, где могут возникнуть чрезвычайные ситуации, специалисты называют химическое производство (сейчас в обороте находится около 40 тысяч тонн сильнодействующих ядовитых веществ), системы трубопроводов и продуктопроводов (их повреждения, попадание содержимого в почву и поймы рек в результате воровства), конверсию (в частности, небезопасные технологии уничтожения оружия и снарядов), железнодорожные пути сообщения и некоторые другие.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЗОМБИРОВАНИЕ — ОРУЖИЕ ПОБЕДЫ?

Павел ШЕРЕМЕТ

Впервые эти люди появились в Минске накануне президентских выборов. Они представлялись как специалисты в области нейролингвистического программирования, политического имиджмейкерства и прочих мудреных наук. Считалось, что группа занимается предвыборной кампанией Вячеслава Кебича и разрабатывает хитроумные ходы, которые должны были обеспечить победу тогдашнему премьер-министру на выборах. Говорили и продолжают говорить, правда с подачи самих таинственных экспертов, о связях группы с КГБ как России, так и Беларуси... Второй раз они появились в Минске через несколько месяцев после президентских выборов в компании Аркадия Вольского. По слухам, с помощью *Владимира Заметалина* специалисты по психотронным техникам воздействия проникли в высшие эшелоны белорусской властной элиты, пытаясь занять место главных консультантов Александра Лукашенко. Тогда белорусский президент от прямых контактов ушел. Сегодня, похоже, они предпринимают очередную попытку. «Группа Давитая», обладая какими-то выходами на информацию о ситуации в Беларуси и пытаясь играть этой информацией, претендует если не на авторство программы будущего развития нашей страны, то по крайней мере -- на мозги белорусской элиты. Сергей Давитая, который представляется академиком и директором Санкт-Петербургского института синтетических проблем, дал первое интервью белорусским СМИ.



-- Вы несколько раз заявляли о том, что являетесь автором президентской кампании Александра Лукашенко, насколько это соответствует действительности?

-- Мы занимались не самой программой Лукашенко, мы косвенно занимались задачей предотвращения государственного переворота. Дело в том, что в тот момент созрела программа прихода Кебича к власти на основе государственного переворота. Наша задача была переубедить Кебича на основе специальных научных знаний, убедить его в том, что возможна «честная победа». Мы его убедили, он вышел на выборы и «по программе» проиграл. Так что тогда наша задача состояла в том, чтобы народ Беларуси высказал свою волю и выбрал себе руководителя.

Позже мы занимались положениями программы руководителя страны. Одна из них -- лидер славянских государств (я так думаю, вы видели результат). Вторая -- народный президент (она шла параллельно и плавно менялась в связи со сменой идеологов). Третья программа -- руководитель народа (она сейчас выполняется). Ее задача -- выход Лукашенко на тенденцию руководителя России. И это можно сделать только под одним лозунгом -- «Народовластие». В этом смысле президент Лукашенко получил власть от народа только с той надеждой, что он вернет ее обратно этому народу, любая иная его деятельность является антинародной. Задача отдать власть народу заключается в переопределении слова «народ» в рамках новой идеологии -- ни капиталистической, ни коммунистической, а человеческой.

-- До сих пор считалось, что Александр Лукашенко действует самостоятельно и в значительной степени интуитивно, а теперь вы берете на себя ответственность за все действия и программы белорусского президента.

-- Речь идет не об управлении Александром Лукашенко, а о взаимном определении будущей власти: как руководитель государства должен определиться в отношении будущей власти, так и народ должен определиться, что за власть его ждет и кто будет у власти стоять. Мы знаем, что Запад выделил достаточные средства для создания в Беларуси финансируемой из-за границы оппозиции, которая получает деньги на то, чтобы осуществлять политические провокации. И Лукашенко должен подобрать к этим политическим провокациям ключ. Сейчас у него такой программы нет. Я еще раз утверждаю формулу: власть народ отдал Лукашенко в надежде, что он вернет ее обратно.

-- Вы хотите создать новую программу для белорусского президента?

-- Каждый человек несет ответственность за то, что он управляет людьми, и цена за эту ответственность -- жизнь. Я подозреваю, что Александр Лукашенко понимает, что он несет перед людьми не только моральную, но и физическую ответственность. Люди -- это не его собственность.

-- Вопрос касается не нашего президента, вопрос касается вашей деятельности. Ваша группа берет ответственность за те программы, которые сейчас пытается осуществить белорусский президент или вы претендуете на разработку каких-то новых?

-- Мы постоянно этим занимаемся, и в то же время я благодарен Александру Лукашенко за то, что он не арестовывает наших сотрудников, что он лояльно относится к деятельности тех групп, которые осуществляют тут политическую деятельность и помогают ему со всех сторон. Мы помогаем в области теории финансов, мы разработали теорию унитарного безналогового государства, и Беларусь, одной из первых, претендует на создание единого государства. Что это значит? Единый закон, единый народ, единая территория. Это и есть программа народовластия. При этом государство будет совершенно другим. Я вас уверяю, оно будет лишено эксплуатации человека со стороны государства. Это будет безналоговое государство.

-- Как к «миссии Лукашенко», на ваш взгляд, относится российская властная элита?

-- Я думаю, что они рассматривают его как чудака, человека, с которым нет необходимости конкурировать. И глубоко ошибаются. Линия Лукашенко -- Лебедь -- основная в будущих политических программах.

Кстати, Лебедя мы тоже рассматриваем как одного из руководителей России. Ведь мы говорим о тенденциях, о том, кто может стать руководителем, говорим о политических программах, которые могут привести к власти того или иного лидера. У Лукашенко и Лебедя в принципе одноименные программы. Есть потенциал и у некоторых других политических деятелей. Однако выбирать будет народ, народ должен самостоятельно определиться, и никто не имеет права делать выбор от его имени. Но программы, которые соответствуют духу народа, времени, его чаяниям, должны готовиться, и тот, кто идет к власти, обязан знать каждое собственное действие. Иначе ему там просто нечего делать. Для этого и готовится «соответствующий набор инструментов».

ИНТЕГРАЦИЯ

ВОЙНА КРЕМЛЮ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Белорусская национальная игра -- «интеграция» -- обилием вариантов напоминает шахматы, а азартностью -- «храп». И закономерности тут, как в картах: то черная масть идет, то красная. Сейчас в очередной раз пришла пора красной масти.

Если у кого-то оставались в этом сомнения после выступления президента перед делегатами парламентского собрания Сообщества, то они окончательно развеялись после речи главы государства на третьем



Молодой, но свой

конгрессе народов СССР. Тут даже не важно, какие слова произнес Александр Лукашенко перед почтенным собранием. Важно, перед кем президент рассыпал перлы своего красноречия. Один перечень имен напоминал страницы «Парка Юрского периода»: Егор Лигачев, Олег Шенин, Виктор Анпилов, Николай Рыжков, Валентин Варенников, Альберт Макашов. Перефразируя Хворобьева из «Золотого теленка»: *«Ну, пусть не Явлинский, ну хоть бы какой-нибудь Жириновский или Бабурин»*. Нет, чистый кумач, железная ленинская гвардия. Для полноты картины заметим, что зал конгресса украшал бюст Ильича нечеловеческих размеров, а в фойе торговали портретами Сталина и почему-то «Детской болезнью левизны в коммунизме».

Впрочем, читавшие или смотревшие «Парк Юрского периода» прекрасно помнят, что даже ожившие динозавры отличаются проворством и мертвой хваткой. На это, собственно говоря, и сделал расчет белорусский «интегратор». В чем причина очередного крутого сальто? Судя по всему, формулы интеграции, которые предлагает Александру Лукашенко президент Ельцин, белорусского лидера никак не устраивают. О чем идут беседы за закрытыми дверями, мы, положим, не знаем. Но назначение Анатолия Чубайса первым вице-премьером и министром финансов России -- фактически главой правительства -- факт общеизвестный. Отношение главного приватизатора России к интеграционным играм и белорусскому «рыночному социализму» -- тоже не секрет. И уж тем более не секрет отношение «батьки» белорусского народа к «отцу» российского ваучера. Во время своего выступления на конгрессе президент особо подчеркнул, что приватизацию по Чубайсу Беларусь проводить не будет. Ну а в начале прошлой недели Лукашенко, напомним, скромно предложил использовать опыт белорусских побед на экономическом поприще для корректировки российских реформ. Из этих фактов и заявлений следует лишь один вывод: для президента Беларуси остаться один на один с нынешним Кремлем -- перспектива весьма кислая.

Нужна подпорка, нужен партнер: авось, вдвоем и насобирают козырей, чтобы сыграть против кремлевского игрока. Враг моего врага -- мой друг, товарищ и брат. Президент так и заявил собравшимся в Минске «товарищам»: *«Я ничего не боюсь. Я пришел к вам не как к социалистам, не как к националистам, не как к коммунистам, а как к братьям»*. Одно смущает: Борис Николаевич Александра Григорьевича называет сынком, Геннадий Андреевич -- брат Александру Григорьевичу, но не сынок Борису Николаевичу. Как все же сложно у славян родство устанавливается.

Итак, лучшего партнера, чем российская оппозиция, не сыскать. И худшего тоже, но иного, как говорится, не дано. Причем на сей раз игра идет в открытую: Лукашенко, выступая на коммунистическом конгрессе, клеймит Чубайса и намекает на субъективные причины, по которым востановить СССР невозможно; Геннадий Зюганов с той же трибуны заявляет: *«Руки прочь от Беларуси»*. Призыв, адресованный не только Западу, но и Кремлю. Вождь российских коммунистов к тому же добавляет: *«Беларусь -- любимая сестра России: верна, мила и надежна»*. Словом, «Любить по-русски-3».

Вообще, в адрес белорусского президента на конгрессе было сказано много нежных слов. С другой стороны, ни у кого не вызывало сомнений, против кого собираются «дружить» партнеры, и что за неназываемые вслух «субъективные причины» препятствуют реставрации СССР. Когда один из ораторов воскликнул : *«Долой преступный режим Ельцина»*, зал взорвался аплодисментами. Поаплодировал и сидящий в президиуме председатель нижней палаты Национального собрания Беларуси Анатолий Малофеев.

«Ну, теперь Ельцин точно преподаст «сынку» урок демократии», -- подумает читатель. А вот это как раз не обязательно. Вспомним: подобный расклад уже имел место ровно год назад. Тогда Госдума приняла решение о денонсации Беловежских соглашений, и из всех президентов стран СНГ, включая Ельцина, только Лукашенко приветствовал это решение. И что? И ничего -- 2 апреля под колокольный звон создали Сообщество. Потом, поближе к лету, были и отказ выступить в поддержку кандидатуры Ельцина, и гешефты с фондом Эсамбаева, и заявление о том, что русский народ отверг путь, по которому его вели. А потом что было? А потом было ночное сидение Лукашенко и Шарецкого с тремя российскими богатырями и референдум. Так что не будем путать надежды с иллюзиями.

К тому же, как и год назад, сейчас у Кремля остается некоторая надобность в президенте Беларуси. Тогда были президентские выборы, теперь -- расширение НАТО на Восток. Тут ни от кого, кроме Лукашенко, и слова доброго не услышишь. А от него услышишь все, что надо, и даже немножко больше. Кто, кроме него, может заявить, что в 1941 году на нас шел Гитлер, а теперь идет НАТО? Историк -- ничего не скажешь. Это, конечно, бальзам на раны коммунистическим братьям, но и для Кремля, хотя и дремуче до невозможности, но хоть какая, да подмога.

В свете этого, кстати, становиться совершенно понятным и инцидент с исполнительным директором Белорусского фонда Сороса Питером Берном. Сам по себе инцидент, зная наши нравы, неудивителен. Вопрос в том, зачем был нужен скандал? Изгнать фонд? Но это можно было сделать иначе, к тому же декретом президента об общественных организациях это почти уже и сделано. На фонд снова «навесили» налоги и таможенные пошлины. Джордж Сорос, конечно, добрый человек, но не настолько, чтобы налогами со своих грантов финансировать Александра Лукашенко.

Так в чем же причина? С одной стороны, месть США за их твердую позицию, за их нежелание играть в игру «любишь - не любишь Россию». А с другой стороны, поскольку выбор сделан в пользу «любишь» (причем *любишь* там публику совершенно определенного сорта), то отчего бы лишний раз и не сыграть на нее? Вот неустрашимый Виктор Илюхин сколько сил извел в борьбе с кознями Сороса, а тут Александр Григорьевич одним движением указал соросовцам их место.

Так что все, вроде, складывается одно к одному. Правда, иногда опыт и подводит. Все же сейчас альянс Лукашенко с оппонентами президента России обрел уж больно демонстративный характер. Расширение НАТО, конечно, для Кремля не очень приятно, но затрагивает оно больше национальное чувство, чем реальную безопасность. А коммунистическая братва -- угроза куда более реальная. К тому же у Бориса Ельцина не так уж много времени, и нынешняя попытка реформационного рывка -- может быть, последняя. Возможно, в таких условиях и отношения с теми, кто попытается этому помешать, будут складываться иначе, чем прежде.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ИВАН АНТОНОВИЧ: «МИД СТАРАЕТСЯ НЕ ПЕРЕГРУЖАТЬ ГРАФИК ПРЕЗИДЕНТА МЕЖДУНАРОДНЫМИ ВИЗИТАМИ»

Александр ФЕДУТА

В старой добропорядочной Европе немного государств, которые международное сообщество держит в изоляции. Беларуси в этом плане «повезло», как ни одному постсоциалистическому государству -- «памяркоўная» и недопустившая межнациональных конфликтов страна стала тем не менее «горячей точкой» на карте Старого континента. Санкции в отношении правящего у нас режима предпринял и Евросоюз в целом, и страны -- в частности США -- в отдельности. Глава белорусского государства оказался фактически невыездным: последний его зарубежный визит (если не считать Россию) состоялся более трех месяцев назад в Лиссабон -- на саммит ОБСЕ и ознаменовался холодностью и неприятием действий и позиций белорусского лидера главами других государств. Намерена ли Беларусь и дальше оставаться изгоем мирового сообщества?.. Предлагаем вниманию наших читателей эксклюзивное интервью с министром иностранных дел Республики Беларусь Иваном АНТОНОВИЧЕМ.

-- Иван Иванович, ваше назначение практически совпало с блокадой Беларуси странами Запада. Насколько закономерны и взаимосвязаны эти события?

-- Действительно, Беларусь сегодня переживает сложный период. Хотя я не могу вспомнить и легких периодов в истории нашей страны. В этом смысле его трудность ничуть не больше, чем трудность 1990-1991 годов. А 1993-1994 годы, борьба в парламенте, нищета страны куда более очевидная, чем сейчас, -- не были трудными?.. Поэтому трудность периода я не переоцениваю, а всего лишь констатирую.

И полной политической изоляции со своим приходом в МИД я тоже не связываю. Попытки праворадикальных сил Запада заставить нас идти только тем путем, какой предлагают они, обозначаются уже три года. И чем больше эти попытки обозначаются, тем сильнее национальный интерес Беларуси заставляет нас не принимать ничего извне без критического анализа и осмысления. На мой взгляд, следует усилить этот критический анализ по отношению ко всем рекомендациям, откуда бы они ни исходили -- с запада или востока, севера или юга. И свой долг я вижу как раз в том, чтобы помочь стране избежать международной изоляции, но вместе с тем следовать собственным курсом. Мы находимся сейчас в постоянных и напряженных консультациях с президентом, с международными организациями. Мы ведем диалог, задача которого -- взаимное понимание, объективное информирование о происходящих в Беларуси процессах, но без внешнего вмешательства в их ход. Пусть выражают озабоченность, дают советы -- но только без угроз применения акций изоляции.

И одновременно наша задача -- отработка совместной стратегии. Я уже сегодня знаю, что путь Беларуси в Европу будет непохож и нестандартен. У многих наших соседей есть термин: «Чего изволите?» -- и готовность исполнить любое предложение. Мы пойдем медленнее, как идем мы медленнее в демократических реформах, но это будет наш путь, нами выстраданный. В Европейском сообществе, я думаю, мы все-таки найдем понимание, если этот путь не будет противоречить общепринятым европейским принципам. Моя задача как министра -- эти противоречия снять, соблюдая при этом национальные интересы и учитывая национальную самобытность.

-- Вы проповедуете критическое отношение к рекомендациям как с запада, так и с востока. В связи с этим хотелось бы узнать, как вы оцениваете последние решения третьей сессии Межпарламентской ассамблеи Сообщества Беларуси и России?

-- Призыв к ускорению политической интеграции -- это не призыв к политическому слиянию, это поиск путей к более плодотворному сотрудничеству по главным политическим проблемам. Ускорение не предполагает сдачи нашего суверенитета России, а говорить о потере суверенитета Россией, естественно, никому и в голову не придет.

-- Как вы оцениваете высказывание президента Беларуси о необходимости создания оси «Пекин -- Москва -- Минск»?

-- Предложения президента Республики Беларусь для меня как министра его правительства являются обязательными для исполнения. И оценка может быть только положительная; была бы отрицательная -- я должен был бы уйти в отставку. Я понимаю некоторую неравновесность этой триады, ведь Беларусь -- маленькое государство. Но для меня как для белоруса достаточно авторитетно и гордо находиться в качестве стратегического партнера двух таких великих мировых держав. И Россия, и Китай проявляют чуткое уважительное отношение к нашей стране. Я бы сказал -- чуткое отношение и к нашим небольшим размерам, и к нашим проблемам. Поэтому вырисовывание названной президентом оси с точки зрения взаимоотношений между нашими тремя государствами достаточно рационально. Если бы эта ось была направлена против кого-то -- этакий агрессивный танк -- тогда неравновесность маленького десятимиллионного государства была бы чрезвычайно заметной. Но поскольку речь идет о выработке совместной позиции трех суверенных государств, то ось вполне равновесна и устойчива.

-- Велись ли какие-либо конкретные проработки в этом направлении?

-- Оси как таковой нет. Президент охарактеризовал существующее функциональное состояние дипломатических взаимоотношений между тремя нашими государствами, тесных политических, экономических и социальных контактов. Никто нигде не формулировал каких-то особых уставных обязательств между нашими государствами. Просто так сложилось за минувшие шесть лет, что целый ряд стратегических оценок геополитической ситуации, национальных интересов у трех наших государств совпадает. Так что в этом смысле, я бы сказал, это очень интересный векторный процесс.



Министр иностранных дел Иван Антонович

-- Как вы оцениваете состояние межгосударственных отношений в рамках СНГ?

-- На мой взгляд (здесь я высказываю личные взгляды, ибо не консультировался по этому вопросу со своими коллегами по правительству), конечно же, состояние межгосударственных отношений в рамках Содружества оставляет желать лучшего. Факт заключения договорных обязательств между Беларусью и Россией в рамках Сообщества как бы отражал неудовлетворение темпами интеграции в рамках всего СНГ. Но ни одно из наших двусторонних соглашений и ни один из наших шагов не отменяют Содружества и участия нашего государства в нем. Существует широкое поле для дальнейших интеграционных инициатив, и активизировав свою политическую деятельность в рамках хотя бы Сообщества, Россия и Беларусь много могут сделать для развития СНГ в целом.

-- Как вы, исходя из этого, оцениваете, например, недавнее заявление президента Туркменистана г-на Сапармурата Ниязова о том, что он не видит опасности в приближении НАТО к границам СНГ?

-- Заявление любого из президентов суверенных государств -- это его дело и внутреннее дело его государства. Что же касается расширения НАТО, то я не считал бы ни одно из заявлений по этому поводу (кто бы ни делал это заявление) окончательной позицией. Нынешнее НАТО, в случае подписание договора между этим блоком и Россией, по имеющейся у нас информации, решительно поменяет свою структуру. Если это произойдет, мы с вами станем свидетелями уникального исторического достижения России, и тогда фактор угрозы действительно станет намного меньшим. Это во-первых. Во-вторых, из Средней Азии угроза видится значительно слабее, нежели на нашей с вами границе. Поэтому Беларусь принимает к сведению заявления других лидеров СНГ (мы, естественно, их заметили), но у нас есть своя позиция -- достаточно взвешенная, разумная, и мы ее придерживаемся.

-- Насколько изменилось отношение к Беларуси после референдума 24 ноября 1996 года?

-- Я чувствую давление со стороны некоторых сил, настаивающих на том, чтобы Запад прервал контакты с нами. Но в то же время я чувствую нежелание тех политических и общественных деятелей, с которыми уже встретился, поддаться этому давлению. А все это вместе взятое выражается в повышенном интересе к нашей стране, в более острых вопросах о том, что же происходит в Беларуси. И мне приятно было констатировать отсутствие недоверия к той информации, которую я излагал. А я старался быть объективным.

Я также анализировал суть обращенных ко мне вопросов. События, происшедшие в Беларуси, -- сам референдум, последующие действия властей -- нигде не названы нелегитимными. Никто не подверг сомнению ни право народа высказаться на референдуме, ни право президента выйти со своими предложениями на референдум. Эксперты Европейского сообщества лишь высказали пожелание вернуться к Конституции 1994 года, потому что тогда, по их мнению, легче было бы решить конфликт между оппозицией и властью. Но все-таки средства массовой информации сделали свое дело и поставили столько вопросов, что настороженное внимание (не недоверие, а внимание!) чувствуется. Но мы пока ни от одного из этих вопросов не уклоняемся.

-- Участвует ли внешнеполитическое ведомство в экспертизе принимаемых властью решений на предмет их возможного внешнеполитического резонанса?

-- Формирование внешнеполитического имиджа -- это более или менее пропагандистская задача. Наша же задача -- распространять в дружественных государствах объективную информацию о сути происходящих в республике процессов. Наша задача, исходя из этого, -- рекомендовать министерствам и ведомствам избегать тех шагов, которые могли бы приносить вред этим интересам, которые могли бы помешать нашему полноценному участию в международных организациях. Я не хотел бы обидеть тех, кто формирует имидж, но это более позитивная работа. Практически по всем вопросам, касающимся внешнеполитической стратегии, будь то в правительстве или Администрации президента, запрашивается наше мнение, мы его высказываем, нам присылают на визу документы. Мы сами по собственной инициативе даем рекомендации. Мы активны в этом, технология консультаций налажена.

-- Исходя из этого, прогнозируете ли вы международный резонанс по поводу репрессий против лидеров оппозиции, в частности, ареста профессора Юрия Ходыко?

-- У нас, скажем откровенно, очень активна оппозиционная печать. Вся печать де-факто оппозиционная, поскольку позволяет себе резкую критику действий власти. Разумеется, резонанс будет всячески раскручиваться. Ведь арест известного лица во всем мире вызывает определенный резонанс, а не только у нас. Мне только хотелось бы пожелать не только обозревателям, но и читателям больше полагаться на судебное расследование и формировать свое мнение по его итогам, а не до. Добровольное разбрасывание установок и оценок до суда -- это давление. Арест -- событие звонкое, и прокуратура, дающая санкцию на арест, я полагаю, это понимала. Давайте подождем рассмотрения дела в судебном порядке, а потом будем делать выводы.

-- С какими из государств у нашей страны наладились наиболее тесные отношения, и в какие страны намечены визиты президента Беларуси Александра Лукашенко?

-- Президент очень загружен. Только на апрель приходилось три визита -- во Вьетнам, Индию и Южную Корею. Я намерен посоветовать (мы уже начали переговоры с индийской стороной) перенести визит в Индию на сентябрь, чтобы можно было совершить два других визита. Затем ожидается участие президента в чрезвычайной Генеральной Ассамблее ООН в июне. Также у нас в планах организация визита президента в Югославию, рассматривается возможность и целесообразность визита Александра Лукашенко в Пакистан. Это что касается ближайшего времени. Но на вторую половину года тоже намечен ряд визитов, однако пока ведутся переговоры, подробно останавливаться на них не буду. Как видите, график очень напряженный, не говоря о том, что март -- это российский месяц, месяц российской политики. Мы вообще стараемся, чтобы в месяц было не больше одного визита, поскольку это большая нагрузка и для нас всех -- тех, кто готовит визиты, и для президента.

-- Ожидаются ли визиты в Беларусь лидеров каких-либо стран?

-- Ожидаются, но пока они находятся в стадии проработки. Так, ведутся переговоры по поводу возможности визитов к нам руководителей Румынии и Турции. Ожидаем еще несколько визитов.

КОММЕНТАРИЙ

НОВАЯ МЕТЛА НА РОССИЙСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ АРЕНЕ

Александр ФЕДУТА

Президент России Борис Ельцин еще раз доказал, что он не только жив и здоров, но и готов реально управлять государством. Порукой тому -- новые кадровые назначения в российском правительстве.

Во всем виноват Чубайс. Это -- старая истина, знакомая еще с избирательной кампании 1995 года. Ее следует принимать как аксиому -- эдакая политическая «аксиома Ельцина -- Лужкова». Анатолий Борисович виноват по жизни, по делу и без такового. Государственная Дума России с этим согласна.

И вот сейчас этого «по жизни виновного» не просто возвращают в правительство России, но еще и наделяют небывалыми полномочиями. Стало быть, Чубайс может быть не только



виновным, крайним, вредоносным, но и правым, первым, незаменимым! Удивительное открытие: вечно бастующие шахтеры не только ничего не имеют против чубайсовского возвращения к реальным рычагам управления экономикой, но и поддерживают его возвращение, аргументируя это тем, что Чубайс их никогда не обманывал. Говорил, что деньги будут -- были, говорил, что не будут -- их и не было.

А Черномырдин -- обманывал? Выходит, что да?

Виктор Степанович Черномырдин стал премьер-министром России в результате многоуровневого компромисса между демократами-рыночниками и консерваторами-государственниками, гайдаровцами и хасбулатовцами из окружения Ельцина. Бывший (и нынешний) газпромовский начальник, он изменился, не меняясь: обрел политическое лицо, но остался «чистым хозяйственником»; прослыл мягким реформатором, но сохранил свойские отношения с «естественными монополистами». Черномырдин до недавнего времени устраивал всех, кто надеялся на скорую кончину президента или страшился ее. Он был наименьшим из зол, если считать злом Лебедя, Зюганова, Жириновского, Гайдара или Явлинского -- и уж конечно, Чубайса! Видный мужчина, напоминающий Гельмута Коля, лысоватый, в очках с золотой оправой, слегка косноязычный, но выражающийся отточенными бюрократическими афоризмами: «Хотели как лучше, а получилось как всегда», «Нам нужна великая Россия, а великих потрясений не будет!». Хотя последнее -- явно из Столыпина.

Но вот Ельцин выздоровел. И от премьера понадобилось большее, нежели компромиссность политической физиономии. Теперь мало быть стабилизатором в глазах политической элиты, нужно стать стабилизатором для бастующих шахтеров, учителей, врачей, энергетиков, транспортников. Нужно искать деньги. В том числе и в кошельках дорогих сердцу Виктора Степановича «естественных монополистов».

Этого не мог сделать и Александр Лившиц, умный и хитроглазый финансист, отправленный в правительство прятать концы предвыборных финансовых игрищ. Этого не смог сделать Владимир Потанин, и в правительстве оставший банкиром и лишь своими последними шагами в должности вице-премьера доказавший, что может поступать и вопреки воле банковского лобби. Понадобился рыжий черт Чубайс, снявший путем «малой приватизации» в свое время с бюджета ярмо «бытовки», за бесценок раздавший по ваучеру хозяевам то, что было бесхозным, и доказавший умение держаться на плаву вопреки всему. Фокусник, отнявший «национальное достояние» и заставивший его стать достоянием просто. «Пусть берут, лишь бы работало!» -- таков лозунг великой российской капиталистической революции и ее Ульянова-Чубайса.

Чубайс и Черномырдин, Пат и Паташон российской экономики. Ельцин, переизбранный на второй срок и вернувшийся в Кремль буквально с того света, не мог не понимать неизбежности естественного соперничества двух этих равновеликих в политическом отношении фигур. Чубайс в качестве вице-Черномырдина -- постоянное ощущение горячего дыхания в затылок главе правительства. Продержись Анатолий Борисович в таком качестве четыре оставшихся Ельцину года, и он легко сможет претендовать на роль естественного преемника царя Бориса. А кому же хочется отдавать власть?

То, что сделал Ельцин, назначив 17 марта второго первого вице-премьера, невозможно расценить иначе, чем назначение старым королем наследника-кронпринца. Борис Николаевич, если судить по телевизионным трансляциям его встречи с Черномырдиным-Чубайсом, явно наслаждался растерянностью обоих сподвижников. Было отчего растеряться. Черномырдина оставили премьером, Чубайсу разрешили назначить в правительство своих людей -- Коха, Уринсона, -- а потом появился третий.

Борис Немцов, новая метла на кремлевской политической арене, становится явным фаворитом общественного мнения на ближайшие два года. Ему простят многое независимо от того, насколько успешной будет его личная деятельность в



правительстве. Молодой, жизнерадостный нижегородец и без того достаточно популярен, что позволило не так давно Егору Гайдару на свой страх и риск рекомендовать его в качестве единого и единственного демократического кандидата в президенты. Но *молода ще дытына* -- было ответом. Нужна была фигура, способная обыграть Зюганова. И нелюбимый, утративший рейтинг, скомпрометированный Коржаковым-Барсуковым-Тарпищевым -- но и Чубайсом же! -- Ельцин оказался в тот момент незаменимым.

Сегодня Борису Николаевичу нужна замена. Вернее, не сейчас, а через четыре года. Нужен беспроигрышный вариант. Речь идет не о гарантиях свободы человеку, отдавшему приказ расстреливать российский парламент из танковых орудий и проигравшему войну федерального центра с одним из регионов, как было в 1996 году. Речь идет о политическом преемнике, готовом продолжить курс и сохранить почет и уважение к предшественнику. И, конечно, сохранить Россию, не дать ей развалиться на мелкие кусочки.

Черномырдин не подходит для этой роли. И Чубайс не подходит. Не говоря о бодром старике Лужкове. И не говоря о высоколобом интеллигенте Явлинском. Простой нужен человек, очень простой, приемлемый для региональной элиты, промышленников, демократов -- но и для обычных российских граждан. Борис Николаевич явно готовит отдать свой голос Борису Ефимовичу.

Хотя время покажет.

А пока федеральное правительство готовится пересесть из «вольво» в «волги» -- из чувства глубокого экономического патриотизма, разбуженного Борисом Немцовым в первый же день после его прихода на новую должность.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ЗАПАДНЫЕ ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, ЧТО В 1998 ГОДУ РОССИЮ ЖДЕТ ПОДЪЕМ ЭКОНОМИКИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

17 марта Всемирный банк выступил с заявлением, в котором говорится, что Россия постепенно преодолевает экономический спад и может рассчитывать на скорый подъем. Для того, чтобы это стало реальностью, необходимы серьезные реформы.

Директор представительства ВБ в Москве Майкл Картер считает, что в 1996 году экономические реформы в России проводились медленно. К успехам российского правительства можно отнести резкое снижение темпов инфляции, которое создает предпосылки для начала подъема экономики. В то же время г-н Картер отмечает: *«России необходимо коренным образом реформировать систему налогообложения и осуществить далеко идущие преобразования в таких областях, как рынок ценных бумаг, пенсионное обеспечение, жилищная политика, регулирование деятельности естественных монополий и приватизация. Только в этом случае станет возможно полностью реализовать российский потенциал быстрого экономического роста»*.

Эксперты банка считают, что в 1997 году экономический рост в России вряд ли возможен, поскольку большинство ее предприятий до сих пор находится на начальном этапе структурной перестройки. В то же время анализ ежемесячных экономических показателей позволяет предположить, что экономика России уже прошла переломный этап. Ожидается, что в 1998 году будет зарегистрировано положительное значение экономического роста. Его темпы в среднесрочной перспективе могут достичь 6% в год. Основой для этого должно стать дальнейшее увеличение объема услуг и расширение ориентированных на экспорт отраслей (к примеру, нефтегазовой промышленности, металлургии, электроэнергетики и связи). Улучшение экономического положения страны будет зависеть от закрепления результатов текущих реформ и реализации новых шагов по структурной перестройке, направленных на повышение роли частного сектора и решение социальных проблем.

В российской экономике за последние пять лет произошли серьезные изменения: либерализация цен и торговли; снижение темпов инфляции с 23 - 24% в год в 1992 году до 22% в 1996 году и, как следствие, укрепление национальной валюты.

После президентских выборов в 1996 году, по мнению экспертов Всемирного банка, в России установился более определенный политический климат, и благодаря этому сократились объемы вывоза капитала, что является признаком восстановления инвестиционной деятельности. Котировки акций на российском фондовом рынке выросли в 1996 году на 156%, а с января 1997 года по настоящее время -- на 42%. В прошлом году положительное внешнеторговое сальдо России составило $24 млн. (объем экспорта вырос на 9%, объем импорта остался неизменным). В ноябре Россия впервые вышла на рынок еврооблигаций, успешно разместив на нем выпуск бумаг на сумму $1 млрд. со сроком обращения пять лет.

Кроме того, в прошедшем году России удалось достичь соглашения с Парижским и Лондонским клубами о реструктуризации задолженности на сумму около $72 млрд. (это около 70% общего объема внешнего долга). По мнению Майкла Картера, сегодня основной задачей России *«является создание благоприятных условий для резкого роста инвестиций»*.

Кроме этого, Всемирный банк считает необходимым установить жесткий контроль за размерами бюджетного дефицита. В последнее время произошло резкое сокращение налоговых поступлений в федеральный бюджет (в 1996 году они составили 10% от ВВП). Эта тенденция обусловлена серьезными недостатками общей структуры налогообложения, которая характеризуется слишком большим числом налогов, узостью налогооблагаемой базы и высокими предельными ставками, а также низкой собираемостью налогов, проявлениями которой являются произвольное предоставление налоговых льгот и рост задолженности по налогам. Это приводит к росту объема бюджетных неплательщиков, в том числе к невыплате заработной платы и пенсий в госсекторе. Майкл Картер считает, что проблемы со сбором налогов могут привести к срыву планов по экономическому росту.

Большая часть бюджетного дефицита в России (7,7% от ВВП в 1996 году) финансируется из внутренних источников. Это одна из причин резкого роста процентных ставок в реальном исчислении и увеличения стоимости обслуживания внутреннего долга. Снижение номинальных процентных ставок в последнее время является позитивным фактором. Чтобы закрепить эту тенденцию, правительству придется сдерживать объемы заимствований на внутреннем рынке, обеспечить более рациональное управление государственными средствами и улучшить климат для привлечения внутренних инвестиций.

Представители ВБ констатируют, что в России сформировался динамично развивающийся частный сектор, обладающий достаточным потенциалом для того, чтобы стать главным источником экономического роста. Развитие частного сектора сдерживается неопределенностью прав собственности и отсутствием адекватных законодательной и нормативной баз. Его активизация положительно повлияет на приток как иностранных, так и внутренних инвестиций. Сейчас объем прямых иностранных инвестиций в России составляет лишь две трети объема иностранных инвестиций в Польше и менее половины объема иностранных инвестиций в Венгрии.

Одной из наиболее значительных проблем России сегодня является обнищание населения. В 1996 году 32 млн. человек находились за чертой бедности, многие семьи страдали от задержек с выплатой зарплат и пенсий в госсекторе. По мнению специалистов ВБ, России необходимо создать хорошо организованную и устойчивую в финансовом отношении систему социальной защиты.

Г-н Картер признает, что стоящие сегодня перед Россией задачи чрезвычайно сложны, но, по его словам, в случае успеха реформ в начале следующего века Россия сможет войти в число стран с наиболее динамично развивающейся экономикой.

Первый займ Всемирного банка России был одобрен в августе 1992 года. Всего банк предоставил стране 28 займов, общая сумма которых составляет $6,4 млрд. Таким образом, Россия является третьим по величине заемщиком ВБ после Китая и Индии. Займы банка направлялись на развитие нефтяной промышленности, финансовых рынков, транспортного сектора, укрепление банковской сферы и т.д. В апреле 1995 года ВБ выделил чрезвычайный займ на сумму $99 млн. для финансирования работ по ликвидации последствий разлива нефти в Республике Коми. В рамках проекта управления окружающей средой ($110 млн.) в 1996 году было выделено $5 млн. на финансирование Программы чрезвычайных мероприятий по защите лесов в Красноярском крае от катастрофического поражения сибирским шелкопрядом.

К 1995 году российский портфель проектов считался одним из наиболее неудачных во Всемирном банке. Однако в течение прошлого года был достигнут значительный прогресс. В начале 1996 года было установлено, что в среднем расходование средств по проектам составляло лишь $25 млн. в месяц и что только 39% проектов имели удовлетворительный рейтинг реализации. В марте текущего года Россия и ВБ согласились с тем, что удовлетворительным можно признать реализацию 65% проектов, а расходование средств по ним составляет в среднем около $70 млн. ежемесячно. К июлю планируется довести долю проектов с удовлетворительным рейтингом до 80%.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НА ГРЕБНЕ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ВОЛН

Игорь ВОРОБЬЕВ

Как уже сообщала «БДГ», 10 марта в Киеве состоялось подписание ряда соглашений между «Проминвестбанком» (Украина), «Белпромстройбанком» (Беларусь) и «Кредитимпэкс Банком» (Россия). Более подробно о сути соглашений, подписанных в Украине, «БДГ» попросила рассказать директора минского представительства КБ «Кредитимпэкс Банк» Сергея Ласанкина.

-- 10 марта в Киеве состоялась рабочая встреча руководителей «Промышленно-инвестиционного банка Украины», «Белорусского промышленно-строительного банка и «Кредитимпэкс Банка». На этой встрече после проведения предварительных переговоров и согласований были подписаны два документа. Первый -- соглашение о намерениях о вступлении в состав пайщиков российско-украинского «Кредитимпэкс Банка» белорусской стороны в лице «Белпромстройбанка». Второй -- соглашение между «Проминвестбанком», «Бепромсторойбанком» и «Кредитимпэкс Банком» о создании банковского консорциума.

Подписание соглашений является очередным этапом в реализации стратегических планов нашего банка. Целью подписания данных соглашений является более тесное сотрудничество банков трех стран в первую очередь на рынке межгосударственных расчетов, поскольку этот вопрос особенно остро стоит для наших клиентов и партнеров в Беларуси и Украине. Именно поэтому еще осенью прошлого года были проведены совместные семинары в Минске, Гомеле и Могилеве, в которых участвовали представители трех банков, а также наиболее крупных предприятий этих регионов. Во время этих семинаров были разработаны подходы к решению ряда важных проблем, присутствующих в торгово-экономических отношениях между государствами. Это и восстановление разрушенных кооперационных связей (в том числе и между предприятиями бывшей системы ПСБ СССР), и поддержание экспортного потенциала товаропроизводителей Беларуси, России и Украины, и еще целый ряд проблем, с которыми ежедневно сталкиваются хозяйствующие субъекты в наших государствах.

Подписанию «киевских соглашений» в течение всего прошлого года предшествовала серьезная работа. Основной вопрос, который предстояло решить, это сближение позиций и определение правил ведения безопасного для наших банков бизнеса. С этой целью была проведена большая организационная работа. Так, «Белпромстройбанк» зарегистрировал в Центробанке России свое московское представительство. Был решен вопрос об участии представителей Беларуси в органах управления КБ «Кредитимпэкс Банк». Таким образом, подписав наши соглашения, мы вышли на новый уровень сотрудничества, характеризующийся более доверительными отношениями. А это, как мы уже убедились из двухлетнего опыта сотрудничества с украинской стороной, является большим заделом в решении поставленных задач.

Нельзя не отметить тот факт, что впервые на территории СНГ создается коммерческий банк, в котором объединен российский, украинский и белорусский капитал. Это тем более приятно, поскольку подписание соглашений происходит на фоне новой волны интеграционных настроений в наших государствах.

-- Почему именно БелПСБ был выбран вами в качестве участника с белорусской стороны?

-- Основная причина, по которой нами был сделан этот выбор, кроется в том, что «Белпромстройбанк» и «Проминвестбанк» являлись структурами одной системы -- «Промстройбанка СССР». Поэтому, работая с «Проминвестбанком» Украины и решая вопросы межгосударственных расчетов для промышленных предприятий этого региона, мы в первую очередь исходили из того, что между клиентами этих двух банков существуют исторически сложившиеся хозяйственные связи и обслуживать их через другой банк -- это значит потерять скорость расчетов, а значит, и эффективность в работе.

-- Каковы цели банковского консорциума?

-- Разрабатывая и подписывая соглашение о создании консорциума, мы исходили из того, что для реализации совместных программ нашим банкам необходимы единые подходы, правила и механизмы согласованных действий. Если соглашение о вступлении «Белпромстройбанка» в состав учредителей «Кредитимпэкс Банка» является намерением создать Российско-украинско-белорусский банк, то во втором соглашении этот созданный банк является одной из равноправных сторон банковского консорциума, на которую, равно как и на остальных его членов, распространяются статьи соглашения.

Основные цели, которые преследовали стороны при создании консорциума, определяются спецификой банков. В первую очередь это совершенствование межгосударственных расчетов как в денежной форме, так и с использованием документарных форм расчетов. Реализация программ, направленная на уменьшение доли бартерных операций в торговых отношениях между нашими государствами, и т.п.

Следует отметить, что подписанное соглашение о создании банковского консорциума не является закрытым для других коммерческих банков. По мнению сторон, подписанные документы являются шагом к развитию более тесных отношений не только между банками-учредителями, но и между другими коммерческими банками наших стран.

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

И ЛИСА С СЫРОМ, И ВОРОНА НЕ ГОЛОДНА

Игорь ВОРОБЬЕВ

В условиях постоянного роста дебиторской и кредиторской задолженности белорусских предприятий и организаций (на 1.12.96 кредиторская задолженность составила BLR 100 трлн., дебиторская -- BLR 80 трлн.) расчеты с помощью аккредитива становятся все более актуальными. Именно аккредитив может дать поставщику уверенность в том, что товар будет оплачен в нужной валюте (и что он вообще будет оплачен), а покупателю -- в том, что он платит за товар, который действительно отгружен.

Уже не первый раз специалисты АКБ «Джем-банк» проводят для клиентов семинары по наиболее актуальным вопросам банковской деятельности. В очередной раз темой обсуждения стали документарные расчеты с помощью аккредитива.

Преимущества аккредитива заключаются не только в том, что с его помощью партнерами могут быть соблюдены все условия сделки. К примеру, сохраняя надежность, аккредитив позволяет оговорить самые разные условия платежа (например, отсрочку), без проблем рассчитаться с партнером практически из любой страны мира. Аккредитив можно использовать как средство краткосрочного финансирования (например, с выдачей аванса, переводной аккредитив, т.е. благодаря выставленному на вас аккредитиву вы можете купить товар или произвести продукцию на деньги, которые еще только должны поступить). Одно из главных достоинств аккредитива -- его международная правовая надежность. Законодательство большинства европейских государств в области аккредитивов унифицировано.

В отношении условий платежа аккредитив -- это очень гибкий инструмент. По словам специалиста АКБ «Джем-банк» Алексея Будрика, для любой сделки можно подобрать такую комбинацию документов, формы, виды и конструкции, которые удовлетворят и продавца, и покупателя.

В мировой практике известно множество видов аккредитива. К примеру, отзывный (аккредитив дает уверенность покупателю, что оплачен будет только уже поставленный товар, а вот продавец должен поверить партнеру); безотзывный (дает поставщику уверенность в том, что плательщик не передумает платить); безотзывный подтвержденный (третий банк берет на себя такое же обязательство заплатить поставщику сумму аккредитива, какое уже дал покупатель и его банк); безотзывный неподтвержденный (у получателя средств по аккредитиву есть обязательства платить только покупателю и его банку, которые зачастую расположены далеко и не всегда ему известны).

Большинство этих видов аккредитивов худо-бедно, но используются в Беларуси. Не распространен у нас только переводной аккредитив. Он позволяет продавцу (в данном случае -- торговому посреднику) передать свое право на получение денег с аккредитива какому-либо своему поставщику. По сути, посредник купит товар у своего поставщика за те деньги, которые получит при продаже этого товара. При выставлении аккредитива он должен быть помечен как переводной (трансферабельный). Однако, как отметил Алексей Будрик, на его использование в Беларуси наложен прямой запрет. А учитывая еще и невозможность расчетов между резидентами в инвалюте, получается, что мы можем только выставить такой аккредитив на иностранного партнера -- требовать его выставления на резидента не имеет смысла.

Несмотря на целый ряд преимуществ аккредитивной формы расчетов, в Беларуси она не получила широкого распространения. По мнению специалистов АКБ «Джем-банк», это связано с несовершенством соответствующего белорусского законодательства. Работа с аккредитивом в международных расчетах регламентируется унифицированными правилами и традициями для документарных аккредитивов, разработанными Международной торговой палатой. Эти правила вступили в силу 1 января 1994 года и применяются для регулирования работы с аккредитивами большинством европейских стран. В белорусском же законодательстве какими-то специальными нормативными актами аккредитивы в международных операциях не регулируются. В то же время они подчиняются действующему в Беларуси валютному регулированию со всеми вытекающими отсюда последствиями (в виде паспортов сделок, копий контрактов, которые должны предъявляться в банк и т.д.).

Что же касается расчетов аккредитивами между резидентами, то они регулируются главой 5 «Положения о безналичных расчетах». Тем не менее, исходя из принципа «что не запрещено, то разрешено», у нас можно работать с аккредитивами не менее эффективно, чем в международных операциях. Ведь прямой запрет, как уже говорилось, введен только на использование переводного аккредитива.

ТАРИФЫ АКБ «ДЖЕМ-БАНК» НА ОТКРЫТИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ АККРЕДИТИВА

ОПЕРАЦИЯ	АККРЕДИТИВ	
	В НАЦИОНАЛЬНОЙ ВАЛЮТЕ	В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ*
РАБОТА В БАНКЕ-ЭМИТЕНТЕ		
Открытие аккредитива	*0,1% от суммы аккредитива (min 2 МЗП)*	*0,15% от суммы аккредитива (min $ 65)*
АВИЗУЮЩИЙ БАНК		
Авизование (извещение об открытии аккредитива и его полных условиях)	*0,1% от суммы аккредитива (min 2 МЗП - max 50 МЗП)*	*0,1% от суммы аккредитива (min $ 15 - max $ 150)*
ИСПОЛНЯЮЩИЙ БАНК		
Подтверждением аккредитива с покрытием	*0,1% от суммы аккредитива за каждый календарный день*	*0,03% от суммы аккредитива за каждый календарный день*
Платеж по аккредитиву	*0,1% от суммы аккредитива (min 3 МЗП)*	*0,1% от суммы аккредитива (min $ 50)*
Акцепт предъявительских тратт	*0,15% от суммы тратт (min 4 МЗП)*	*0,15% от суммы тратт (min $ 50)*
По договоренности с клиентом отдельные пункты данных тарифов могут изменяться для каждой конкретной сделки		

СРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ В БЕЛОРУССКИХ РУБЛЯХ

Сумма (BLR)	Срок (дни)					
	7	14	21	30	60	90
до 300 млн.	30	35	38	40	42	44
300-1000 млн.	32	37	40	42	44	45
1000-3000 млн.	35	38	42	44	45	46
более 3000 млн.	42	43	44	45	47	47
на срок до 7 дней -- по договоренности						

СРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ В ДОЛЛАРАХ США

Сумма (USD)	Срок (дни)					
	7	14	21	30	60	90
до 10000	4	8	9	11	12	12
10000-50000	5	9	10	14	15	15
50000-100000	5	10	11	15	16	16
более 100000	5	11	11	15	16	16
на срок до 7 дней -- по договоренности						

НОВОСТИ СОСЕДЕЙ

ВПЕЧАТЛЯЮЩИЙ УСПЕХ ДОСТИГНУТ МАЛЫМИ ЖЕРТВАМИ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Национальный банк Польши представил итоги работы банковского сектора в 1996 году. По сравнению с предшествующим годом отмечены значительно более высокие результаты: прибыль нетто увеличилась на 56,1%, быстрее росли капитал и активы банков.

В конце прошлого года польский банковский сектор насчитывал 79 банков и два банка в процессе организации. Помимо этого, в Польше существуют 1393 кооперативных банка, 4 коммерческих банка находятся в состоянии банкротства и два -- в процессе ликвидации. В прошлом году было объявлено о банкротстве одного коммерческого и 29 кооперативных банков. 3 коммерческих и 75 кооперативных банков были поглощёны другими банками.

Приходы польского банковского сектора в 1996 г. составили более 33,3 млрд.злотых, хотя реально были ниже на 3,1% по сравнению с 1995 г.; а затраты, связанные с банковской деятельностью, снизились на 7,2% и составили 26,7 млрд.злотых.

1996 год был годом настоящего кредитного бума в Польше -- в сумме банки выдали кредитов на более 69,7 млрд.злотых, что на 33,2% больше, чем в предыдущем году. Президент НБП еще осенью предупреждала в связи с этим об опасности роста инфляции, и в январе нового года НБП увеличил уровень обязательных резервов для банков. В результате в большинстве банков кредиты подорожали, и уже в первой декаде февраля было отмечено, что спрос на кредиты упал.

НБП также отмечает, что закончился период более высоких результатов банков, контролируемых иностранным капиталом. Их рентабельность нетто (отношение прибыли нетто к затратам) в прошлом году составила 16,4% (в 1995 г. -- 15%), тогда как средняя рентабельность в банковском секторе была выше -- 16,7% (в 1995 г. -- 11,9%). Самой высокой рентабельности (18,9%) добились в прошлом году банки, которые были выделены в 1989 г. из Нацбанка и которые прошли процесс финансовой реструктуризации, в том числе и реструктуризацию плохих кредитов. Банки, контролируемые польскими акционерами, созданные после 1988 года (без коммерческой «девятки», выделенной из НБП), также были высоко рентабельными (18,3%); рентабельность же кооперативных банков не превышает 11,8%.

НОВОСТИ

НОВЫЕ ЖЕРТВЫ

РосБизнесКонсалт

Центробанк России отозвал лицензии еще у 23 банков. Об этом сообщил пресс-центр центрального банка Российской Федерации. Формулировка -- «В связи с неисполнением требований федеральных законов, нормативных актов ЦБ, неисполнением обязательств перед вкладчиками».

Лицензии на совершение банковских операций отозваны у Тушинского КБ «Преображение» (г. Москва), КБ «Марго» (г. Москва), КБ «Тисбанк» (г. Москва), КБ «КоБРа» (г. Москва), «Московского акционерного инновационного банка» (г. Москва), «Казбизнесбанка» (г. Казань, Республика Татарстан), «Псковакдорстройбанка» (г. Псков), «Якутагропромбанка» (г. Якутск, Республика Саха), «Брянсксоцбанка» (г. Брянск), «ПАНБАНКа» (г. Санкт-Петербург), «Арктикпромстройбанка» (г. Мурманск), «Форум-банка» (г. Челябинск), «Сахабанка» (г. Якутск, Республика Саха), КБ «Кадалинский» (г. Чита), КБ «Боградский» (г. Боград, Республика Хакасия), «Барнаулсоцбанка» (г. Барнаул), АКБ «Гермес-Волга» (г. Саратов), «Ресоко» (г. Липецк), КБ «Акуша» (с. Акуша, Республика Дагестан), КБ «Табасаран» (с. Хугни, Республика Дагестан), банка «Каспий» (г. Махачкала), КБ «Сельские дороги» (г. Казань), КБ «Сельсккомбанк» (г. Пенза).

В УКРАИНЕ НОВАЯ УЧЕТНАЯ СТАВКА

РосБизнесКонсалт

С середины марта учетная ставка Национального банка Украины установлена на уровне 25% годовых.

Предыдущая ставка составляла 35%. Пропорционально к изменению ставки корректируется плата за кредиты, предоставленные за счет средств, приобретенных на аукционах Нацбанка Украины.

Кстати, уровень инфляции в Украине в феврале составил 1,2% (годовое значение -- 16,77%).

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

АРИФМЕТИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА ДЛЯ СОВЕТА МИНИСТРОВ

Дмитрий МАШАРА

В последнее время государство постоянно возвращается к вопросу об организации в Беларуси рынка ценных бумаг. Причины этого понятны: отсутствие цивилизованного фондового рынка отпугивает многих потенциальных инвесторов -- как внешних, так и внутренних. Но настораживает то, что все инициативы в различных отраслях экономики Беларуси исходят, как правило, от государственных контрольных органов.

После очередной проверки фондового рынка Служба контроля президента направила в Совет Министров письмо с предложениями по этому поводу. В ближайшее время на Совете по ценным бумагам будут рассмотрены 13 вопросов, напрямую связанных с деятельностью рынка ценных бумаг в Беларуси. Одной из ключевых тем является возможность увеличения доли государства в уставных фондах Белорусской фондовой биржи (БФБ) и Республиканского центрального депозитария ценных бумаг (РЦДЦБ). В связи с этим вновь стали говорить о возможном объединении трех структур фондового рынка: БФБ, РЦДЦБ и Межбанковской валютной биржи (МВБ). Свое мнение о целесообразности подобного шага и о возможности его осуществления высказали руководители двух из упомянутых структур.

Андрей Доронкевич, директор РЦДЦБ:

-- Государство и профучастники сходятся во мнении, что необходима определенная торговая система, гарантирующая осуществление расчетов по сделкам. Но единого мнения о том, какой должна быть эта система, нет.



На фондовом рынке уже существуют некоторые институты: БФБ, МВБ и РЦДЦБ. Но сегодня ни РЦДЦБ, ни БФБ не обладают техническими возможностями для дальнейшего развития. Государство заинтересовано в том, чтобы эти институты развивались, чтобы рынок был максимально подконтролен и прозрачен. Но государственное финансирование этих структур невозможно, потому что в проекте бюджета на 1997 г. такая статья не предусмотрена. С другой стороны, МВБ сегодня обладает уникальным техническим оборудованием. Исходя из этого самым логичным было бы организовать торговлю ценными бумагами на базе этих трех институтов. На мой взгляд, наиболее целесообразен вариант некоего холдинга. Я думаю, что решение по этому вопросу будет принято на совете по ценным бумагам.

-- Какую форму может принять вновь образованная структура, и какой механизм объединения вы считаете наиболее целесообразным?

-- Можно определить некоторые этапы создания. На первом возможно совместное использование оборудования МВБ. В этот же период должны быть внесены поправки в законодательную базу, необходимо определить, где и на каких условиях можно работать со всеми инструментами, имеющимися на рынке ценных бумаг. Затем должна быть разработана технология отношений между структурами. Надо определить, какая форма наиболее соответствует такой работе. При этом необходимо предусмотреть гибкую возможность для развития данных структур. На мой взгляд, государство должно продвигаться от централизации к разумной децентрализации. Если речь идет о платежной системе и системе учета, то централизация в этом случае вполне оправданна. Что касается фондовых институтов, то третьим этапом их эволюции является создание в отдаленной перспективе конкурирующих структур, работающих в параллельных направлениях.

Сегодня же мы имеем центральный депозитарий Нацбанка, РЦДЦБ и депозитарий, обслуживающий муниципальные облигации. И количество этих структур будет увеличиваться с ростом количества инструментов, обращающихся на рынке. А страдать от этого в конечном итоге будет инвестор.

-- Но в этом случае придется объединять субъекты хозяйствования различной формы собственности. Не считаете ли вы, что при этом возникнут определенные юридические проблемы? Не пострадают ли интересы акционеров?

-- Речь не идет о создании трех государственных предприятий -- форма собственности этих институтов будет сохранена, как будет сохранена и их функциональность. Можно предположить некое увеличение государственной доли в уставных капиталах БФБ и РЦДЦБ. Это необходимо в первую очередь потому, что только государство сейчас способно предоставить реальное финансирование. Я не имею в виду чисто денежный аспект. Это может быть предоставление помещения, передача неких технических мощностей и коммуникаций. При этом интересы акционеров не будут никоим образом задеты.

Конечно, есть опасения, что повторится история с МВБ. Но если и на этот раз произойдет что-то подобное, то смысла в развитии рынка и рыночных отношений уже не останется. Поэтому в наших силах сделать так, чтобы здоровая идея не приняла гипертрофированные формы. Я говорю только о том, что доля государства в этих структурах должна быть превалирующей.

Леонид Шатон, президент БФБ:



-- За 5 лет БФБ не заявила о себе громко, но на самом деле нами сделано достаточно много. В частности, была разработана 2 очередь торговой системы. Это касается не только создания программного обеспечения, но и закупки оборудования. Эта система вполне работоспособна на наших линиях связи: она готовилась и будет использоваться под размещение муниципального займа. Аналогичные системы за рубежом стоят сотни тысяч долларов. Кроме того, было создано программное обеспечение для депозитария, который может являться центральным депозитарием и обслуживать фондовую биржу, профучастников и депозитарии корреспондентов. Мы видим два основных направления внедрения этого программного обеспечения -- муниципальные займы и ГКО.

Сегодня на рассмотрении в Нацбанке находится договор о совместной деятельности по вторичному обороту ГКО и совместному учету всех транзакций в электронной системе и депозитарии. Более того, Министерство финансов считает, что необходимо передать вторичный рынок ГКО на фондовые биржи. То, что реальное оснащение сегодня имеет только одна из них, вселяет определенный оптимизм по поводу будущего биржи.

Сегодня нам не хватает двух вещей: собственного помещения для биржи и 1 - 2 нормативных актов, которые могут быть приняты Госинспекцией по ценным бумагам и Нацбанком. Если это будет сделано, то больше нам помощи не нужно, мы сможем гарантировать достаточно бурное развитие вторичного рынка в течение года.

На этот проект мы затратили около сотни тысяч долларов и не хотелось бы, чтобы все это было забыто и похоронено, как в случае с разработками МВБ.

-- Считаете ли вы целесообразным объединение государственного предприятия МВБ и акционерных обществ -- БФБ и РЦДЦБ?

-- В принципе мы готовы предоставить РЦДЦБ, имеющему определенные полномочия, базу своего программного обеспечения. С этой стороны объединение РЦДЦБ и БФБ выглядит вполне реальным.

Вопрос об объединении с МВБ сложнее по причине разных форм собственности и разных инструментов, с которыми мы работаем. Вообще, во многих государствах не существует валютных бирж как таковых, валютные транзакции делаются на внебиржевых рынках. В этой связи может быть кто-то посчитает нужным часть технических средств МВБ передать в уставный фонд РЦДЦБ либо БФБ. В результате будет увеличена концентрация фондового рынка. И если достаточно жестко будет определен порядок совершения сделок на вторичном рынке ценных бумаг, то консолидация должна привести к повышению ликвидности рынка. Это путь, который прошли и Польша, и Венгрия, и Чехия.

-- В результате объединения с БФБ РЦДЦБ сможет получить техническую базу. А что выиграет фондовая биржа?

-- Кроме нормальной торговой системы, нам нужна определенная платформа, то есть сделка должна быть гарантирована ее завершением. Мы располагаем такими возможностями, но это достаточно длинный путь. Логичнее было бы передать эту функцию специализированной организации. Это -- другой уровень гаран-

Бизнес и право №1

«Белорусская деловая газета» начинает регулярную публикацию нового специального обозрения «Бизнес и право». На этот раз оно полностью будет посвящено проблемам права. Каждую неделю, по четвергам, можно будет познакомиться с новыми нормативными актами Республики Беларусь, прочитать комментарии юристов и разъяснения специалистов государственных структур, проблемные статьи по основным вопросам законодательства и правовой системы нашей страны. Мы намерены рассказывать о наиболее интересных судебных процессах и ярких делах из адвокатской практики. Закон в нашей стране становится все более суровым, но тем не менее государство будет требовать его выполнения, а незнание, как известно, не освобождает от ответственности.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

РЕФОРМА ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ ТРЕБУЕТ ОГРОМНЫХ ЗАТРАТ

Игорь АКСЕНЧИК

В Беларуси идут серьезные изменения правовой системы. Принятые на референдуме дополнения и изменения к Конституции повлекут за собой и существенные корректировки всей нормативно-правовой базы. Новые задачи требуют и новых исполнителей. Недавно Министерство юстиции возглавил Геннадий ВОРОНЦОВ. Он любезно согласился ответить на вопросы корреспондента «БДГ».

-- Пять лет назад Верховный Совет принял постановление «О концепции судебно-правовой реформы», которое должно было стать началом реформы всей правовой системы нашего государства. Как Вы оцениваете результаты проделанной работы по реализации концепции?

-- Действительно, пять лет назад была принята концепция судебно-правовой реформы. Если говорить в целом, то подвижки в ее проведении есть. В основу этой реформы был положен Закон «О судоустройстве и статусе судей в РБ», на основании которого Министерством юстиции разработано более 18 нормативных актов. В первую очередь это Положение об отставке судей, а также законопроект о судебных приставах, который предусматривает введение новой системы института судебных исполнителей. Это 560 человек, которые будут заниматься исполнением судебных решений, охраной зданий судов, обеспечением порядка в судах. Судебные исполнители будут в какой-то степени охранять судей, поскольку за последние четыре года произошло более восьми случаев посягательства на их жизнь и здоровье.

Сейчас мы готовы ввести институт административных судей. Эта модель уже апробирована и действует в отдельных странах СНГ. Административный судья одновременно будет отвечать и за исполнение судебных решений. Это значительно облегчит работу, поскольку загрузка делами в судах сейчас предельная. Поступление дел в суды за последние пять лет увеличилось на 100%, а судейский корпус -- только на 25%. Если говорить об исполнении судебных решений, то за последние пять лет в три раза увеличилось поступление исполнительных документов. Кроме того, Министерством юстиции подготовлен ряд нормативных актов, принятие которых дало бы толчок судебно-правовой реформе. Это проекты законов о дисциплинарной ответственности судей, о квалификационных коллегиях судей, о лишении судебных полномочий и освобождении судей от исполнения своих обязанностей и др.

-- Каковы, на Ваш взгляд, причины того, что судебно-правовая реформа за эти годы так и не была осуществлена? И могла ли она вообще быть реализована в наших условиях?

-- Любая реформа требует вложения материальных средств, а их в нашем государстве не так уж и много. Для введения института административных судей необходимо BLR 13 млрд., хотя мы и вводим его в зависимости от нагрузки только в 90 из 154 действующих в стране общих судов. Для того чтобы заработал институт судебных приставов, нам необходимо сегодня BLR 26 млрд.

Если говорить о модели судебной системы по концепции судебно-правовой реформы, то такое положение, как создание специализированных судов, предусмотрено и в нашем Основном законе. Сейчас мы думаем о том, чтобы создать суд по рассмотрению семейных дел и материалов дел в отношении несовершеннолетних. Но для этого опять же необходимы соответствующие финансовые ресурсы.

Если обратиться к опыту россиян, то у них при президенте страны создан координационный совет по проведению судебно-правовой реформы. Разработан проект закона о мировых судьях, в котором я вижу наиболее оптимальный подход к созданию этого института, существовавшего еще в царской России. В отличие от общих судов мировые судьи осуществляют правосудие на отдельных участках, т.е. это не суд района, а суд какого-либо участка. Мировой судья не назначается, а избирается населением. Подведомственность мирового судьи заключается в рассмотрении мелких уголовных, административных и семейных дел. Больше всего в российском законе мне импонирует то, что, закрепляя за Министерством юстиции обязанности по материальному обеспечению мировых судей, решение вопросов по их размещению законодатель возлагает на администрацию данного района. Возможно, и нам следует подумать о создании института мировых судей, хотя в Министерстве юстиции вопросы о его внедрении пока не обсуждаются.

Сегодня в нашей судебной системе действует институт народных заседателей. По судебно-правовой реформе он не должен существовать, рассмотрение дел в судах должно осуществляться единолично, коллегиально и с участием присяжных заседателей. Но мы работаем с этим институтом, поскольку не привели в соответствие наше уголовное, уголовно-процессуальное, гражданско-процессуальное законодательство. Мы не расширили права судьи, дающие ему возможность рассматривать дела единолично. У нас не работает институт присяжных заседателей. Мы даже не опробовали его работу. Может, он для нас и неприемлем. В прошлом году за участие народных заседателей мы заплатили BLR 3,5 млрд. Я не могу сказать, какие расходы мы понесем, когда будет действовать институт присяжных заседателей. Может, это будет в 10 раз больше, а может, и меньше тех затрат, которые мы несем сейчас.

-- Ваш предшественник Валентин Сукало говорил о необходимости расширения функций Министерства юстиции, повышения его статуса как правового института. Разделяете ли Вы эту точку зрения?

-- Я хочу сказать одно, функций у Министерства юстиции предостаточно. Главное направление его деятельности -- нормотворческое, и 2/3 состава министерства занимается этой работой. Мы готовим проекты нормативных актов по предложениям президента, парламента, правительства. Через нас проходит огромный поток нормативных актов, которые принимаются всеми ведомствами, и мы даем по ним заключение. По нашей статистике, за январь прошлого года мы разработали и согласовали 703 нормативных акта, а в этом году -- 1300. Одним из главных направлений деятельности Министерства юстиции является также организационно-правовое обеспечение судебно-правовой реформы. Кроме этого, на министерство возложена обязанность регистрировать нормативные акты, которые затрагивают права и интересы наших граждан. Это тоже огромный участок работы.



Справка «БДГ».
Воронцов Геннадий Николаевич родился в 1948 году в городе Вилейка Минской области. До 45 лет прожил в Молодечно. Трудовую деятельность начал рабочим на станкостроительном заводе, потом работал мастером и инженером. В период с 1973 по 1977 гг. -- следователь в Молодеченском райотделе милиции. В январе 1977 года Геннадия Николаевича избрали судьей, через год стал председателем суда в Молодечно и находился на этой должности 15 лет. С января 1991 года по апрель 1995 года работал членом Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РБ. Последние два года -- начальник управления юстиции Миноблисполкома.

-- Внесение существенных изменений и дополнений в Конституцию требует сейчас оперативного приведения огромных пластов законодательства в соответствие с новыми положениями Основного закона. Ожидаете ли Вы в связи с этим тотального изменения действующего законодательства?

-- Я не могу сказать, что сейчас действительно возникла ситуация, в которой надо менять все действующее законодательство. У нас действуют еще и отдельные нормативно-правовые акты бывшего СССР. Сегодня подготовлен и находится на рассмотрении в нижней палате парламента Гражданский кодекс, ведутся разработки по созданию нового Уголовного кодекса, Гражданско-процессуального кодекса. Министерству юстиции поручено доработать Административный кодекс. Кроме того, подготовлен целый пакет нормативно-правовых актов, направленных на поддержание, оживление финансово-экономической системы нашего государства.

-- Ныне действующая Конституция по сравнению с ее редакцией 1994 года значительно расширила полномочия президента, наделив его как главу государства поистине неограниченными правами. Конституционно закреплено право президента издавать наряду с указами и распоряжениями декреты, имеющие силу закона. Не создаст ли такая законодательная деятельность президента серьезных препятствий в практике применения законодательства, преодолеть которые можно только за счет умаления роли парламента, снижения действенности издаваемых им законов?

-- Во-первых, я бы не согласился с такой формулировкой вопроса, что президента наделили неограниченной властью. В Конституции закреплены сначала его обязанности, а затем -- его права.

Если говорить о декретах президента, то это действительно для нас новое, хотя подобные нормативно-правовые акты существуют и в других странах, в том числе во Франции. Декрет -- это временный нормативно-правовой акт, определяющий основные направления. Декрет действует до тех пор, пока не вступит в законную силу соответствующий закон. Наряду с декретом должны быть приняты и отдельные нормативно-правовые акты, т.к. в самом декрете не может быть оговорена процедура его применения. А для того чтобы эти нормативно-правовые акты приобрели силу закона, они должны пройти регистрацию в Министерстве юстиции. Естественно, после издания декрета начинается работа по подготовке соответствующего законопроекта, Министерство юстиции готовит законопроект о внесении изменений и дополнений во все нормативные акты. Сейчас оно разрабатывает проект закона о легализации доходов, который по своему содержанию будет соответствовать и развивать положения президентского декрета «О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь». Ни для кого не секрет, что Государственный налоговый комитет готовит проект закона о декларировании доходов и имущества населения, который уже рассматривался на президиуме Совета Министров. И я полагаю, что этот закон будет принят.

-- Будет ли в ближайшее время изменен порядок лицензирования отдельных видов юридической деятельности и нотариата?

-- Если говорить о нотариате, то мы выдаем лицензии на занятие этой деятельностью согласно действующему Временному положению. С принятием закона о нотариате будет введена система действия государственного и частного нотариата, изменится и порядок выдачи лицензий. Лицензии, которые мы выдаем сейчас, носят временный характер. После принятия закона они утратят силу и должны будут пройти перерегистрацию. Закон подготовлен и уже прошел в первом чтении нижней палаты парламента. Я думаю, что он будет принят.

Что касается лицензий на занятие адвокатской деятельностью, то мы внесли ряд предложений, направленных на изменение не порядка их выдачи, а порядка лишения их. С одной стороны, мы наделены правом выдачи лицензии, а с другой -- лишить адвоката лицензии мы можем только по представлению Союза адвокатов, даже если адвокат совершил уголовно наказуемое деяние. Я считаю, коль нам предоставлено право выдачи лицензий, то мы должны обладать и правом их лишения.

Деятельность частных адвокатов в условиях нынешнего законодательства оказалась, по существу, вообще бесконтрольной. Поэтому мы также вносим предложения об изменении и дополнении Закона «Об адвокатуре», согласно которым лица, получившие лицензию на занятие индивидуальной адвокатской деятельностью, должны являться членами Союза адвокатов, т.к. именно эта организация осуществляет контроль за их деятельностью. Внося изменения и дополнения в действующее законодательство об адвокатуре, мы не преследуем цели установить всеобъемлющий контроль над этой сферой. Мы хотим по крайней мере навести элементарный порядок, поскольку за состояние адвокатуры в конечном итоге отвечаем мы.

Что касается порядка выдачи лицам лицензий на занятие юридической деятельностью, то здесь пока никаких изменений не намечается.

-- Эффективность работы правоохранительных органов во многом зависит от уровня профессиональной подготовки их сотрудников. Какова позиция Министерства юстиции в вопросе о профессиональной пригодности лиц, получивших юридические специальности в негосударственных высших учебных заведениях?

-- На этот вопрос я отвечу однозначно. Я очень просто отношусь к тому, какое учебное заведение окончил тот или иной юрист. Я допускаю, что в системе государственного образования столько же хороших, плохих и посредственных студентов, сколько их в системе негосударственного образования. Все зависит от подготовки индивидуума, от человека, который получит знания и потом принесет их нам.

МОНИТОРИНГ

ЗАКОНЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

1. О бюджете Республики Беларусь на 1997 год.

Утвержден республиканский бюджет на 1997 год по расходам в сумме 44 053 247,8 млн.рублей, исходя из прогнозируемого объема доходов в сумме 36 601 517,0 млн.рублей. Предельный размер дефицита республиканского бюджета на 1997 год установлен в сумме 7 451 730,8 млн.рублей.

Приостановлено действие части третьей статьи 1 Закона Республики Беларусь «Об акцизах», регламентирующей уплату акцизов на товары из давальческого сырья.

Установлено, что с 1 января 1997 года исчисление подоходного налога с дохода физических лиц, исходя из совокупного годового дохода.

В 1997 году в местных бюджетах аккумулируются внебюджетные фонды местных Советов депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилищного фонда за счет отчислений всеми юридическими лицами Республики Беларусь и их структурными подразделениями независимо от форм собственности, имеющими обособленный (отдельный) баланс и расчетный (текущий) счет и осуществляющими хозяйственную деятельность, в размере 0,25 процента выручки от реализации продукции, работ и услуг: банками, за исключением Национального банка, -- от дохода; снабженческо-сбытовыми, заготовительными, торговыми и торгово-закупочными организациями, торговыми базами, предприятиями общественного питания и другими предприятиями, реализующими товары и прочие активы, -- от объема валового дохода; страховыми организациями -- от суммы балансовой прибыли.

Снижена ставка чрезвычайного налога до 8 процентов от фонда заработной платы.

Введен сбор с владельцев легковых автотранспортных средств и индивидуальных владельцев грузовых автотранспортных средств. Плательщиками сбора с владельцев легковых автотранспортных средств, кроме содержащихся за счет бюджета, являются юридические и физические лица -- граждане Республики Беларусь, иностранные граждане, лица без гражданства, проживающие на территории Республики Беларусь, имеющие транспортные средства (автомобили, автобусы, мотоциклы, мотороллеры и другие самоходные машины и механизмы на пневмоходу), а также физические лица -- владельцы грузовых автотранспортных средств.

Установлено, что в 1997 году пользование учебниками учащимися общеобразовательных школ осуществляется за плату в зависимости от материального положения семей.

Утвержден порядок введения местных налогов и сборов в 1997 году.

Утратили силу с 1 января 1997 года постановление Верховного Совета Республики Беларусь от 29 июня 1993 года «О временном порядке применения местных налогов и сборов в Республике Беларусь» и Закон Республики Беларусь «О сборе на содержание государственной пожарной службы».

Закон введен в действие с 1 января 1997 года.

N 20-З от 21.02.97.

2. О внесении изменения в Закон Республики Беларусь «О размерах обязательных страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь».

Действие этого закона продлено на неопределенный срок.

N 24-З от 27.02.97.

3. О внесении дополнения в Закон Республики Беларусь «О гражданстве Республики Беларусь».

Статья 13 закона -- «Условия приема в гражданство Республики Беларусь» -- дополнена следующим положением: «*требуемый срок постоянного проживания на территории Республики Беларусь (7 лет) может быть сокращен или не применяться к лицам, состоявшим в гражданстве бывшего СССР и имеющим высокие достижения в области науки, техники, культуры и спорта либо обладающим профессией или квалификацией, представляющими интерес для Республики Беларусь*».

N 26-З от 03.03.97.

ДЕКРЕТ ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

1. Об упорядочении предоставления льгот юридическим и физическим лицам Республики Беларусь по налогам и таможенным платежам.

Установлено, что льготы по налогам и таможенным платежам предоставляются президентом Республики Беларусь.

Льготы предоставляются юридическим лицам, реализующим инвестиционные проекты, прошедшие государственную экспертизу и получившие положительное заключение республиканских органов управления.

Вещи, ввозимые на таможенную территорию Республики Беларусь в качестве вклада иностранных участников в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями, освобождаются от обложения таможенной пошлиной и налогом на добавленную стоимость при условии, что эти вещи относятся к основным производственным фондам, не являются подакцизными, ввозятся в сроки, установленные учредительными документами для формирования уставного фонда предприятия с иностранными инвестициями.

Декретом утверждается порядок предоставления юридическим и физическим лицам Республики Беларусь льгот по налогам и таможенным платежам.

N 6 от 10.03.97.

2. О дополнительный мерах по обеспечению занятости населения.

Согласно декрету выплата пособия по безработице приостанавливается в случае невыполнения безработным без уважительных причин месячной нормы участия в оплачиваемых общественных работах по направлениям органа Государственной службы занятости.

Пособие по безработице будет выплачиваться только при условии и с учетом участия в общественных работах.

Перечень общественных работ устанавливается местными отделениями Государственной службы занятости.

Президент поручил правительству в месячный срок определить порядок установления месячной нормы участия безработных в оплачиваемых общественных работах, и в двухмесячный срок разработать систему стимулирования нанимателей по проведению профессионального переобучения работников, подлежащих увольнению в связи с ликвидацией предприятия.

Декрет вступает в силу со дня его опубликования, за исключением 1 пункта, который вводится в действие с 1 апреля 1997 года. Декрет является временным и вносится на рассмотрение Национального собрания Республики Беларусь.

N 7 от 17. 03. 1997.

ПОСТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

1. Об индексации тарифов на внутриреспубликанские перевозки грузов железнодорожным транспортом.

Принято предложение Министерства экономики об осуществлении начиная с марта 1997 г. индексации тарифов на перевозки грузов железнодорожным транспортом во внутриреспубликанском сообщении.

N 166 от 06.03.97.

2. О продаже в 1997 году в порядке эксперимента части древесины на корню по договорным ценам.

Принято решение о продаже в 1997 году в порядке эксперимента части древесины на корню по договорным ценам, но не ниже ее таксовой стоимости.

N 168 от 06.03.97.

3. О мерах по ограничению экспорта древесины ценных пород.

Министерству лесного хозяйства предписано определить минимальные цены на экспортируемые лесоматериалы из дуба для последующей рекомендации их субъектам хозяйствования.

С 15 марта 1997 г. регистрация контрактов на экспорт лесоматериалов из дуба осуществляется Министерством внешних экономических связей на основании положительного заключения Министерства лесного хозяйства.

N 169 от 06.03.97.

4. Об освобождении граждан Республики Беларусь -- участников проектов Международного научно-технического центра от уплаты государственной пошлины за выплату сумм по денежным переводам, поступающим из-за границы

N 176 от 10.03.97.

5. О доле государства в имуществе юридических лиц негосударственной формы собственности.

Установлено, что юридические лица негосударственной формы собственности, имеющие задолженность перед государством по договорам купли-продажи государственного имущества, имеют право преобразовываться в открытые акционерные общества с долей государства в имуществе таких обществ, равной задолженности данного лица перед государством.

Размер задолженности определяется с учетом индексации.

N 177 от 10.03.97.

6. О внесении дополнений в Перечень государственных научно-технических программ по реализации наиболее важных технических, экономических, социальных и других проблем по приоритетным направлениям научно-технической деятельности на 1996-1997 годы и на период до 2000 года

N 178 от 10.03.97.

МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

1. Порядок ввоза в Республику Беларусь, учета, хранения и распределения вещей медицинского назначения, имеющих характер гуманитарной помощи.

Под вещами медицинского назначения, имеющими характер гуманитарной помощи, понимаются лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинская техника, в том числе санитарный автотранспорт.

Гуманитарная помощь медицинского назначения принимается только после предварительного согласования с Минздравом Беларуси или управлениями здравоохранения облисполкомов и г.Минска.

Полученные в качестве дара (гуманитарной помощи) лекарства и медицинское оборудование должны быть зарегистрированы в республике.

Лекарства должны отвечать стандартам качества как в стране-доноре, так и в республике. На лекарственные средства должна быть спецификация, сертификат или иной документ, позволяющий удостовериться в их качестве.

Все пожертвования лекарственных средств должны быть упакованы в соответствии с международными правилами перевозки и сопровождаться подробным упаковочным листом, в котором приводится содержание каждой пронумерованной картонной коробки с указанием патентованного наименования и МНН, лекарственной формы, количества, номера серии, срока годности, объема и условий хранения.

МИНИСТЕРСТВО ПО УПРАВЛЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИМУЩЕСТВОМ И ПРИВАТИЗАЦИИ

1. Положение о порядке увеличения уставного фонда открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности.

Утверждено «Положение о порядке увеличения уставного фонда открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности».

Положение распространяется только на открытые акционерные общества (ОАО), созданные на основе объектов государственной собственности, в капитале которых на дату принятия решения об увеличении уставного фонда общества имеются принадлежащие Республике Беларусь акции.

Увеличение уставного фонда ОАО по Положению осуществляется:

-- за счет прибыли общества и (или) переоценки основных фондов;

-- за счет денежных средств и имущественных вкладов инвесторов для реализации инвестиционного проекта и кредиторов.

Для принятия решения об увеличении уставного фонда ОАО правление акционерного общества должно обеспечить разработку следующих документов:

-- проект изменения устава ОАО, связанного с увеличением уставного фонда ОАО, и других материалов, предусмотренных ст.40 Закона Республики Беларусь «Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью»;

-- бизнес-план инвестиций.

N 36 от 25.02.97, Гос. рег. N 1760 от 03.03.97.

Информация предоставлена Республиканским центром правовой информации.

ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ ВЛАСТЬ

ЗАКОНЫ ВМЕСТО ПОЛИТИКИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Свою первую рабочую сессию новый белорусский парламент закончил достаточно плодотворно. Принято несколько десятков законов, утвержден предложенный президентом Закон «О бюджете». Новый белорусский парламент работал более чем оперативно и без какой-либо изнуряющей депутатов дискуссии по поводу законопроектов.

По-настоящему серьезная дискуссия развернулась лишь вокруг закона, непосредственно касающегося самих парламентариев. Если на принятие бюджета депутатам понадобилось лишь несколько дней, то на рассмотрение закона «О секретариате Национального собрания» ушло около месяца. На следующую сессию Палатой представителей подготовлено уже около 50 законопроектов, которые, как уверены сами парламентарии, будут приняты столь же оперативно.

Безусловно, самым важным из уже принятых законов является Закон «О бюджете». Еще накануне его принятия в кулуарах парламента велись жаркие дебаты. Ряд депутатов выступал против утверждения статьи бюджета, предоставляющей президенту право изменять государственные доходы и расходы по своему усмотрению. Противники ссылались на то, что в случае принятия подобной статьи всякое рассмотрение бюджета в рамках парламента теряет смысл. Однако когда дело дошло до голосования, против президентского проекта высказалось лишь несколько человек.

Следующая парламентская сессия начнет работу в апреле и в соответствии с новой Конституцией закончится в июне. К началу сессии парламентскими комиссиями уже подготовлено около 50 законопроектов. 13 законов готовит комиссия по экономике, 8 -- комиссия по бюджету, налогам, банкам и финансам. Комиссия по законодательству работает всего лишь над 2 законопроектами. Однако в их числе такой масштабный закон, как Гражданский кодекс, в котором насчитывается больше тысячи статей. Председатель комиссии по законодательству Юрий Малумов надеется, что работа над документом, который, по его словам, *является по сути экономической конституцией*, закончится успешно. По мнению вице-спикера Палаты представителей Владимира Коноплева, Гражданский кодекс будет главным из законопроектов, над которым предстоит работать Национальному собранию во время весенней сессии.

Не менее важным является, вероятно, и Налоговый кодекс, который Палата представителей также намерена рассмотреть во время весенней сессии. В настоящее время Налоговый кодекс разрабатывается комиссией по бюджету, налогам, банкам и финансам. В числе других важных законов Владимир Коноплев назвал проекты законов «О гуманитарной помощи», «О собственности» и об иностранных инвестициях. Последний, по его мнению, «*представляет собой солидный законопроект, без принятия которого Беларуси и впредь будет очень сложно работать с иностранными, прежде всего западными партнерами, поскольку любой серьезный инвестор требует не менее серьезных законодательных гарантий*».

Вообще, Палата представителей подходит к делу законотворчества весьма основательно и своеобразно. Подготовлен даже специальный план принятия законов. В соответствии с ним в апреле Палата представителей должна принять 24 законопроекта, а в мае -- сразу 22. В июне предполагается рассмотреть те законопроекты, которые поступят уже непосредственно во время проведения сессии. Как считает Владимир Коноплев, жесткие временные рамки, в которые поставлен белорусский парламент, «*дисциплинируют депутатов и заставляют их более активно работать*».

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

О ПОРЯДКЕ ИСПОЛНЕНИЯ ПРИКАЗОВ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СУДОВ

Главная государственная налоговая инспекция подготовила разъяснения N 09/24 «О порядке исполнения инспекциями Государственного налогового комитета приказов хозяйственных судов о взыскании с субъектов хозяйствования Республики Беларусь государственной пошлины». Полный текст приводится ниже.

В связи с возникающими вопросами о порядке исполнения решений хозяйственных судов и наличием информации о необоснованном возврате инспекциям Государственного налогового комитета приказов хозяйственных судов о взыскании с субъектов хозяйствования Республики Беларусь государственной пошлины Государственный налоговый комитет Республики Беларусь разъясняет следующее.

В соответствии со ст.3 Закона «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» государственная пошлина является одним из видов общегосударственных налогов и сборов, обязанность по обеспечению поступления которых в бюджет возложена на инспекции Государственного налогового комитета согласно ст.7 Закона «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь».

Из вышеизложенного и п.2 Положения «О взыскании налогов и неналоговых платежей, не внесенных в срок в бюджет Республики Беларусь и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь», утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 15.05.95 г. N 255, следует, что органами взыскания налогов и сборов являются инспекции Государственного налогового комитета Республики Беларусь, которые должны принимать все необходимые, предоставленные законом меры и по принудительному взысканию задолженности в бюджет.

В случае отсутствия расчетного счета либо отсутствия денежных средств на счетах обращать взыскание на иное имущество в порядке п.11 ст.8 Закона «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь».

В случае отсутствия в инспекции сведений о регистрации налогоплательщика инспекции необходимо самостоятельно принимать меры к установлению места регистрации субъекта хозяйствования Республики Беларусь и направлять приказы о принудительном взыскании денежных сумм соответствующим инспекциям Государственного налогового комитета.

Первый заместитель председателя ГГНИ Н.С.Денисов

ОБ УЧЕТЕ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Главная государственная налоговая инспекция разослала по областным инспекциям очередную инструкцию по учету доходов физических лиц. Ниже приводим ее полный текст.

Акционерный сберегательный банк «Беларусбанк» во исполнение указов президента Республики Беларусь от 2 сентября 1996 года N345 «О некоторых мерах по развитию жилищного строительства на селе», от 10 сентября 1996 года N353 «О мерах по улучшению жилищных условий молодежи», от 21 ноября 1996 года N483 «О дополнительных мерах по ускорению строительства (реконструкции) жилья для военнослужащих и отдельных категорий граждан Республики Беларусь» предоставляет льготные кредиты на строительство, реконструкцию и покупку жилья гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий.

Строительство индивидуальных жилых домов предусматривается как подрядным способом, так и частными лицами. Оплата строительных работ, выполненных частными лицами, производится на основе представленного заемщиком договора на выполнение работ и услуг путем перечисления денежных средств во вклад на имя исполнителя работ.

В условиях выдачи кредитов населению предусмотрено, что при осуществлении работ и услуг частными лицами перечисление средств осуществляется на основании договора на выполнение работ и услуг, зарегистрированного в налоговой инспекции.

Исходя из вышеизложенного, государственным налоговым инспекциям следует обеспечить регистрацию таких договоров по месту получения кредита или по месту жительства граждан. При этом в 3-дневный срок следует направлять сведения по заключенным договорам по месту жительства исполнителей работ.

В целях полного учета физических лиц, оказывающих услуги по строительству (реконструкции) жилья, ежегодно проводить в акционерном сберегательном банке «Беларусбанк» и подведомственных ему учреждениях проверки по выявлению таких лиц.

Одновременно обращаем внимание на личную ответственность начальников налоговых инспекций за отказ в регистрации договоров и непривлечение к налогообложению таких граждан.

Заместитель председателя ГГНИ А.А.Дорошенко.

МОНИТОРИНГ

ДОКУМЕНТЫ ГЛАВНОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

1. «О внесении изменений и дополнений во Временный перечень видов деятельности, при осуществлении которых юридические и физические лица могут производить прием денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет без применения кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем».

В соответствии с изменениями допускается прием денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет без применения кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем: розничная торговля газетами, журналами, лотерейными билетами, билетами для проезда в городском пассажирском транспорте, жетонами, пластиковыми телефонными карточками всеми субъектами хозяйствования независимо от формы собственности, а также и товарами дополнительного ассортимента в киосках «Белсоюзпечать» при условии, что объем печатной продукции, школьно-письменных принадлежностей и календарских товаров в суммовом выражении составляет в них не менее 55%.

N 05/17 от 12.02.97, гос. рег. N 1753.

2. «Об утверждении форм деклараций о доходах и имуществе, об источниках денежных средств».

N 03/22 от 21.02.97, гос. рег. N 1761.

3. Изменения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции «О порядке исчисления и уплаты платежей за землю юридическими лицами» от 29.05.96 г. N 16 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 07.06.96 г. N 1454/12).

Установлен новый срок представления расчетов юридическими лицами об исчисленной сумме земельного налога в государственные налоговые инспекции по месту нахождения облагаемых объектов -- ежегодно не позднее 1 марта, а по вновь отведенным земельным участкам -- в течение месяца с момента их предоставления.

N 02/25 от 26.02.97, гос. рег. N 1762.

4. Об утверждении изменений и дополнений в Инструкцию «О порядке представления получателям выходной информации о налогоплательщиках из областных расчетных центров».

К основным получателям информации о налогоплательщиках отнесены:

-- Государственный налоговый комитет (для всех ОРЦ);

-- инспекции Государственного налогового комитета областного и районного уровней (для ОРЦ данной области или г.Минска).

Государственный налоговый комитет выдает два вида разрешений: временное (на определенный период времени) и разовое (на определенную дату).

Временное и разовое разрешения Государственным налоговым комитетом выдаются на получение следующей информации:

-- учетный номер налогоплательщика;

-- наименование налогоплательщика;

-- наименование налоговой инспекции, в которой зарегистрирован налогоплательщик;

-- телефон руководителя или главного бухгалтера (для юридических лиц) или телефон предпринимателя.

Органам государственной власти и управления, которые уполномочены обеспечивать контроль за выполнением действующего законодательства о налогообложении, следственным органам, судам, прокуратуре по разрешению председателя Государственного налогового комитета или его заместителей могут выдаваться дополнительные сведения о налогоплательщиках.

N 4 от 28.02.97, гос. рег. N 1766.

ДОКУМЕНТЫ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РБ

1. Об исполнении инкассовых распоряжений, выставленных на основании приказов хозяйственных судов.

Национальный банк Республики Беларусь разъясняет, что исполнение инкассовых распоряжений, выставленных на основании приказов хозяйственных судов, производится в тех группах очередности платежей, к которым относится предмет иска.

N 863 от 03.03.97.

2. Правила начисления процентов по счетам бухгалтерского учета в банках Республики Беларусь.

Проценты в установленных случаях начисляются по счетам учета кредитных и депозитных операций, корреспондентским счетам банков, текущим счетам клиентов, счетам по доверительным операциям, карт-счетам и прочим счетам до востребования.

Проценты начисляются по каждому владельцу счета, каждому размещенному активу, приносящему доход, и каждому пассиву, привлеченному на платной основе, исходя из сроков привлечения и размещения и размера процентных ставок.

Проценты по счетам начисляются в соответствии с договором между банком и клиентом, с условиями депозита (вклада), а также при закрытии счетов, при передаче счетов из одного учреждения банка в другое, при реорганизации или ликвидации учреждения банка.

Правила вводятся в действие с 1 апреля 1997 года.

N 97 от 05.03.97.

НОВОСТИ

ОБЩИЕ ПРОБЛЕМЫ СОБРАЛИ ЮРИСТОВ В МОСКВЕ

ВАЛЕНТИН БОРИСЕВИЧ

Недавно в Москве состоялась пленарная ассамблея Координационного совета международной организации юристов. Правоведы государств СНГ собрались, чтобы выработать единую тактику борьбы со злоупотреблениями в сфере экономики.

На заседании юристы определили главные направления соответствующей законотворческой работы. На ассамблее выступили и представители нашей страны.

-- В рамках национальной программы законопроектных работ, -- сказал выступивший на ассамблее президент Союза юристов Беларуси, председатель Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь Владимир Бойко, -- наряду с проектом нового Гражданского кодекса в Национальное собрание Республики Беларусь уже разработаны и внесены либо планируется внести в ближайшее время новое законодательство об акционерных обществах; о банкротстве; закон о государственном регулировании внешнеэкономической деятельности; о валютном регулировании и валютном контроле; об экспертном контроле, о декларировании доходов граждан.

Кроме того, планируется принятие новых нормативных актов, касающихся упорядочения оборота и потребления алкогольной продукции, обеспечения государственной монополии на производство и реализацию некоторых товаров.

Распоряжением Александра Лукашенко утвержден Перечень блока 11 важнейших республиканских кодексов, работа над которыми должна быть завершена уже в июне-июле этого года. В их числе принятие нового Налогового кодекса, Банковского, Трудового, Уголовно-процессуального, изменений и дополнений в Уголовный, Административный и ряд иных кодексов Республики Беларусь.

Следует заметить, что законотворческая работа в области совершенствования экономического законодательства и уголовно-административного идет одновременно и взаимоувязанно. Так, по инициативе правоохранительных органов республики, в т.ч. по отдельным инициативам Союза юристов Беларуси, на разной стадии готовности в стране находится группа законопроектов и нормативных актов, среди которых: проект закона о борьбе с организованной преступностью и коррупцией; проект закона об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы; проект закона об оружии; изменения в закон Республики Беларусь о порядке выезда и въезда в Республику Беларусь и ряд других нормативных актов.

Необходимо отметить, что с участием Союза юристов Беларуси начиная с 1994 года, исходя из оценки негативных явлений в экономике, существенно обновлена и действующая уголовно-правовая база. В частности, в Уголовный кодекс Республики Беларусь введена и действует новая глава II «Преступления в сфере предпринимательства и иной хозяйственной деятельности».

Отмечу в этой связи наиболее актуальные для нас, а возможно, и для других государств Содружества вновь принятые составы преступлений. Среди них -- «Лжепредпринимательство» (ст. 150-1); «Выманивание кредитов или дотаций» (ст. 150-2); «Ложное банкротство» (ст.150-3); «Злостное банкротство» (ст.150-4); «Срыв возмещения убытков кредитору» (ст.150-5); «Нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности» (ст. 151); «Сокрытие, занижение прибыли и доходов»; «Недобросовестная конкуренция»; «Незаконное пользование товарными знаками»; «Незаконное использование деловой репутации конкурента»; «Распространение ложной информации о продукции (товарах, работах, услугах)»; «Срыв публичных торгов»; «Коммерческий подкуп» и многие другие уголовно-правовые нормы, обеспечивающие возможность эффективного противодействия преступности в сфере экономики.

Сейчас уже разработана и одобрена Исполкомом Сообщества и внесена на утверждение Высшего совета Сообщества Программа синхронизации и единой направленности экономических реформ в России и Беларуси.

Она предполагает согласованную политику двух стран по всем основным направлениям развития экономик двух государств, в т.ч. по проблемам устранения правонарушений в сфере экономики, правовую защиту субъектов хозяйствования двух стран; создание правовых гарантий рыночных реформ и свободного обращения товаров, капиталов и рабочей силы. Выделен в качестве приоритетных ряд направлений двусторонней интеграции в сфере правоохранительной деятельности. Это борьба с организованной преступностью; распространением наркотиков; торговлей оружием и боеприпасами; терроризмом.

В настоящее время также готовится проект нового соглашения о взаимодействии правоохранительных органов Беларуси и России по комплексу направлений, начиная от взаимодействия в осуществлении оперативно-розыскных мер до унификации нормативных актов по правоохранительной деятельности.

НАЛОГОВОЕ ПРАВО: ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ

РЕФОРМА НАЛОГОВО-БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ НЕ ТЕРПИТ НЕОБДУМАННЫХ ЭКСПЕРИМЕНТОВ

Владимир ТЕЛЕЖНИКОВ, Белорусский институт государственного строительства и законодательства

Процесс становления новых подходов к налогообложению и их законодательному оформлению начался в 1992 году. Это выразилось в изменении структуры, видов и ставок налогов. В конце 1991 года Законом «О налогах и сборах, которые берутся в бюджет Республики Беларусь» был установлен перечень налогов и сборов, подлежащих перечислению в республиканский бюджет, а также установлена норма, в соответствии с которой местные органы представительной власти имеют право устанавливать местные налоги, сборы, пошлины. Перечисление налогов и сборов в местные бюджеты регулируется Законом «О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь». В это же время были приняты законодательные акты (более 16), регулирующие применение конкретных налогов и сборов.

В процессе совершенствования налоговая система принципиально не изменилась до настоящего времени. Следует признать, что создать сбалансированный налогово-бюджетный механизм не удалось, хотя накоплен достаточный опыт для последующего осмысленного реформирования налоговой системы. Будет ли он востребован?

Правительство исходило и продолжает исходить из принципа формирования государственного бюджета под существующие потребности. Вес налогов, сборов и отчислений в ВВП Беларуси составил: в 1992 году -- 42,9%, в 1993 году -- 63,3%, в 1994 году -- 58,7%, в 1995 году -- 50,2%, в 1996 году -- около 43%. Учитывая, что данные показатели сформированы по фактическому поступлению платежей в бюджет, снижение веса налогов и сборов в ВВП не означает уменьшения налогового пресса на субъекты хозяйствования. Более того, налоговая нагрузка на эффективно работающие предприятия и сферы деятельности традиционно возрастает.

Неэффективность проводимой экономической политики и налогово-бюджетной системы как в части соответствия ее реальным ресурсам, так и в части исполнения налоговыми органами подтверждается данными за 1996 год, по которым при планируемом изъятии 43% ВВП в бюджет поступило лишь около 27% ВВП.

Вес местных налогов и сборов в консолидированном бюджете страны не превышал трех процентов. Чрезмерная централизация налогово-бюджетной системы не позволяет административно-территориальным единицам осуществлять перспективное планирование дополнительных источников налоговых поступлений и развитие своих регионов, так как оставляемые в их распоряжении государственные налоги и сборы ежегодно меняются. В результате политика административно-территориальных образований исходит не из собственных возможностей, а строится на надежде получения дотаций из республиканского бюджета, а потому является затратной.

Отсутствие единой законодательной и нормативной базы налогообложения, многочисленность нормативных документов, вторжение иного законодательства в налоговое регулирование дестабилизировали налоговые отношения. Правовые пробелы; практическое отсутствие правовых гарантий и процедур взаимодействия для участников налоговых отношений; использование жестких форм ответственности за налоговые нарушения, применяемых в условиях нечеткого законодательства; отсутствие предупредительных процедур; частые изменения порядка уплаты и ставок некоторых платежей и нарушение принципа обратной силы законодательства -- все это существенно подорвало доверие к экономической политике государства.

При отсутствии сбалансированной правовой базы проявились серьезные противоречия даже между фискальными органами: Министерством финансов, таможенным комитетом и налоговой инспекцией. В первую очередь это обусловлено использованием части доходов от налоговых изъятий на финансирование деятельности Государственной налоговой инспекции и таможенного комитета и отсутствием независимого профессионального контроля за их деятельностью. Это проявилось в разнице подходов при определении стоимости ввозимого импорта (в том числе оборудования по лизингу).

Неопределенность в правовом отношении при общем праве устанавливать местные налоги и сборы местными органами власти дестабилизирует налоговые отношения. Об этом свидетельствует ситуация 1996 и 1997 годов: местные налоги и сборы фактически парализовали негосударственный сектор экономики (особенно в сфере торговли).

В соответствии с Законом «О бюджете Республики Беларусь на 1997 год» и «Порядком введения местных налогов и сборов в 1997 году» местным органам самоуправления согласно положению пункта 1 а) (*«сборы с пользователя (за пользование автостоянками, за право торговли, за право проведения аукционов, сбор с владельцев собак, курортный сбор и другие»*), а также пункту 5 (*«местные Советы депутатов самостоятельно определяют базу, объекты налогообложения, конкретные размеры ставок, плательщиков, порядок начисления и сроки уплаты местных налогов и сборов»*) предоставлено, по сути, неограниченное право установления местных налогов и сборов.

Отсутствие законодательного регулирования, а точнее, четкого определения компетенции местных органов самоуправления в части применения местных налогов и сборов неизбежно приведет к тому, что эти органы исходя из проблем формирования местных бюджетов будут вводить местные налоги и сборы без учета экономических последствий и внесут элемент непредсказуемости в экономические отношения субъектов хозяйствования.

Первые примеры уже есть. Минский городской Совет своим решением от 11.02.97г. с 1 марта 1997 года ввел ряд местных налогов и сборов, в частности:

-- сбор с мелкорозничной торговли на благоустройство и за уборку территории за пределами 5-метровой зоны в размере 10 минимальных заработных плат с киоска, 5 минимальных заработных плат с лотка в месяц;

-- транспортный сбор на обновление и восстановление городского пассажирского транспорта в размере 5% от прибыли, остающейся в распоряжении предприятия;

-- сбор за услуги в размере 5% от суммы (выручки) услуг гостиниц, ресторанов, кафе, казино, выставок (за исключением специализированных оптовых выставок), выставок-продаж, гастрольных театрально-концертных мероприятий;

-- 5%-ный налог от выручки на продажу пива, вино-водочных и табачных изделий;

-- сбор за пользование местом для паркования автотранспорта в размере 0,075 минимальной заработной платы в час в любом месте парковки;

-- сбор с владельцев собак в размере от 0,2 до 1 минимальной заработной платы в зависимости от размера собаки.

Кроме того, решением от 12 февраля 1997 года N32 сессией Мингорисполкома утверждены повышающие коэффициенты к ставкам земельного налога и арендной платы за землю.

Не комментируя каждое из указанных решений, хочу заметить, что дело даже не в рациональности или абсурдности того или иного введенного сбора, а в том, что свои права в части налогообложения Мингорисполком реализовал еще далеко не полностью, и дальнейшие его шаги непредсказуемы.

Такое стремление властей решить проблемы, связанные с недостатком средств в республиканском и местных бюджетах, безусловно, оправданно. Но будут ли получены желаемые результаты? Ведь при этом даже не учитывается отрицательный опыт России недавних лет, когда местные администрации чинили произвол в сфере введения местных налогов и сборов. Благодаря недостаточному правовому регулированию региональные и местные органы власти ввели более ста различных налогов и сборов и существенно дестабилизировали налоговые отношения. В результате это положение было в стране отменено.

Указом президента Беларуси №70 от 20 января 1997 года и постановлением Совета Министров №46 от 31 января 1997 года установлены фиксированные суммы налога на прибыль и твердые суммы подоходного налога, взимаемые ежемесячно по каждому объекту торговли (общественного питания), торговому месту.

То, что правительство прибегло к этому приему, говорит о крайне низкой дисциплине налогоплательщиков в сфере частной торговли (работ, услуг). Но верно ли определены причины и методы? Очевидно, что налоговые «новшества» в конечном итоге отразятся на обычном безденежном потребителе и несущественно затронут более обеспеченную часть населения.

Безусловно, назрела необходимость реформы в сфере налоговых отношений, так как введением дополнительных налогов и сборов на любом уровне (республиканском или местном) проблем не решить. Кроме того, одно из обязательных требований к налоговой системе -- постоянство и предсказуемость. В нашем случае этот фактор отсутствует полностью.

Существует ряд проектов Налогового кодекса Беларуси. В их основе -- проект нового Налогового кодекса России.

Необходимость создания сопрягаемого налогового законодательства в первую очередь на территории СНГ очевидна. Наши страны переживают во многом схожие экономические трудности и, кроме того, являются традиционными партнерами в сфере производства и торговли.

В подготовке нового Налогового кодекса Россия продвинулась несколько дальше Беларуси -- там высшие органы власти (Государственная Дума) уже рассматривают проект, а наш парламент его еще не обсуждал. Однако необходимо учитывать ряд объективных факторов. Наиболее очевидные -- различия в конституционном устройстве и в базовых ресурсах двух стран. В России существует трехуровневая бюджетная система (государственный, региональные и местные бюджеты), в Беларуси -- двухуровневая (государственный и местные). Россия опирается в основном на добывающую промышленность, Беларусь -- на сборочные производства и сельское хозяйство. Несоответствие налогово-бюджетной системы страны реальным ресурсам вызывает проблемы с формированием бюджета и не способствует гармоничному развитию собственной экономики. А это неизбежно отражается на благосостоянии граждан.

Ясно, что необходимо принять единые общеправовые нормы и согласовать налоги, пошлины, сборы и процедуры, связанные с функционированием единого таможенного пространства, учитывая интересы обеих стран. Но налоговые системы обоих государств должны быть построены с учетом собственных ресурсов и государственного (конституционного) устройства.

В рамках налогово-бюджетной реформы необходимо предусмотреть:

-- установление прав, обязанностей и ответственности налогоплательщиков, налоговых органов и других участников налоговых отношений;

-- изъятие только законно установленных налогов и сборов;

-- установление нормы, в соответствии с которой ни на кого не может быть возложена обязанность уплачивать налоги и сборы, не предусмотренные законом;

-- применение официально опубликованных актов налогового законодательства;

-- запрещение придания актам налогового законодательства обратной силы;

-- предоставление налогоплательщику подготовительного периода, необходимого для получения информации о введении (изменении) норм налогового законодательства и ознакомления с их содержанием;

-- установление приоритета норм налогового законодательства при регулировании налоговых отношений и гарантии судебной защиты налогоплательщика в случае введения нормативного акта, нарушающего принципы налогового законодательства;

-- введение ответственности налоговых органов и их сотрудников за несоблюдение конфиденциальности информации о налогоплательщиках;

-- определение механизмов и процедур исполнения налогового обязательства, осуществления налогового контроля;

-- установление процедуры производства и рассмотрения дела о налоговом нарушении, процедуры обжалования действия или бездействия налоговых органов и их должностных лиц;

-- введение института представителей налогоплательщика, которые могут взаимодействовать с налоговыми органами от имени и по поручению налогоплательщика;

-- построение многоуровневой налоговой системы, предполагающей четкое разграничение общегосударственных (республиканских) и местных налогов и сборов с целью расширения постоянной и неизменной налоговой базы местных бюджетов;

-- создание единой системы местных налогов, построенной на общих принципах и методологии взимания;

-- реализацию принципа самодостаточности местных бюджетов (не менее 50% в среднем по стране);

-- создание системы контроля за деятельностью налоговых органов их сотрудников.

Принципиально новые подходы необходимы и в системе социальных платежей, так как во время экономического спада доходы социальных систем резко снижаются, а расходы возрастают.

С подобными проблемами европейские страны столкнулись в 1970 - 1980-х годах, когда система социальной помощи населению была основана, как и у нас сегодня, на перераспределении средств непосредственно от предприятий в государственный бюджет и затем в различные специализированные фонды и программы. Ситуация осложнялась тем, что, как и в Беларуси, рост числа пенсионеров опережал рост числа людей, уплачивающих взносы. Задача была успешно решена «персонализацией» платежей.

Один из белорусских проектов предлагает соответствующее решение. Предприятия и учреждения должны будут платить общий социальный сбор (5%), в том числе сбор, зачисляемый в Государственный фонд занятости (1,5%), в Фонд социального страхования (2%) и в Фонд медицинского страхования (1,5%). Физические лица будут платить 15%, из которых в государственный пенсионный фонд направится 6%, в Государственный фонд занятости -- 1,5%, в Фонд социального страхования -- 4%, в Фонд медицинского страхования -- 3,5%. Иные платежи социального характера исключаются. Важным аспектом является то, что налогоплательщик самостоятельно определяет суммы сбора, которые направляются в соответствующие фонды, и имеет право осуществлять негосударственное страхование.

При этом суммарная налоговая нагрузка на доходы граждан не превысит 35%, что значительно меньше сегодняшнего уровня.

Каковы преимущества нового механизма социального обеспечения? Он предоставляет каждому гражданину возможность сформировать свою схему индивидуальных сбережений, выбрать желаемый уровень накопления и распорядиться материальным обеспечением своего будущего, имея государственную гарантию на получение социальной защиты. Безусловно, такой подход наиболее перспективен.

Основой сегодняшнего налогового законодательства является система жестко нормированного и чрезмерно централизованного изъятия финансовых средств при ориентации на малую налоговую базу. Этот механизм оказал и продолжает оказывать отрицательное воздействие на экономику, дестабилизирует народное хозяйство, нарушая макроэкономические пропорции, снижает деловую активность, способствует оттоку капитала из страны и усиливает тенденцию к уклонению от уплаты налогов. Недостаточно учитывая тенденции экономического развития страны и не прогнозируя последствия налоговых изъятий, эта система существенно подрывает конкурентоспособность белорусских товаров на внешних рынках. В Беларуси общеэкономические условия и налоговое давление в целом более жесткие, чем у ближайших соседей. Налогово-бюджетные отношения необходимо срочно совершенствовать, но желательно без проведения необдуманных экспериментов над субъектами хозяйствования.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО: ДИСКУССИЯ

ИЗДЕРЖКИ НА ОСТАТОК ТОВАРОВ

Виктор СУЗАНСКИЙ

Налоговое законодательство на 1996 г. рождалось в спорах и было принято значительно позже начала финансового года. Новая редакция основных законов, регламентирующих налогообложение субъектов хозяйствования, вступила в силу 1 апреля прошлого года. Казалось, налогоплательщики должны были облегченно вздохнуть, получив продуманные и ясные методики расчета налогов. Однако время показало, что с принятием новых законов появились и новые вопросы.

Одним из них является методика определения издержек обращения, приходящихся на реализованные товары. Сегодня этот вопрос актуален для многих предприятий розничной и оптовой торговли.

Сначала был опубликован Закон «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» с изменениями и дополнениями, принятыми Верховным Советом и вступившими в действие 1 апреля 1996 г. В законе присутствовала короткая запись: *«При определении прибыли от реализации товаров принимаются издержки, приходящиеся на фактически реализованные товары»*. Более конкретных пояснений на эту тему он не давал. Финансовое положение торговых предприятий, начавших применять это положение на практике, стало быстро ухудшаться. Ведь при определении налогооблагаемых баз для исчисления налога на добавленную стоимость и налога на прибыль принимались не все понесенные предприятием издержки, а лишь их часть, соответствующая уровню реализации товаров. Следовательно, если на предприятии в течение отчетного месяца было реализовано 40% товаров, то и для исчисления налогов принималось лишь 40% понесенных предприятием затрат. В то же время затраты были фактически осуществлены и на них израсходованы реальные деньги (либо иные ресурсы). Таким образом, сохранение этого принципа расчета издержек означало не что иное, как вымывание оборотных средств предприятий в пользу бюджета. С одной стороны, по балансу предприятие могло быть высокорентабельным, а с другой -- постоянно находиться на картотеке из-за недостатка оборотных средств, так как затраты, приходящиеся на еще нереализованные товары, представляют собой убытки будущих периодов (после реализации этих товаров), с которых в настоящее время уплачены налоги.

Видимо, ситуацию хорошо понимали и в Министерстве финансов, и в Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров. ГГНИ при КМ в Методических указаниях «О порядке исчисления и уплаты в бюджет налогов на доходы и прибыль» N 21 от 18.06.96 г. (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 3.07.96 г, рег. N 1493/12) разъяснило, что *«при составлении расчета издержек обращения на остаток товаров распределяются транспортные расходы, проценты по ссудам, налог на добавленную стоимость и акцизы, уплаченные при ввозе товаров»*. Таким образом, новшеством по сравнению с порядком налогообложения, действовавшим до 1.04.96 г., является распределение процентов по ссудам, так как аналогичное распределение налога на добавленную стоимость и акцизов, уплаченных при ввозе товаров, было предусмотрено и ранее Методическими указаниями «О порядке исчисления, уплаты и отражения в бухгалтерском учете налога на добавленную стоимость и акцизов по товарам, ввезенным на территорию РБ и выпущенным в свободное обращение», утвержденными Министерством финансов РБ N57 и ГГНИ при КМ РБ N 21 от 11.12.95 г. Остаток транспортных расходов на нереализованные товары предусматривался «Планом счетов бухгалтерского учета» и Инструкцией «О порядке заполнения форм годового бухгалтерского отчета предприятий, объединений и организаций». Ограничив издержки обращения, подлежащие распределению, несколькими затратными статьями, ГГНИ достигла компромисса с налогоплательщиками по принципу «и волки сыты, и овцы целы».

Однако у внимательно читающего законы и разъяснения к ним налогоплательщика осталось несколько нерешенных вопросов. Главный из них касается методики определения издержек обращения на остаток товаров, предложенной ГГНИ в уже упоминавшихся Методических указаниях «О порядке исчисления и уплаты в бюджет налогов на доходы и прибыль». Подробно механизм расчета издержек обращения на остаток товаров был рассмотрен и в утвержденных Министерством финансов, ГГНИ и Министерством торговли «Особенностях исчисления налога на добавленную стоимость предприятиями торговли и общественного питания». Согласно методике ГГНИ расчет издержек обращения, относящихся к остаткам товаров на конец месяца, исчисляется по среднему проценту издержек обращения за отчетный месяц с учетом переходящих остатков на начало месяца следующим образом:

1. Суммируются издежки обращения на остаток товаров на начало отчетного месяца и произведенные в отчетном месяце.

2. Суммируются отпускная стоимость товаров, реализуемых в отчетном месяце, включая товары, отгруженные и неоплаченные, и остаток товаров на конец месяца.

3. Отношением суммы издержек за месяц с учетом остатка на начало месяца к сумме реализованных и оставшихся товаров определяется средний процент издержек по отношению к общей стоимости товаров.

4. Умножением суммы остатка товаров на конец месяца на средний процент указанных издержек определяется сумма издержек обращения, относящихся к остатку нереализованных товаров на конец отчетного месяца.

Как видно из п.2, в расчет принимается именно отпускная стоимость как реализованных, так и оставшихся на конец месяца товаров. Именно здесь многие предприятия оптовой, да и розничной торговли сталкиваются с трудностями. Ведь учет остатков товаров на складе они могут вести не в отпускных, а в покупных ценах. Таким образом, такие предприятия не имеют возможности на основании данных своего бухгалтерского учета произвести расчет согласно методике ГГНИ. Каков же выход из создавшейся ситуации?

Один из вариантов был предложен начальником управления финансов, цен, бухгалтерского учета и контроля Министерства торговли РБ С.Куриленковой в статье «НДС: особенности при расчетах» («Национальная экономическая газета», N 1, 1997 г.). Ею предлагается расчет издержек обращения на остаток товаров теми предприятиями розничной торговли и общественного питания, в которых товары на складе учитываются по покупным ценам, производить с корректировкой учетных данных по счету учета товаров (счет 41) путем увеличения их стоимости на сумму торговой надбавки, рассчитанной по сложившемуся в отчетном периоде уровню. Необходимость корректировки именно стоимости остатка товаров С.Куриленкова объясняет следующим:

1) объем товарооборота является важнейшим отчетным показателем и должен приводиться без искажения;

2) как правило, стоимость товаров на складе предприятия розничной торговли значительно ниже объема месячного товарооборота, а следовательно, допущенные погрешности в оценке товарных запасов меньше повлияют на объективность распределения издержек обращения.

Однако такой способ далеко не бесспорен. Ведь показатель товарооборота так и останется в бухгалтерском учете и отчетности все тем же товарооборотом независимо от того, будем мы его корректировать в формуле расчета издержек обращения на остаток товаров или нет. Также стоимость товаров на складе далеко не всегда ниже объема месячного товарооборота. Тем более что сумму корректировки стоимости товаров на складе нельзя определить исходя из данных бухгалтерского учета, ее необходимо выводить расчетным путем. Каким расчетом пользоваться при этом? Кто и как должен его утвердить, чтобы он был принимаем при проверках, проводимых налоговыми инспекциями? Как быть оптовым предприятиям, у которых складские запасы, как правило, превышают месячный товарооборот, а сумма торговой надбавки (валового дохода), полученной в текущем месяце, зачастую сильно отличается от валового дохода, полученного месяцем ранее? А ведь для оптовых предприятий действует тот же порядок: остатки товара принимаются по о т п у с к н о й стоимости.

Простым и логичным выходом могла бы стать корректировка показателей, принимаемых для расчета, не к отпускным, а к покупным ценам. Достоинство такого метода в том, что налогоплательщикам не придется самостоятельно разрабатывать методики -- все необходимые для расчета данные они смогут взять из своего бухгалтерского учета. Оптовые предприятия приводят к покупным ценам товарооборот, отнимая соответствующий ему валовый доход. Предприятия розничной торговли вычитают из товарооборота реализованную торговую наценку, а из стомости товара, находящегося в торговом зале по отпускным ценам, -- торговую наценку, которая отражается в бухгалтерском учете по счету 42. Сумма остатка товаров на складе в покупных ценах отражена в учете по счету 41. Таким образом, путем простых корректировок и, что немаловажно, основываясь на информации, имеющейся в бухгалтерском учете налогоплательщика, можно получить желаемый результат.

Между тем в Методических указаниях ГГНИ N 21 от 18.06.96 г. предусмотрены лишь отпускные цены. Этим и необходимо руководствоваться. Министерство финансов и ГГНИ, обязанные внести ясность в ситуацию и помочь налогоплательщикам разобраться в ней, делать это не спешат. Работники налоговых инспекций, занятые проверками, успешно выполняют свою работу.

Остается надеяться, что при выработке налогового законодательства на 1997 г. и тем более Налогового кодекса уполномоченные на то государственные органы учтут все многообразие возможных ситуаций, возникающих у налогоплательщиков при исполнении своих обязательств перед государством по уплате налогов.

Точка зрения, отраженная в данной статье, обусловлена степенью информированности ее автора и не претендует на истину в последней инстанции.

ОФИЦИАЛЬНО

ПАМЯТКА НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

Главная государственная налоговая инспекция Республики Беларусь выпустила памятку о вступлении в юридическую силу законодательных актов Республики Беларусь. Мы публикуем часть раздела, в котором говорится о вступлении в юридическую силу законодательных актов в соответствии с внесенными на референдуме дополнениями и изменениями в Конституцию.

Конституция Республики Беларусь обладает высшей юридической силой. Законы, декреты, указы и иные акты государственных органов издаются на основе и в соответствии с Конституцией Республики Беларусь.

В случае расхождения закона, декрета или указа с Конституцией действует Конституция.(ст.137 Конституции Республики Беларусь).

Законы, указы и другие акты, действовавшие на территории Республики Беларусь до введения в действие настоящей Конституции, применяются в части, не противоречащей Конституции Республики Беларусь (ст.142 Конституции Республики Беларусь).

РАЗДЕЛ I.
ДЕКРЕТЫ, УКАЗЫ И РАСПОРЯЖЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ*

Президент на основе и в соответствии с Конституцией издает указы и распоряжения, имеющие обязательную силу на всей территории Республики Беларусь.

В случаях, предусмотренных Конституцией, президент издает декреты, имеющие силу законов.

В силу особой необходимости президент по своей инициативе либо по предложению правительства может издавать временные декреты, имеющие силу закона. Временные декреты должны быть в 3-дневный срок представлены для последующего рассмотрения Палатой представителей, а затем Советом Республики. Эти декреты сохраняют силу, если они не отменены большинством не менее двух третей голосов от полного состава каждой из палат.

1. Декреты президента Республики Беларусь

Декреты президента Республики Беларусь после их подписания подлежат обязательному официальному опубликованию. Официальным является опубликование в Собрании декретов, указов президента и постановлений правительства Республики Беларусь, в «Народной газете», газетах «Белорусская нива», «Звязда», «Рэспубліка» и «Советская Белоруссия». Декреты вступают в силу на всей территории Республики Беларусь через десять дней после их официального опубликования, если в декретах не установлен иной срок. В таком же порядке вступают в силу временные декреты президента Республики Беларусь и действуют до принятия Национальным собранием Республики Беларусь соответствующего решения.

2. Указы президента Республики Беларусь, имеющие нормативный характер

Указы президента Республики Беларусь, имеющие нормативный характер, вступают в силу с момента официального опубликования, если в них не указан иной срок введения в действие.

Официальным является опубликование в Собрании декретов, указов президента и постановлений правительства Республики Беларусь, газетах «Белорусская нива», «Звязда», «Рэспубліка» и «Советская Белоруссия».

3. Указы президента Республики Беларусь, не имеющие нормативного характера, и распоряжения президента Республики Беларусь

Указы президента Республики Беларусь, не имеющие нормативного характера, и распоряжения президента Республики Беларусь вступают в силу с момента подписания, если в них не указан иной срок введения их в действие.

Декреты, указы президента Республики Беларусь могут быть опубликованы в других печатных изданиях, переданы по радио, телевидению и иным каналам связи, разосланы соответствующим государственным органам, предприятиям, учреждениям, организациям, общественным объединениям.

В случае разновременного опубликования декрета, указа президента Республики Беларусь в нескольких официальных источниках срок их вступления определяется по дате первоначального опубликования.

РАЗДЕЛ II. ЗАКОНЫ И ПОСТАНОВЛЕНИЯ ПАРЛАМЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Решения Палаты представителей принимаются в форме законов и постановлений. Постановления Палаты представителей принимаются по вопросам распорядительного и контрольного характера.

Решения Совета Республики принимаются в форме постановлений.

Законы подлежат немедленному опубликованию после их подписания и вступают в силу через десять дней после опубликования, если в самом законе не установлен иной срок.

В случае расхождения декрета или указа с законом закон имеет верховенство лишь тогда, когда полномочия на издание декрета или указа предоставлены законом.

РАЗДЕЛ III. ПОСТАНОВЛЕНИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ, РАСПОРЯЖЕНИЯ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Правительство Республики Беларусь принимает решения в форме: постановлений, распоряжений, протоколов заседаний и совещаний у премьер-министра Республики Беларусь и его заместителей, указаний и поручений.

Правительство Республики Беларусь издает постановления, имеющие обязательную силу на всей территории Республики Беларусь.

Решения, носящие нормативный характер или имеющие наиболее важное значение, издаются в форме постановлений правительства Республики Беларусь.

Решения по оперативным и другим текущим вопросам издаются в форме распоряжений правительства Республики Беларусь.

Постановления, распоряжения правительства Республики Беларусь вступают в силу с момента их подписания, если в них не указан другой срок введения в действие. При этом постановления, касающиеся прав, свобод и обязанностей граждан, вступают в силу только после их официального опубликования.

Опубликование постановлений правительства Республики Беларусь в Собрании декретов, указов президента и постановлений правительства Репулики Беларусь и в газетах «Белорусская нива» и «Рэспубліка» является официальным.

В случае опубликования постановления в нескольких официальных изданиях в разное время срок вступления его в силу определяется по дате первоначального опубликования.

Постановления, которые ввиду важности или срочности предусмотренных в них мероприятий подлежат широкому и немедленному обнародованию, публикуются в газетах «Белорусская нива» и «Рэспубліка», а в необходимых случаях -- в других газетах или объявляются по радио.

** Указ президента Республики Беларусь «О порядке опубликования и вступления в силу декретов, указов и распоряжений Президента Республики Беларусь» от 3.12.94 г. N 252 с изменениями и дополнениями, внесенными указом президента Республики Беларусь от 22.01.97 г. N 76.*

*** В соответствии со ст.108 Конституции Республики Беларусь: «компетенция, порядок организации и деятельности Правительства определяются на основе Конституции Законом о Совете Министров Республики Беларусь».*

Регламент Совета Министров Республики Беларусь утвержден постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 21.01.97 г. N 15.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

КАК ЗАПОЛНИТЬ ДЕКЛАРАЦИЮ О ДОХОДАХ

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь подготовила специальный комментарий к декрету президента Республики Беларусь «О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь»

Декретом президента Республики Беларусь от 12 февраля 1997 года N 2 установлено декларирование доходов и имущества физических лиц и источников денежных средств, расходуемых физическими лицами при совершении сделок имущественного характера. Под декларированием понимается письменное заявление (декларация) на бланке установленной формы точных и достоверных сведений о размерах доходов и имуществе. Так, согласно названному декрету декларированию подлежат:

-- доходы физических лиц в денежной и натуральной форме, полученные в течение календарного года на территории Республики Беларусь, а для граждан республики -- и за ее пределами;

-- находящиеся в собственности физических лиц: жилые дома с надворными постройками, гаражи, иные строения и объекты незавершенного строительства, квартиры, а также их части (доли), земельные участки, транспортные средства (кроме мопедов, велосипедов и гужевого транспорта), произведения искусства, драгоценные металлы и драгоценные камни, изделия из них, если стоимость предмета превышает 200 минимальных заработных плат, строительные материалы, общая стоимость которых превышает 500 минимальных заработных плат, денежные средства, акции, облигации, векселя и другие ценные бумаги, сумма которых превышает 500 минимальных заработных плат, иное имущество, стоимость единицы которого свыше 500 минимальных заработных плат.

Порядок оценки стоимости декларируемого имущества в ближайшее время будет установлен Министерством экономики и Министерством финансов.

Декларации об указанных доходах, имуществе, денежных средствах (ценных бумагах) и дорогостоящих изделиях представляются не всеми физическими лицами, а только теми, от которых органы Комитета государственного контроля, государственные налоговые органы, органы внутренних дел, Комитета государственной безопасности и Прокуратуры потребовали такие декларации. В таких случаях декларация представляется в сроки, установленные этими органами.

За непредставление названной декларации или указание в ней неполных либо недостоверных сведений налагается штраф в размере от 5 до 50 минимальных заработных плат.

В случае непредставления декларации или указания в ней неполных либо недостоверных сведений, совершенных после наложения штрафа за такие же нарушения, имущество физических лиц, подлежащее декларированию, может быть изъято по решению суда как неосновательно приобретенное.

Такую же декларацию о доходах и имуществе обязаны представлять служащие государственного аппарата, должностные лица государственных предприятий, учреждений и организаций, военнослужащие, за исключением курсантов и военнослужащих срочной службы, лица рядового и начальствующего состава органов внутренних дел при назначении на должность. Декларация представляется по месту работы (службы).

Непредставление декларации или указание в ней неполных либо недостоверных сведений является основанием для отказа в назначении на должность либо для привлечения к дисциплинарной ответственности вплоть до освобождения от занимаемой должности.

Кроме того, декретом установлено декларирование физическими лицами источников денежных средств, расходуемых при совершении имущественной сделки на сумму, превышающую 500 минимальных заработных плат. В этих случаях декларация подается в налоговый орган по месту совершения сделки или по месту жительства. Налоговый орган проверяет декларацию и выдает справку о представлении декларации. Указанная справка сдается в учреждения, предприятия, организации, которые совершают (регистрируют) сделки.

При отсутствии у физического лица справки налогового органа о представлении декларации сделка не подлежит регистрации или нотариальному удостоверению и признается недействительной в установленном порядке.

Регистрация или нотариальное удостоверение сделки при отсутствии у физического лица справки налогового органа о представлении декларации влечет наложение судом штрафа на лиц, совершивших регистрацию либо нотариальное действие, в размере от 5 до 100 минимальных заработных плат.

Указанный порядок декларирования доходов и имущества, источников денежных средств вводится с 20 марта 1997 года.

Формы деклараций утверждены Государственным налоговым комитетом приказом от 21.02.97 г. N03/22 и выглядят следующим образом.

ДЕКЛАРАЦИЯ О ДОХОДАХ И ИМУЩЕСТВЕ

Фамилия, имя, отчество________________________________

Паспорт: серия______ номер_______ выдан ______________________

(кем и когда выдан).

Адрес постоянного места жительства______________________

Основное место работы (службы), учебы, должность ______________________

За период с_______ по ______ мною получены следующие доходы:

1. Вознаграждения за выполнение трудовых и иных обязанностей в денежной и иной форме______________

2. Доходы по договорам гражданско-правового характера (договора подряда, авторские вознаграждения и др.)________

3. Доходы от предпринимательской деятельности ______________________

4. Выигрыши по государственным займам, денежно-вещевым лотереям, другие выигрыши ____________

5. Доходы от имущества (аренда, продажа и т.п.) ______________________

6. Доходы, полученные за границей или из-за границы ______________________

7. Иные доходы (не указанные в пп. 1-6) ______________________

8. Ссуды, кредиты, займы, полученные в учреждениях банков, а также у других субъектов хозяйствования и частных лиц (источник, дата, место оформления) ______________________

9. Владею на правах собственности следующим имуществом:

а) жилые дома с надворными постройками, гаражи, иные строения и объекты незавершенного строительства, квартиры, а также их части (доли) (местонахождение, полезная площадь, оценочная стоимость, дата приобретения, принятия наследства и т.д., по незавершенным объектам указываются этапы законченных работ)______________________

б) земельные участки (месторасположение, площадь)__________________

в) транспортные средства (вид, марка, модель, год и страна выпуска, стоимость), кроме мопедов, велосипедов и гужевого транспорта ______________________

г) произведения искусства, драгоценные металлы и драгоценные камни, изделия из них, если стоимость предмета превышает 200 минимальных заработных плат (наименование, стоимость)__________________

д) строительные материалы, общая стоимость которых превышает 500 минимальных заработных плат (наименование, стоимость) ______________________

е) денежные средства, акции, облигации, векселя и другие ценные бумаги, сумма которых превышает 500 минимальных заработных плат: всего ______________________,

в том числе:

-- средства в белорусских рублях______________________

-- средства в иностранной валюте (наименование и количество валюты, эквивалент в белорусских рублях по курсу Национального банка)______________________

-- денежные средства на счетах финансово-кредитных учреждений (наименование учреждения, вид и номер счета)______________________

-- ценные бумаги (наименование ценных бумаг, количество и их номинальная стоимость) ____________

-- иные вложения денежных средств (в уставный фонд юридического лица, страхование и т.п.) ______________

ж) иное имущество, стоимость единицы которого свыше 500 минимальных заработных плат (наименование, стоимость)

____

10. Документы, подтверждающие стоимость имущества (наименование прилагаемых к декларации документов либо причины их отсутствия) ______________________

11. Прочие сведения ______________________

Правильность показанных сведений в настоящей декларации подтверждаю.

Меры ответственности за неправильное их указание мне разъяснены.

«____»______________ 199__ г. _____________ (подпись)

Декларация зарегистрирована «_____»________________ 199 _ г.

Фамилия и подпись должностного лица ____________________

Отметки о результатах проверки декларации ________________

ДЕКЛАРАЦИЯ ОБ ИСТОЧНИКАХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, РАСХОДУЕМЫХ НА СОВЕРШЕНИЕ ИМУЩЕСТВЕННОЙ СДЕЛКИ НА СУММУ, ПРЕВЫШАЮЩУЮ 500 МИНИМАЛЬНЫХ ЗАРАБОТНЫХ ПЛАТ

Фамилия, имя, отчество______________________________

Паспорт: серия__________ номер________ выдан ______________________

Адрес постоянного места жительства ______________________

Основное место работы (службы), учебы, должность

____

За период с______ по _______ мною получены следующие доходы:

Вознаграждения, полученные за выполнение трудовых и иных обязанностей в денежной и иной форме

____

Доходы по договорам гражданско-правового характера (договоры подряда, авторские договоры и др.)

____

Доходы от предпринимательской деятельности ________________

Деньги, ценные бумаги, полученные по наследству, в результате дарения ______________________

Выигрыши по государственным займам, денежно-вещевым лотереям, другие выигрыши ________________

Доходы от имущества (аренда, продажа и т.п.) ______________

Доходы, полученные за границей или из-за границы __________

Иные доходы (не указанные в пп. 1--7) ______________________

Ссуды, кредиты, займы, полученные в учреждениях банков, а также у других субъектов хозяйствования и частных лиц (источник, дата, место оформления) ______________________

Прочие сведения ______________________

Документы, подтверждающие источники доходов (наименование прилагаемых к декларации документов либо причины их отсутствия) ______________________

Правильность сведений в настоящей декларации подтверждаю. Меры ответственности за неправильное их указание мне разъяснены.

«_____»______________________ 199 __ г.

Декларация зарегистрирована «____»____________ 199 __ г.

Фамилия и подпись должностного лица ______________________

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

О НОРМАХ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь распространил письмо «О нормах валютного контроля» N 02/1713. Ниже приводится полной текст письма.

В связи со вступлением в силу Указа президента Республики Беларусь от 14 января 1997 года N48 «О внесении изменений и дополнений в указ президента Республики Беларусь от 8 февраля 1995 N 52» участились случаи обращения в комитет субъектов хозяйствования Республики Беларусь и уполномоченных банков по вопросам неправомерности отказа в проведении таможенного оформления в случае изменения субъектами хозяйствования условий внешнеэкономической сделки (контракта), на которые таможенными органами были ранее зарегистрированы декларации «Паспорт сделки».

Настоящим разъясняю, что указом президента Республики Беларусь N 52, утвердившим Положение о порядке контроля за осуществлением субъектами хозяйствования всех форм собственности внешнеэкономической деятельности на территории Республики Беларусь в редакции указа президента N 48, определено, что по каждой внешнеэкономической сделке экспортер или импортер до предъявления товаров к таможенному оформлению обязан представить таможенному органу заполненную в установленном комитетом порядке и завизированную уполномоченным банком декларацию «Паспорт сделки», а также завизированный уполномоченным банком контракт, сведения из которого заявлены в данной декларации и в том случае, когда субъект хозяйствования перечисляет на свои счета денежные средства от экспорта продукции (работ, услуг) в белорусских рублях и других «мягких валютах», а не только в СКВ и российских рублях, как это было установлено ранее.

Указ президента Республики Беларусь N398 от 4.10.96 г. дополнил указ N 52 и установил, что субъект хозяйствования обязан обеспечить поступление на свой валютный счет выручки от продажи товаров по экспортному контракту, в том числе в государства--участники СНГ. Указ президента N 48 оставил в силе данное положение, а также изменил редакцию определения «экспортера (импортера)», в соответствии с которой «экспортер (импортер)»-резидент Республики Беларусь, который является субъектом хозяйствования и заключил с нерезидентом Республики Беларусь внешнеторговую сделку...».

Таким образом, в соответствии с пунктом 3 Положения, утвержденного указом N 52, редакцией п. 6 указа N 398 и п.1.5 указа N 48 устанавливается обязанность представления субъектом хозяйствования декларации «Паспорт сделки» таможенным органам по внешнеэкономическим сделкам, предусматривающим экспорт товара в страны СНГ.

Обращения в Управление организации таможенного контроля комитета должностных лиц таможенных органов за разъяснением действующих норм валютного регулирования и валютного контроля свидетельствуют о том, что в практике применения норм валютного контроля должностные лица таможенных органов выходят за рамки своей компетенции и выполняют функции банков, Министерства внешнеэкономических связей, инспекции валютного контроля, что противоречит приказам и указаниям комитета.

В соответствии с указами президента Республики Беларусь N 52 в редакции указа N 48 органом валютного контроля в Республике Беларусь является Комитет государственного контроля Республики Беларусь.

На таможенные органы Республики Беларусь как агента валютного контроля возложен контроль за осуществлением внешнеэкономической деятельности в части их компетенции.

Обязанностью должностных лиц таможенных органов по выполнению норм валютного законодательства является проверка соответствия сведений, заявленных в декларации «Паспорт сделки», условиям контракта, исполнения требований нормативных актов комитета по заполнению формы декларации «Паспорт сделки», печатей банка, завизировавшего декларацию и контракт.

В случае изменений условий внешнеэкономической сделки (контракта) ответственность за несоответствие каких-либо данных в таможенной декларации сведениям, указанным в зарегистрированной таможенным органом декларации «Паспорт сделки», несет экспортер или импортер.

В случае изменений условий внешнеэкономической сделки (контракта) внесение изменений в сведения, содержащиеся в зарегистрированной таможенным органом декларации «Паспорт сделки», аннулирование ранее зарегистрированной декларации и регистрация таможенным органом другой декларации по такой сделке (контракту) не допускается.

До внесения изменений и дополнений в нормативные акты комитета, определяющих порядок осуществления таможенными органами валютного контроля в оперативной деятельности руководствоваться нормами указа президента Республики Беларусь N 52 в редакции указов N 398 и N 48, приказами ГТК от 17.02.95 N 37-ОД, от 03.10.95 N292-ОД, указанием ГТК N 14 от 17.03.95., информативными письмами ГТК.

Заместитель председателя Таможенного комитета А.Н. Деревяшко.

Информация предоставлена таможенным агентством ЗАО «Декла-С», тел. 2225800, 2323171, E-mail: cust@decla.belpak.minsk.by

МОНИТОРИНГ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Указание Минской региональной таможни N 4 от 28 февраля 1997 г. «Об усилении контроля за правильностью заполнения граф 31 и 41 импортных ГТД по товарной группе 44 ТН ВЭД РБ (древесине)».

В целях усиления контроля за достоверностью сведений, указанных в графах 31 и 41 импортных ГТД по товарной группе 44 ТН ВЭД РБ, и выявлением на ПТО 06506, 06519, 06520, 06521, 06524, 06608 большого количества ошибок во исполнение приказа ГТК РБ N 27-ОД от 31.01.95 г. и письма ГТК РБ N 05/1538 от 13.02.97 г. обязываем:

Должностных лиц таможни при производстве операций таможенного контроля обращать особое внимание на правильность заполнения в импортной декларации в правом нижнем углу графы 31 количества заявленного товара, округленного до двух знаков после запятой по правилам округления, и краткого наименования единицы измерения согласно товаросопроводительным документам и графы 41 (дополнительная единица измерения) по товарной группе 44 ТН ВЭД РБ (древесине).

С указанием ознакомить руководящий и инспекторский состав оперативных отделов.

Контроль за выполнением данного указания возложить на начальников таможенных постов и оперативных отделов.

Начальник таможни П.М. Кучко.

Приказ ГТК N 56-ОД от 28 февраля 1997 г. «О таможенном тарифе Республики Беларусь».

Во исполнение постановления Совета Министров Республики Беларусь от 10 февраля 1997 года № 72 «О таможенном тарифе Республики Беларусь» приказываю:

Применять утвержденные ставки таможенных пошлин на ввозимые на таможенную территорию Республики Беларусь вещи в соответствии с порядком, установленным данным постановлением с даты введения его в действие.

Начальнику Минской центральной таможни (Саликов А.С.) до 10 марта 1997 года внести необходимые изменения в базы данных НСИ «АРМ-ГТД» и обеспечить ими таможни.

Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава таможен, таможенных агентов и субъектов хозяйствования, находящихся в зоне деятельности таможен.

Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на первого заместителя председателя комитета Макаревича В.В.

И.о. председателя комитета В.В. Макаревич.

Приказ ГТК N 57-ОД от 3 марта 1997 г. «О разъяснении порядка таможенного оформления».

В связи с многочисленными обращениями должностных лиц таможенных органов, а также граждан и субъектов хозяйствования Республики Беларусь приказываю:

1. Установить, что при наличии заполненных в установленном порядке товаротранспортной накладной (CMR), таможенной декларации или книжки МДП, а также гарантий уплаты таможенных платежей (финансовые гарантии, книжка МДП, сопровождение объединением «Охрана» или таможенными органами, перевозка таможенным перевозчиком) в необходимых случаях и предъявлении вещей к оформлению в установленном порядке, отсутствие иных документов не может являться основанием отказа в установлении таможенного режима перевозки под таможенным надзором или в принятии таможенной декларации к оформлению в указанном таможенном режиме, если иное прямо не предусмотрено законодательством.

2. Требование должностных лиц таможенных органов о представлении в соответствии с п.5 ст. 39 Таможенного кодекса полученных законным путем документов, являющихся основанием для перемещения вещей через таможенную границу, является законным в отношении документов, предусмотренных законодательством в качестве условия перемещения вещей через таможенную границу.

К таким документам (являющимся основанием для перемещения вещей через таможенную границу) относятся:

2.1. Специальные разрешения (лицензии) на ввоз, вывоз или транзитное перемещение вещей через таможенную границу, лицензии (разрешения) на осуществление видов деятельности, непосредственно связанных с перемещением вещей через границу (лицензии на экспорт, импорт, трансграничную транспортировку и др.).

2.2. Таможенное разрешение на перевозку вещей под таможенным надзором -- при вывозе вещей, перемещаемых через ее территорию с целью транзита.

2.3. Экспортное таможенное разрешение -- при вывозе вещей из Республики Беларусь в таможенном режиме экспортной поставки.

2.4. Разрешения уполномоченных банков Республики Беларусь и Российской Федерации установленной формы, таможенные декларации (валютные удостоверения) о ввозе иностранной валюты и иных валютных ценностей на территорию Таможенного союза -- при вывозе иностранной валюты и иных валютных ценностей. Указанные таможенные декларации действительны в течение одного года с момента их выдачи.

2.5. Таможенные декларации о вывозе иностранной валюты и иных валютных ценностей из Украины железнодорожным транспортом -- при вывозе иностранной валюты и иных валютных ценностей физическими лицами--нерезидентами, следующими транзитом через территорию Республики Беларусь из Украины железнодорожным транспортом.

Не являются основанием для перемещения вещей через таможенную границу товаротранспортные накладные (CMR), счета-фактуры, сертификаты качества, соответствия или происхождения товаров, спецификации, упаковочные листы, внешнеторговые контракты и иные документы, получение которых не предусмотрено законодательством Республики Беларусь в качестве условия такого перемещения.

3. Настоящий приказ вступает в силу с момента его подписания.

Председатель ГТК П.В. Кречко.

Письмо ГТК от 28.02.97 г. N 02/2035 «О ввозе вещей, подконтрольных государственному ветеринарному надзору».

Сообщаем, что в связи со сложной эпизоотической обстановкой по особо опасным болезням животных и птицы Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь запрещена выдача разрешений:

-- на ввоз живого скота, спермы, эмбрионов, мяса и мясопродуктов и других продуктов животноводства, кормов животного происхождения (мясной, мясокостной муки, кормов для собак и кошек, суперконцентратов, содержащих корма животного происхождения) из Великобритании, Ирландии, Швейцарии, Португалии, Франции;

-- на реэкспорт мяса из стран Европейского сообщества, СНГ и Прибалтики;

-- на ввоз живых животных, йогуртов, сыров, масла животного происхождения, молока, сливок, мяса и мясопродуктов, кормов для собак и кошек, суперконцентратов, содержащих корма животного происхождения из Германии.

Прошу усилить контроль за ввозом вещей, подконтрольных государственному ветеринарному надзору. В случаях отсутствия в пограничных пунктах таможенного оформления пограничных ветеринарных контрольных пунктов отказывать в таможенном оформлении вещей, подконтрольных государственному ветеринарному надзору, на основании ч.3 ст. 17 Закона Республики Беларусь «О ветеринарном деле».

Письмо ГТК РБ от 27.02.97 N 05/1975 «Об ошибках в декларациях».

Проведенный Минской центральной таможней анализ достоверности заполнения количественных и стоимостных показателей, заявленных в статистических экземплярах грузовых таможенных декларациях и их электронных копиях, показал, что при формировании электронных копий ГТД наиболее часто допускаются следующие ошибки:

-- несоответствие количества товара по дополнительной единице измерения в электронной копии количеству, указанному в бумажной декларации;

-- количество товара по дополнительной единице измерения в бумажной декларации не заполнено, а в электронной копии указывается произвольное число;

-- количество товара по дополнительной единице измерения (графа 41) соответствует количеству товара по товаротранспортной накладной (графа 31), несмотря на несоответствие единице измерения (например, в графе 31 количество указано в шт, листах и т.д., и такое же количество проставляется в графу 41, где единица измерения -- $м^3$);

-- несоответствие заявленного количества товара по дополнительной единице измерения весу нетто товара, указанного в графе 38; объемы груза, соответствующие железнодорожному вагону или составу везутся автомобильным транспортом;

-- несоответствие заявленных объемов товара статистической стоимости, в результате чего стоимость товарной единицы очень низкая.

Данные факты свидетельствуют о том, что инспекторы ПТО, не руководствуясь в работе «Пояснением к ТН ВЭД», где указаны характеристики товара (вид, плотность, толщина и т.д.), не всегда умеют правильно рассчитывать объем груза. Особенно небрежно заполняются декларации на рекламные образцы и товары, ввозимые в качестве вклада в уставный фонд. Объемы товара заявляются большие, а стоимость условная, не отражающая истинную цену товара.

Все вышеперечисленные ошибки влияют на достоверность информации, сформированной на основании базы данных грузовых таможенных деклараций, о внешнеторговом обороте Республики Беларусь.

С целью недопущения подобных ошибок в дальнейшем прошу усилить контроль за достоверностью данных, заявляемых в грузовых таможенных декларациях, обращая особое внимание на соответствие количественных (количество по дополнительной единице измерения, по ТТН, вес нетто) и стоимостных граф. К сотрудникам, регулярно допускающим ошибки при оформлении ГТД и формировании их электронных копий, необходимо принимать самые строгие меры воздействия.

Обращаем ваше внимание на перечень основных сведений, подлежащих заявлению в декларации формы ГТД, для целей сбора внешнеторговой статистики:

-- страна отправления товара (графы ГТД 15, 15а);

-- страна назначения товара (17, 17а);

-- торгующая страна (11);

-- условия поставки (20);

-- внешнеэкономическая операция (24);

-- номенклатурная классификация товара (31, 33);

-- количество товара (31, 38, 41);

-- страна происхождения товара (16, 34);

-- заявленный таможенный режим (37);

-- таможенная стоимость товара (45);

-- статистическая стоимость товара (46).

Начальник управления ТСиИТ А.Л. Романовский.

Приказ Минской региональной таможни от 4 марта 1997 года «О мерах по усилению контроля за достоверностью заявления таможенной стоимости, страны происхождения и классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД».

Во исполнение статьи 13 Закона Республики Беларусь «О таможенном тарифе», приказа ГТК РБ от 31.06.94 г. N№ 144-ОД, приказа ГТК РБ от 15.06.94 г. N 166-ОД, приказа ГТК РБ от 31.05.96 г. N 175-ОД, п. 2 приказа МРТ от 29. 11.96 N 333-ОД, указания МРТ N 44 от 23.12.96 г. и в целях усиления контроля за полнотой внесения платежей в государственный бюджет, страны происхождения и классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД, ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь и заявляемых в режиме свободного обращения, приказываю:

Осуществлять проверку и таможенное оформление декларации таможенной стоимости (формы ДТС-1 и ДТС-2) товаров только уполномоченными лицами таможни по списку, приведенному в приложении 1 к настоящему приказу.

Данные лица несут персональную ответственность за принятое по результатам контроля решение в отношении таможенной стоимости товаров и правильности выбранного метода ее определения.

Предоставлять льготы по уплате таможенных платежей при таможенном оформлении товаров, претендуемых на применение тарифных преференций по уплате таможенных платежей и происходящих из Индии, Ирана, Китая, Македонии, Словении, Таиланда. Турции, Шри Ланки (Цейлон), только после письменного обращения заявителя на имя начальника таможни с последующим его рассмотрением группой товарной номенклатуры и происхождения товаров таможни (далее -- ГТНиПТ) и подтверждения оригиналов сертификата происхождения товара формы А путем внесения в графу 4 «Для официального использования» записи «Сертификат признан действительным», заверенной личной номерной печатью должностного лица, осуществляющего проверку подлинности данного сертификата.

Предоставлять льготы по уплате таможенных платежей при таможенном оформлении товаров, претендуемых на применение тарифных преференций по уплате таможенных платежей и происходящих из стран СНГ, в соответствии с п. 3 приказа ГТК РБ от 15.06.94 г. N 166-ОД (за исключением товаров, указанных в приложении 1 к Порядку подтверждения страны происхождения товара, оговоренного приказом ГТК РБ от 31.05.96 г. N 175-ОД, для которых предоставление сертификата формы СТ-1 обязательно). При возникновении обоснованных сомнений в отношении уполномоченного органа, выдавшего оригинал сертификата происхождения товара формы СТ-1, необходимо письменное направление заявителей в ГТНиПТ таможни для их подтверждения.

Ответственность за контроль заявленных в ГТД сведений, а также за соответствие бумажной и электронной копий ГТД, кроме граф 12, 22, 42, 45, 47 и «В», несут должностные лица таможни, уполномоченные выдавать разрешения на запрашиваемый таможенный режим.

Ответственность за заявленные в графах 12, 22, 42, 45, 47 и «В» ГТД сведения несут лица, уполномоченные настоящим приказом на осуществление проверки и принятие декларации таможенной стоимости (форм ДТС-1 и ДТС-2).

Начальникам таможенных постов, оперативных отделов, отдела таможенных платежей и отдела подакцизных товаров и финансовых гарантий ознакомить личный состав с настоящим приказом под роспись.

Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя начальника таможни Плиско М.М.

Начальник Минской региональной таможни П.М. Кучко.

Информация предоставлена таможенным агентством ЗАО «Декла-С», тел. 2225800, 2323171, E-mail: cust@decla.belpak.minsk.by

НОВОСТИ

НОВОЕ В ВАЛЮТНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ

Совместное постановление Совета Министров и Национального банка носит уже ставшее традиционным название -- «О продаже иностранной валюты».

Документ касается субъектов хозяйствования, которые осуществляют транспортно-экспедиционную деятельность. Согласно постановлению обязательной продаже не подлежит валюта, направленная в течение 30 дней со дня ее поступления на приобретение транспортных средств, используемых для собственных нужд (в том числе на основе договоров аренды, лизинга), книжек МДП, на покрытие расходов по транспортировке, страхованию, экспедированию грузов, на погашение и обслуживание полученных для этих целей кредитов, на оплату налогов и сборов, связанных с транспортировкой грузов.

ФОНДОМ БОЛЬШЕ...

На минувшей неделе Советом Министров принято постановление «О согласовании Временного положения о порядке создания и функционирования фонда развития свободной экономической зоны «Брест».

Следующим шагом может стать создание СЭЗ «Минск-2». И все же, пообещав в январе уже в первом квартале нынешнего года создать правовую базу и проработать бизнес-планы для образования в стране как минимум четырех зон с особым режимом хозяйствования, первый вице-премьер правительства Петр Прокопович, видимо, поторопился.

Отдел информации «БДГ».

К СВЕДЕНИЮ!

СПИСОК ЧАСТНЫХ НОТАРИУСОВ МИНСКА

№ п/п	Ф.И.О.	Место работы, телефон
1.	Ковальчук Галина Ильинична	г.Минск, ул.Варвашени, д.16, к.309, тел. 233-06-80
2.	Бахтимирова (Тихиня) Елена Леонидовна	г.Минск, ул.Тимирязева, д.52,к.16, тел. 223-05-83
3.	Турмович Антонина Климентьевна	г.Минск, ул.Крапоткина, д.44, к.507"А», тел.234-20-42
4.	Круглова Алла Викторовна	г.Минск, пр.Машерова, д.7, к.1013, тел. 223-68-49
5.	Ефименко Фаина Петровна	г.Минск,ул.Толбухина, д.6, к,50, тел. 266-04-96
6.	Храмцевич Лариса Петровна	г.Минск, ул.Кальварийская, д.17, тел. 220-42-62
7.	Довгель Людмила Ростиславовна	г.Минск, пр.Скорины, д.11, к.579, тел. 220-07-74
8.	Головчиц Тамара Александровна	г.Минск, пер Калининградский, д.19"А», тел. 266-65-76
9.	Пукало Зоя Серафимовна	г.Минк, ул.Карастоянова, д.27, тел. 269-36-93
10.	Сойко Галина Ивановна	г.Минск, пр.Партизанский, д.75"А», к.10, тел.245-78-48(позвать)
11.	Германович Маргарита Александровна	г.Минск, ул.Красная, д.3, тел. 239-22-60
12.	Алаева Елена Михайловна	г.Минск, ул.Сторожевская, д.15, к.1408, тел. 239-17-42
13.	Полюхович Елена Гарьевна	г.Минск, пр.Скорины, д.115, тел. 263-12-12
14.	Лашкевич Татьяна Николаевна	г.Минск, ул.Чапаева, д.5, к.212, тел. 236-92-61
15.	Бутова Вера Семеновна	г.Минск, ул.Чапаева, д.5, к.212, тел. 236-92-61
16.	Емельянова Тамара Ильинична	г.Минск, ул.Чапаева, д.5, к.212, тел. 236-92-61
17.	Мороз Лилия Францевна	г.Минск, пр.Скорины, д.11, к.363, тел. 220-03-63
18.	Барабаш Вера Дмитриевна	г.Минск, пр.Скорины, д.11, к.363, тел. 220-03-63
19.	Марченко Ирина Викторовна	г.Минск, пр.Скорины, д.63, тел. 239-93-49
20.	Романенко Алла Михайловна	г.Минск, ул.Раковская, д.12, к.5, тел. 223-74-84
21.	Петрова Ирина Ивановна	г.Минск, ул.Брилевская, д.2, к.229, тел. 229-35-51
22.	Сайковская Марина Михайловна	г.Минск, ул.Варвашени, д.17, к.615, тел. 234-89-19
23.	Олиферчик Галина Александровна	г.Минск, ул.Кирова, д.15, к.532, тел.220-85-70
24.	Грибовская Наталья Васильевна	г.Минск, ул.Я.Коласа, д.34, к.1, тел. 231-54-73
25.	Банецкая Тамара Леонидовна	г.Минск, ул.Гамарника, д.22, тел.261-36-93
26.	Лукашевич Раиса Николаевна	г.Минск,пр.Скорины, д.11, к.375, тел.220-03-75
27.	Судиловская Светлана Павловна	г.Минск, ул.Толбухина, д.3, к. 418, тел. 268-80-12
28.	Борисенко Наталья Владимировна	г.Минск, ул.Брилевская, д.2, к.220, тел. 229-35-52
29.	Бобкова Оксана Антоновна	г.Минск, ул.Короля, д.9, к.105, тел. 220-57-18
30.	Кунцевич Светлана Михайловна	г.Минск, ул.Я.Купалы, д.21, к.119, тел. 227-75-35
31.	Белякова Тамара Николаевна	г.Минск, ул.Чернышевского, д.8, эт.3, тел. 231-01-84
32.	Слабко Галина Павловна	г.Минск, ул.Чкалова, д.6
33.	Ласкевич Ирина Васильевна	г.Минск, ул.Притыцкого, 60/2, тел. 258-48-42
34.	Лунева Тамара Владимировна	г.Минск, пр.Скорины, д.115, тел. 263-12-12
35.	Багрицевич Надежда Ивановна	г.Минск, ул.Домашевского, д.9, к.415, тел. 251-52-20
36.	Богутская Зоя Владимировна	г.Минск, ул.Мясникова, д.38, тел. 220-17-74
37.	Варикаш Нина Степановна	г.Минск, пр.Партизанский, д.81, к.1111, г-ца «Турист», тел. 245-10-84
38.	Волковец Елена Станиславовна	г.Минск, ул.Кирова, д.13, к.212, г-ца «Свислочь», тел. 220-46-41
39.	Воробьева Ирина Константиновна	г.Минск, ул.Я.Коласа, д.34, к.1, тел. 231-54-73
40.	Дубовец Анна Николаевна	г.Минск, ул.Мельникайте, д.6, к.308а, тел. 226-73-37
41.	Иваненко Евгения Павловна	г.Минск, ул.Московская, д.14, к.11, тел. 222-88-29
42.	Каралькевич Людмила Львовна	г.Минск, ул.Чернышевского, д.10"А», к.808, тел. 266-95-39
43.	Козловская Светлана Францевна	г.Минск, ул.Румянцева, д.15, к.8, тел.233-47-38
44.	Князюк Елена Вячеславовна	г.Минск, ул.Могилевская, д.43, к.107, тел. 229-16-55
45.	Ленева Наталья Анатольевна	г.Минск, ул.Первомайская д.20, корп.3 «НОТР-М», тел. 236-85-17
46.	Лисок Лидия Андреевна	г.Минск, г-ца «Юбилейная», к.419, тел. 226-93-19
47.	Лисовская Ольга Александровна	г.Минск, ул.Домашевского, д.9, к.415, тел. 251-52-20
48.	Лукьянцев Александр Федорович	г.Минск, ул.Мельникайте, д.16, к.93, тел. 10-26-20, код. 8-0172
49.	Лях Алла Николаевна	г.Минск, г-ца «Минск», пр.Скорины, д.11, к.465, тел. 220-04-55
50.	Новик Татьяна Александровна	г.Минск, ул.Кирова, г-ца «Свислочь», д.13, к.331, тел. 220-92-11
51.	Пилат Елена Ивановна	г.Минск, ул.Ленина, д.9, к.10, тел. 222-27-23
52.	Рудько Лариса Аркадьевна	г.Минск, ул.Ленина, д.9, к.10, тел. 222-27-23
53.	Руткевич Нина Михайловна	г.Минск, пр.Скорины, д.11, к.374, тел. 220-03-74
54.	Самохина Ирина Юрьевна	г.Минск, ул.Раковская, д.36, тел. 223-72-13
55.	Таранова Татьяна Анатольевна	г.Минск, г-ца «Юбилейная», к.305, тел. 226-92-05
56.	Титова Елена Владимировна	г.Минск, ул.Ольшевского, д.24, к.209, тел. 259-13-31
57.	Ушенина Лидия Александровна	г.Минск, пр.Партизанский, тел.238-20-13
58.	Филимонихина Светлана Александровна	г.Минск, ул.Красноармейская д.24, тел. 227-74-46
59.	Шейко Анна Гордеевна	г.Минск, ул.Румянцева, д.15, к.8, тел. 233-47-38
60.	Шпилевская Ирина Васильевна	г.Минск, пр.Скорины д.11, к.489, тел. 220-04-81
61.	Большова Людмила Михайловна	г.Минск, ул.Кирова, д.15, к.532, тел. 220-85-70
62.	Королева Ирина Игоревна	г.Минск, пер.Козлова, 16
63.	Шаповалова Елена Николаевна	г.Минск, пер.Козлова, 16
64.	Кукареко Оксана Анатольевна	г.Минск, пер.Козлова, 16
65.	Соболевская Любовь Николаевна	г.Минск, ул.Смолячкова 9-324, тел. 232-57-72
		20.12.1996 г.

НОВОСТИ

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ СЛУЖБЫ: ДОРОГО, НО ОПРАВДАНО

Владимир ТРЕТЬЯКОВ, БелаПАН

Эксперты Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды подготовили несколько законопроектов, которые в ближайшие месяцы будут утверждены.

По мнению начальника управления международного сотрудничества и науки Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Александра Рачевского, законодательство Беларуси в области экологии уже сейчас достаточно разработано: приняты законы «Об охране окружающей среды», «Об экологической экспертизе», «Об отходах», «Об охраняемых территориях», «О животном мире». В Палате представителей Национального собрания находятся на рассмотрении законы «Об атмосферном воздухе» и «О водном кадастре». Для представления в Совет Министров подготовлено Положение о государственном контроле, в котором нашли отражение и вопросы экологической службы республики.

А.Рачевский сообщил БелаПАН, что работники министерства недавно встречались с экспертами Европейской экономической комиссии и Европейской организации содействия развитию. Эти организации ведут сейчас подготовку обзора по экологической политике Беларуси, которая ими, как и другими европейскими миссиями, «в принципе, оценивается положительно».

Зарубежные эксперты, сообщил А.Рачевский, отмечают и те направления, где экологическое законодательство нуждается в совершенствовании. В частности, по их мнению, оно еще не в достаточной степени ориентировано на развитие рыночных отношений; ответственность за нарушение экологических законов определяется не статьями самих этих законов, а положениями административного и уголовного кодексов, что создает неудобства в их применении.

В беседе с начальником управления обсуждался также вопрос об экологической милиции, которая пока существует только в Минске. По данным А.Рачевского, содержание одного сотрудника такой милиции составляет около 100 млн. рублей в год, но эти расходы, как он считает, оправдываются. В частности, вследствие штрафных санкций снижаются вредные выбросы автотранспорта и предприятий. Именно поэтому ставится вопрос о создании экологических служб и в других крупных городах республики.

ПРАКТИКА

ТОВАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА -- СРЕДСТВО ИЗБЕЖАТЬ ПОТЕРИ ТОВАРА

Дмитрий БУХОНЯ

В настоящее время, в период совершенствования внешнеторговых операций, все большим спросом среди как импортеров, так и экспортеров пользуются услуги независимых фирм, выполняющих товарную экспертизу. Это немецкие TUV Reiland Group, TUV German Control, TUV Berlin-Brandenburg, швейцарская SGS, голландская C.Steinweg-Handelsveem B.V. Чем объясняется этот постоянно растущий интерес?

Основа компании-эксперта, специализирующейся на проверке качества и количества товаров, -- разветвленная сеть лабораторий и бюро, которые базируются в наиболее крупных транзитных пунктах движения товаров: это порты, контейнерные площадки, места перегрузки и выгрузки железнодорожных вагонов и крупные складские терминалы. В этих местах фирма проводит весь комплекс услуг, который в первую очередь направлен на снижение рисков для фирм экспортно-импортных, транспортно-экспедиторских и страховых компаний. Покупатель и продавец товара вместо дорогостоящего страхования включают в контракт пункт об обязательном присутствии на загрузке и выгрузке эксперта независимой инспекционной фирмы, без которого не происходит вскрытия пломб. Инспектор производит независимый просчет товара и сообщает о количестве и о состоянии груза покупателю и продавцу, выступает в роли арбитра между ними при спорных вопросах. Поэтому в подобных случаях до судебных разбирательств дело не доходит.

Виды предлагаемого контроля достаточно разнообразны и включают в себя:

-- контроль перегрузки грузов с борта судна в вагон;

-- контроль перегрузки грузов на железнодорожных станциях из вагона в вагон или грузовик. Этот вид контроля необходим для исключения повреждения и хищения товара при перегрузке. Основные заказчики на этот вид работ -- транспортно-экспедиторские фирмы, которые несут ответственность за сохранность груза согласно Конвенции о международных перевозках и не могут допускать потери и порчу товара;

-- экспертиза при загрузке товара у экспортера на складе готовой продукции. Этот вид услуг необходим импортеру и перевозчику, так как он исключает выезд экспедитора фирмы на место отгрузки, экономит средства на командировочные расходы и полностью исключает недогруз, повреждение товара при загрузке, а также неверное оформление документов. Иногда водитель автомобиля не может из-за недостаточной квалификации проследить соответствие контракту качества загружаемого товара и правильное оформление документов. Это может сделать только эксперт-профессионал;

-- экспертиза товара при разгрузке на склад (в том числе и таможенный) позволяет во время определить недостачу товара, выявить порчу, оградить перевозчика от необоснованных претензий, а импортеру выставить претензию поставщику в соответствии с международным правом. Кроме этого, в арсенале фирм-контролеров есть и другие виды экспертизы:

-- отбор проб, лабораторный анализ, определение цены товара, фотографирование испорченного товара;

-- снятие осадки судна для определения количества сыпучих грузов, учет потерь;

-- градуировка железнодорожных весов, перевешивание вагонов с сыпучими грузами, ревизии состояния железнодорожного и автотранспорта, пломбировка транспорта контрольными пломбами инспектора и др.

Сразу после выполнения экспертизы клиент получает специальный документ -- «Inspection report», оформленный в соответствии с международными стандартами, который обязательно признается всеми субъектами хозяйствования: банками, страховыми компаниями -- и служит для решения спорных финансовых вопросов. Он прилагается к товаротранспортным или железнодорожным накладным при транспортировке груза и его таможенной очистке. Инспектор таможенной службы, получая такой документ, уверен, что в грузовике загружен именно тот товар, который указан в декларации. Это в конечном итоге уменьшает время таможенной очистки груза.

Проверка качества и количества импортируемых и экспортируемых товаров, оценка уровня цен получают в настоящее время все большее распространение на территории единого таможенного пространства. Белорусские и российские предприятия часто заказывают экспертизу на территории России, Казахстана, Беларуси и в Европе. Это им необходимо, так как многие недобросовестные партнеры пытаются под видом высококачественных дорогих товаров продать подделки или вовсе непригодный продукт или недогрузить товар.

Из опыта работы международной экспертизы есть немало примеров таких попыток.

Вот один из таких примеров. Оптовая продуктовая база N 3 в городе Москва. На таможенный склад, арендуемый одной из московских компаний, прибыло 2 автомобиля-рефрижератора от одной из голландских фирм с шампанским, упакованным в картонные коробки на поддонах, обтянутых целофаном. Инспектор таможни вскрывает пломбы автомобилей в присутствии эксперта независимой фирмы и лица, ответственного за разгрузку товара. Начинается разгрузка. Уже после вскрытия поддонов обнаруживается недостача 26 коробок с шампанским: в каждом поддоне был «колодец», т.е. недостача одной коробки в середине каждого поддона. В накладных числится по 1300 коробок, фактически получено только 1274. В результате недостача составила около $ 1000. Но покупатель и перевозчик спокойны, убытки в соответствии с международным правом компенсирует продавец, т.к. недостача засвидетельствована товарной экспертизой. В тот же день по факсу инспекционный отчет и претензию получает поставщик, который обязан вернуть деньги за недополученный покупателем товар.

Другой пример. На таможенный склад одной из минских транспортных компаний в адрес фирмы--производителя прибыл груз косметического сырья из Чехии. В накладных указано общее количество мест -- 15, а инспектор таможни обнаруживает недостачу двух бочек дорогостоящего косметического сырья, общей стоимостью около $1500 и сообщает об этом получателю. Груз долго нерастаможивается из-за несоответствия фактического количества груза документам. После неоднократного обмена факсами и телексами между таможней, покупателем и получателем груз, наконец-то, растаможен. Покупатель после получения товара с таможенного склада выставляет претензию экспедитору, экспедитор -- продавцу, а продавец отрицает факт недогрузки. Круг замыкается. В соответствии с конвенцией ответственность в данном случае несет экспедитор. Но всех этих затрат и неприятностей можно избежать. Средство от этих бед -- экспертиза при погрузке и разгрузке.

Из опыта товарной экспертизы следует, что потери и недогруз товара в присутствии инспектора сводятся практически к нулю. Вот почему экспортеры и транспортные фирмы из Германии, Австрии, Голландии заказывают экспертизу в различных городах СНГ. Им необходимо знать реальное состояние товара при перегрузке с узкой европейской колеи на широкую в крупных железнодорожных узлах -- в Бресте и на ст.Чоп в Закарпатье. Контролируют они его и при разгрузке на склад покупателя для того, чтобы избежать необоснованных претензий со стороны покупателя. Они понимают: доверие -- это хорошо, но контроль безопаснее и обходится дешевле.

ТАМОЖЕННАЯ ПОЛИТИКА

БЕЛОРУССКИЙ ТРАНЗИТ

Ярослав МИНИН

Разночтения по поводу заключенного между Беларусью и Россией Соглашения о Таможенном союзе рано или поздно должны были завершиться скандалом. Скандал произошел -- после безуспешных попыток склонить белорусское руководство к введению единых с Россией таможенных пошлин официальная Москва заявила о потерях, которые понесла от образования единого таможенного пространства с Беларусью. После этого белорусские лидеры стали куда более сговорчивыми. 19 февраля было опубликовано (подписано 10 февраля) постановление Совета Министров «О таможенном тарифе Республики Беларусь», которое ставки таможенных тарифов в Беларуси по большинству позиций сравняло с российскими. В минувшую среду постановление вступило в силу.

Постановление правительства в очередной раз развенчало миф о том, что только после заключения Соглашения о Таможенном союзе между Беларусью и Россией вещи, ввозимые на нашу территорию из Российской Федерации, перестали облагаться таможенными пошлинами, и таким образом главы государств облегчили ценовую нагрузку на производителей. В соответствии с соглашениями, подписанными главами государств Содружества, таможенными пошлинами не облагаются сырье, товары и продукция, ввозимые на таможенную территорию нашей страны и происходящие из Российской Федерации, Азербайджанской Республики, Республики Армения, Республики Грузия, Республики Казахстан, Кыргызской Республики, Республики Молдова, Республики Таджикистан, Туркменистана, Республики Узбекистан и Украины. Таким образом, новые ставки таможенных тарифов Республики Беларусь в большей степени касаются продукции из третьих стран.

Новый документ свидетельствует о том, что попытки отдельных белорусских руководителей доказать, что маленькая Беларусь, которая даже по номенклатуре выпускаемых товаров не может равняться со своей восточной соседкой, потому не может позволить себе такую роскошь, как защита российского товаропроизводителя, успеха не имели. Как результат -- новые ставки таможенных пошлин при более внимательном анализе представляются достаточно интересными и в ряде случаев -- алогичными. Так, ставка на импортный картофель -- корнеплод, который успешно и повсеместно производится в Беларуси, оказалась ниже, чем, к примеру, на рыбу (в том числе осетровую и изделия из нее), хотя наша страна, как известно, выхода к морю не имеет и рыболовство как промысел на промышленную основу у нас не поставлено. Аналогичная ситуация, к примеру с яблоками, за ввоз которых на таможенное пространство Беларуси надо заплатить меньше, чем, к примеру, за апельсины, бананы, ананасы, а также экзотические авокадо, манго, плоды гуаява...

Некоторые новые ставки таможенных тарифов, впрочем, могут иметь серьезные последствия. В первую очередь это касается пошлин на так называемые социально значимые категории товаров, в частности, на фармацевтические продукты. Если раньше многие из них ввозились на территорию страны беспошлинно, поскольку отечественная фармацевтическая отрасль еще недостаточно развита и слабо обеспечена сырьем, то теперь беспошлинный ввоз разрешен только для препаратов, содержащих инсулин.

Зато ввоз оружия и боеприпасов, а также частей и принадлежностей к ним правительство «оценило» такой же ставкой, как ввоз в страну мебели, постельных принадлежностей, матрацев...

В категорию ставок, размеры которых сложно поддаются логическому объяснению, попали дефицитные для нашей страны сахар, подсолнечное масло, кофе...

Все торгово-экономические партнеры Беларуси разделены на пять больших групп. Мы уже упоминали государства СНГ, товары производства которых таможенными пошлинами не облагаются. Точно также не облагаются таможенными пошлинами вещи, ввезенные на территорию нашей страны и происходящие из наименее развитых стран. Здесь, правда, определен большой перечень товаров, на которые подобная льгота не распространяется. Это, в частности, пиво, вина, водка, виски, сигары и т.п., фармацевтические продукты, ряд изделий легкой промышленности из искусственных и синтетических волокон, бижутерия, изделия из драгоценных металлов и пр.

Для товаров из развивающихся стран, пользующихся режимом преференций, таможенная ставка составляет 75% установленной (до недавнего времени -- 50%). Для стран, в торгово-экономических отношениях с которыми Беларусь применяет режим наибольшего благоприятствования, -- 100%. Если товары и сырье ввозятся на нашу таможенную территорию из стран, которые не попали ни в одну из четырех перечисленных категорий либо если страна происхождения товара не установлена, то таможенная пошлина автоматически увеличивается вдвое.

Таким образом, Беларусь вступает в новый период своего сосуществования с Россией в едином таможенном пространстве. Многие видят в этом положительный момент: дескать, теперь, не вызывая гнев у восточной соседки, мы вполне можем использовать преимущества страны, через которую у огромного российского рынка пролегает путь в Европу. Но не будем забывать, что в обмен на это Беларусь платит достаточно высокую цену: уравнивая ставки таможенных пошлин с российскими, мы ориентируем наши предприятия на покупку не только российского сырья, но и российского оборудования, комплектующих, готовых изделий -- товара, как свидетельствует опыт, зачастую не самого качественного и не самого дешевого.

Перечень стран, в отношениях с которыми Республика Беларусь применяет режим наибольшего благоприятствования

Австралия, Австрия, Бельгия, Болгария, Босния и Герцеговина, Великобритания, Венгрия, Греция, Дания, Израиль, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Канада, Латвия, Литва, Лихтенштейн, Люксембург, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Польша, Португалия, Словацкая Республика, США, Финляндия, Франция, ФРГ, Чешская Республика, Швейцария, Швеция, Южно-Африканская Республика, Япония, Европейский союз и Европейское сообщество по атомной энергетике.

Режим наибольшего благоприятствования -- режим экономических отношений, при котором ряд государств берет на себя обязательства по предоставлению равных благоприятных условий для экономического сотрудничества. Режим наибольшего благоприятствования предусматривает предоставление таможенных льгот, а также преимуществ в отношении внутренних налогов и сборов, которыми облагаются производство, обработка и обращение импортируемых товаров.

Перечень наименее развитых стран, пользующихся преференциальным режимом Республики Беларусь

Афганистан, Бангладеш, Бенин, Ботсвана, Буркина-Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Заир, Замбия, Западное Самоа, Йемен, Кабо-Верди, Камбоджа, Кирибати, Каморские острова, Лаос, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Малави, Мали, Мальдивы, Мозамбик, Мьянма, Непал, Нигер, Руанда, Сан-Томе и Принсипи, Соломоновы острова, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Танзания, Того, Тувалу, Уганда, Центрально-Африканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эфиопия.

Перечень развивающихся стран, пользующихся преференциальным режимом Республики Беларусь, включает в себя 103 страны.

Преференциальный режим -- особый льготный экономический режим, предоставленный одним государством другому, без распространения на третьи страны. Чаще всего применяется в виде скидок (отмены) таможенных пошлин на ввозимые товары, льготного кредитования и страхования внешнеторговых операций и пр.

НОВОСТИ

ЕЩЕ ОДИН ИСЛАМСКИЙ ДРУГ?..

На минувшей неделе Минск посетила делегация Исламского Государства Афганистан во главе с послом этой страны в России Абдулом Вахабом Ассефи. В состав делегации входили президент торгово-промышленной палаты Кабула г-н Каримзада и секретарь посольства Афганистана в России г-н Фазли. В ходе четырехдневного визита гости посетили Минвнешэкономсвязей, Министерство промышленности, БелТПП, концерн «Белхимнефтепром», а также АО «Атлант» и мотовелозавод.

Как стало известно «БДГ», на всех переговорах афганская делегация неизменно подчеркивала исключительную важность торгово-экономического сотрудничества с Беларусью для своей страны. Отмечалось, что годовой товарооборот между странами не превышает $3 млн. и такие темпы развития торговли не могут устраивать ни одну из сторон.

Между тем экспортная продукция Беларуси может найти спрос на афганском рынке. По мнению первого заместителя министра внешних экономических связей Альберта Добромудрова, Афганистан мог бы покупать машинотехническую продукцию (особенно сельскохозяйственную технику) и товары народного потребления (в частности, мотоциклы, велосипеды). Как полагают в МВЭС, хорошие перспективы для сотрудничества с афганскими бизнесменами открывает свободная экономическая зона в Бресте. Вместе с тем стороны отметили недостаток информации о возможностях и потребностях обеих стран и подчеркнули, что оживить контакты между деловыми кругами помогут выставки, проводимые на территории Беларуси.

Однако белорусские эксперты оценивают ближайшие перспективы делового сотрудничества с Афганистаном намного пессимистичнее. Чего не скажешь о возможностях достижения политического взаимопонимания между странами.

КИТАЙСКИЙ ВЕКТОР: СТАТУС ПРИОРИТЕТА ОБЯЗЫВАЕТ

Под председательством заместителя премьер-министра Владимира Русакевича состоялось очередное заседание оргкомитета по подготовке национальной белорусской экспозиции к 5-ой международной Пекинской ярмарке, которая пройдет с 3 по 8 апреля.

Участие отечественных предприятий в этом мероприятии (в отличие от экспозиции для весенних ярмарок в Ганновере) было подготовлено в срок. Заявки подали 44 предприятия, организации и фирмы на общую площадь 381 кв.м. БелТПП даже запросила у организаторов выставки дополнительно 50 кв.м закрытой и 20 кв.м открытой выставочной площади. Среди экспонентов широко представлены предприятия Минпрома, Белнефтехимпрома, Беллесбумпрома. Организуются коллективный стенд Минсельхозпрода, демонстрация продукции фирм малого и среднего бизнеса.

Отправкой грузов и обеспечением пребывания участников выставки в Пекине будут заниматься авиакомпании «Трансавиаэкспорт», «Белавиа» и фирма «Внешинтурист».

БЕЛАРУСИ ПРЕДЛОЖЕНО СТАТЬ ОСОБЫМ ГОСТЕМ В КРАН-МОНТАНА

13 - 14 марта в Минске находился президент Совета форума Кран-Монтана Жан-Поль Картерон. Цель визита -- обсуждение вопроса об участии Беларуси в предстоящем форуме.

Как известно, форум Кран-Монтана -- это престижные ежегодные встречи. По словам г-на Картерона, участие в нем дает возможность представителям того или иного государства установить контакты на высшем уровне с правительственными и деловыми кругами различных стран. Количество участников форума, как правило, ограничено 350 представителями деловых кругов, 150 представителями правительственных кругов и сотней академиков и журналистов, что позволяет сделать встречи эффективными и полезными.

Делегация Беларуси постоянно принимает участие в мероприятиях начиная с 1992 года. Организаторы очередного форума, который пройдет 26 - 29 июня, предложили Беларуси не просто принять участие в традиционных заседаниях, но и выступить в качестве особого гостя.

Этот статус предполагает широкую презентацию страны с организацией специальных пленарных заседаний, круглых столов по общим вопросам развития государства и конкретных отраслей его экономики, организацию выставочных экспозиций. В рамках форума организуется широкомасштабная публикация материалов о стране в специально издаваемых буклетах, а также в наиболее престижных периодических изданиях, которые бесплатно распространяются среди участников.

Вполне вероятно, что Беларусь воспользуется статусом особого гостя, но не исключено, что стоить ей это будет значительно дороже, нежели статус гостя обыкновенного.

БЕЛОРУССКИЙ СЫР ПО АВСТРИЙСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в Минске находился глава австрийской фирмы «Берч-Ласка Продукционс» Хуберт Берч. В Министерстве внешнеэкономических связей бизнесмен обсудил возможности поставок оборудования своей компании на белорусский рынок.

Фирма «Берч-Ласка» занимается производством оборудования для хлебопекарной, мясной, колбасной промышленности, предприятий по переработке птицы и рыбы, а также изготовлением установок для молочной и сыродельной промышленности.

Оборудование этой компании по переработке мяса уже известно в Беларуси -- его закупили Белорусская железная дорога и фирма «Пуще-агро». Кроме того, на установках австрийской фирмы в городе Щучине изготовляют высококачественные сыры. Туда были поставлены оборудование по пастеризации и очистке молока и сыроизготовительный пресс.

«Берч-Ласка» готова продавать установки различной емкости -- от 150 до 25 тыс. литров молока. Чтобы «подогреть» интерес местных бизнесменов к своей продукции, компания намерена договориться о поставках оборудования за счет средств австрийской кредитной линии, которая пока заблокирована из-за непогашения задолженности белорусскими субъектами хозяйствования.

ЭКСПОРТНЫЙ БАНК ЧЕХИИ ГОТОВ КРЕДИТОВАТЬ БЕЛОРУССКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

11 марта в МВЭС прошли переговоры первого заместителя министра Альберта Добромудрова с представителями Экспортного банка Чехии. По словам директора управления экспортного финансирования по странам СНГ Иржи Пепрера, с момента своего создания в 1995 году банк профинансировал проекты на общую сумму порядка $300 млн.

Представители банка выразили заинтересованность в установлении долгосрочных контактов с белорусскими предприятиями, и прежде всего с жодинским «БелАЗом», на финансирование проектов с которым чешский банк готов выделить $70 - 120 млн. Кроме того, Экспортный банк Чехии предложил подписать протокол о намерениях с белорусским МВЭС, в котором будут закреплены основы будущего кредитно-финансового сотрудничества между нашими странами.

В ходе беседы стороны отметили, что важным аспектом поддержки национальных экспортеров является наличие экспортного банка и специализированной страховой организации, осуществляющей страхование рисков, связанных с экспортно-импортными операциями.

Отдел информации «БДГ»

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СЭЗ «БРЕСТ»: ПЕРВАЯ ГОДОВЩИНА

Олег СУПРУНЮК

20 марта 1996 года президентом РБ Александром Лукашенко подписан Указ N 114 «О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь». Именно с этим указом, как первым официальным документом по этой проблематике, связывают перспективы становления брестской свободной экономической зоны. Прокомментировать итоги прошедшего года мы попросили главу администрации СЭЗ «Брест» Николая КРИВЕЦКОГО.

-- Действительно, именно указ президента N 114 признал брестскую свободную экономическую зону де-юре. Надо отдать должное Александру Лукашенко -- он решился на такой шаг и положил конец неопределенности в вопросе создания СЭЗ. Правда, мы ожидали, что столь же оперативно будет принята и остальная нормативная база. Кабинет Министров, по непонятным причинам, это дело затормозил: положения о СЭЗ «Брест» и об администрации зоны появились в августе, а глава администрации был назначен только в конце сентября. Что же касается средств на первоочередные нужды (стартовый капитал, подбор кадров и т.д.), то лишь в конце декабря решился вопрос о выделении нам ссуды. Так что фактически формирование администрации СЭЗ «Брест» началось только в нынешнем году.

-- Основные направления развития свободной экономической зоны были заложены уже в упомянутом президентском указе?

-- Да, затем они были конкретизированы в постановлениях правительства. Если вспомнить историю вопроса, то подготовка закона о свободных экономических зонах была начата еще в 1993 году (год спустя он был принят в первом чтении, но до логического финала дело так и не дошло). Верховный Совет 13-го созыва должен был вновь рассматривать его в октябре-декабре 1996 года, но, как известно, ситуация изменилась... Сейчас есть намерение определить этот законопроект как первоочередной (президент имеет право внести в парламент такое предложение). Таким образом, думаю, соответствующий закон в стране вскоре все же появится. А что касается остальных юридических основ, то зона готова к работе.

-- Наличие закона является одним из главных требований потенциальных инвесторов?

-- Безусловно, для них это очень важное условие. Инвесторы считают ныне действующие регламентирующие акты, касающиеся развития СЭЗ, временными и рассчитывают на принятие именно закона. Тем не менее даже его отсутствие не стало помехой для регистрации первого резидента зоны -- немецкой фирмы «Хайдт» (еще одним резидентом стал колхоз «Пограничник», на землях которого в основном и будет расположена СЭЗ). Сейчас у нас готовится к оформлению еще 14 заявок от иностранных инвесторов, представляющих Россию, Польшу, Германию, Швейцарию, Китай и Италию.

-- Выполнению каких задач на данном этапе посвятила себя администрация СЭЗ «Брест»?

-- Все это время мы трудились над подзаконными актами, и я хотел бы отметить, что с приходом в правительство Петра Прокоповича эта работа заметно оживилась: всем министерствам и ведомствам сделаны конкретные поручения, которые призваны способствовать становлению зоны. На недавнем совещании у первого вице-премьера рассматривались четыре вопроса, неопределенность в решении которых пока сдерживает инвесторов. Речь идет о взимании налогов (необходима инструкция ГНИ, которая бы устраняла разночтения в применении налогового законодательства), таможенном оформлении поступающих грузов, правилах ведения валютных и кредитных финансовых операций, а также того, как продукция, произведенная в СЭЗ, будет попадать на единую таможенную территорию России и Беларуси. Думаю, все эти вопросы будут сняты в самое ближайшее время.



Здесь будет город-сад

-- Интересная деталь: судя по частоте визитов на Восток, брестская зона строится по китайским образцам, а для доработки нормативной базы по СЭЗ привлекаются эксперты из Германии...

-- Это не совсем так. СЭЗ «Брест» вбирает в себя все лучшее, что есть в китайской и европейской моделях таких зон. Более того, можно откровенно говорить, что аналогов нашей зоне в Европе нет. Если, к примеру, в Польше СЭЗ создаются на депрессивных территориях (в Катовице, где закрываются шахты, или в Мелеце, где был крупный авиационный завод), то мы пошли по другому пути -- наша СЭЗ будет комплексной, включая элементы таможенной, банковской, страховой и производственно-экспортной зон. Не зря немецкие эксперты сделали заключение, что брестская зона конкурентоспособна по своим условиям, хотя имеет «белорусский колорит». Меня как главу администрации радует, что такой важный вывод сделали независимые эксперты.

-- Существуют ли какие-то расхождения в позициях администрации зоны и иностранных консультантов?

-- Это скорее не расхождения, а пожелания. Их беспокоит одно: чтобы принятые условия не пересматривались, и самое главное -- не менялись и не отменялись. То есть установленные правила игры должны действовать на протяжении длительного времени. Должен заметить, что наши эксперты -- консалтинговая фирма KPMG из немецкой земли Северная Рейн-Вестфалия -- известны в Европе и в некотором смысле стали пропагандистами брестской СЭЗ на Западе.

-- Чем объясняется ваша настойчивость, когда дело касается вопроса о стартовом капитале брестской зоны?

-- Любая страна, заинтересованная в привлечении инвестиций из-за рубежа, должна подготовить инфраструктуру, коммуникации, решить вопросы проектирования, содержания аппарата. Тем более это актуально для нас, поскольку зона создается в незастроенной части Бреста.

-- Ваши аргументы показались убедительными руководству страны?

-- Благодаря президенту нам выделили в конце прошлого года 2,5 млрд.рублей. Сейчас надо освоить еще шесть миллиардов, которые пойдут на закупку технического оборудования, ремонт, оплату затрат проектировщиков и решение земельных вопросов.

-- Кажется странным, что заказ на проектирование СЭЗ делается в то время, когда резидентов зоны еще фактически нет...

-- Дело в том, что проектирование идет в двух стадиях -- архитектурно-планировочное решение объектов зоны (т.е. наше видение, как должна выглядеть СЭЗ) и технико-экономическое обоснование производства (здесь надо исходить из требований охраны окружающей среды, размещения жилья и промышленных площадок). Что касается инвесторов, то каждый из них придет со своим проектом, и мы выделяем землю. Хотя свобода выбора для резидентов в этом вопросе имеется, мы обязаны осуществлять архитектурный контроль.

-- Резидент N 1 СЭЗ «Брест» уже пришел к вам со своим проектом? Как скоро появятся заявленные фирмой «Хайдт» инвестиции в размере 12 миллионов немецких марок?

-- Фирма пока заказала организацию территорий (думаю, весной на них начнутся работы), а что касается вложенных инвестиций, то о них можно будет говорить после строительства завода. Государство, как известно, не вмешивается в хозяйственную деятельность резидентов зоны. Наша цель -- вести агитацию среди инвесторов, предоставлять им землю, не создавать бюрократических препон. Дальше все зависит от самого инвестора.

Тут я хотел бы сказать еще вот о чем. Порой средства массовой информации неверно интерпретируют отдельные высказывания на эту тему. Так, сделанный мной прогноз, что в течение ближайших двух лет хорошо бы создать в СЭЗ тысячу новых рабочих мест, «благодаря» журналистам был воспринят буквально: сейчас в администрацию СЭЗ потоком идут люди, желающие трудоустроиться. Нечто похожее, к сожалению, происходит и на высоком уровне. Очень живучим оказалось мнение, что раз мы приняли нормативную базу, то уже завтра появится инвестор. Но так не бывает.

-- Между тем существуют планы открытия СЭЗ во всех областях Беларуси уже в первом полугодии...

-- Возможно. Ничего плохого в этом нет. Главное, чтобы наши зоны не копировали друг друга и не создавали сами себе конкуренцию. Разумнее, видимо, было бы не распылять средства, а сосредоточиться на осуществлении самого реального проекта в СЭЗ «Брест».

-- Вы удовлетворены ходом поступления заявок от потенциальных инвесторов? Ведь нередко можно слышать, что их осторожность обусловлена политической ситуацией в Беларуси.

-- Конечно, я ожидал большего. Но связывать это с политикой не стал бы. Мне кажется, что тот, кто реально занимается экономикой, не особо обращает внимание на политические факторы. Гораздо серьезнее на приход иностранных инвестиций влияют наши неувязки с конвертированием валюты через биржу. Особую актуальность приобретают проблемы взаиморасчетов с зарубежными партнерами.

-- Нет удовлетворенности у вас, нет ее и «наверху»: звучат упреки в неразворотливости в адрес администрации СЭЗ «Брест»...

-- Насильно мил не будешь: мы делаем то, что в наших силах. Условия созданы, но ведь инвестора не приведешь за ручку! Нужна постоянная, целенаправленная работа по пропаганде первой белорусской СЭЗ (если хотите, ее «раскрутка»). Однако все упирается в нехватку средств на эти цели. Я благодарен, что правительство дало нам возможность участвовать в ярмарке в Китае, на знаменитой Ганноверской выставке. В начале марта мне довелось побывать в Польше, где местная Торгово-промышленная палата организовала серию встреч с предпринимателями крупнейших городов этой страны. В общем, идет кропотливая работа, не всегда понятная обывателю. Пока получается так, что о нас много пишут и говорят в Беларуси, но очень мало информации о СЭЗ попадает к тем, на кого она прежде всего рассчитана. Надеюсь, что в этом деле все-таки произойдет качественный перелом. Во всяком случае, Министерство внешнеэкономических связей РБ дало указание своим представительствам за рубежом активнее пропагандировать возможности СЭЗ «Брест».

НОВОСТИ

ПАТРИОТИЗМ ПРИ РАВНОПРАВНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Отдел промышленности «БДГ».

На государственном предприятии «Брестоблтелеком» проводится опытная эксплуатация систем мобильной радиотелефонной связи фирмы «Интер Диджитал» и малого предприятия «Элпром».

По результатам опытной эксплуатации будет сделан вывод о целесообразности создания совместного предприятия по производству в республике аналогичных систем.

Зато уже определен тип АПУС для городских и сельских телефонных станций. За базовый вариант на 1997 год принято оборудование АПУС-5 совместного производства МПО «Промсвязь» и МП «Белавокс».

Министерство связи считает, что в дальнейшем на местных сетях нужно внедрять только системы отечественного производства. В качестве базового варианта такого автоматического переговорного пункта выбран АПП производства фирм «Квинтел» и «Ситал». Надо полагать, что производители в ближайшее время получат хорошие заказы, поскольку 30% оборудования АПП в республике требует модернизации, и плюс к тому Минсвязи взяло курс на расширение сети автоматических переговорных пунктов.

СОТРУДНИЧЕСТВО

НАШИ В СТОЛИЦЕ «СТРАШНОГО МОНСТРА»

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», представители более 30 белорусских предприятий и организаций по приглашению местной Торгово-промышленной палаты посетили Брюссель. Отечественные бизнесмены провели переговоры с сотрудниками около 50 фирм Бельгии и Люксембурга, посетили международную строительную выставку «Batibou-97» и Белорусский торговый дом.

В ходе визита были подписаны протоколы о намерениях по экспорту изделий из дерева, лесных семян, импорту продуктов питания, по работе с Белорусским торговым домом. С 18 фирмами Бельгии и Люксембурга были достигнуты договоренности о продолжении сотрудничества. Представители некоторых бельгийских фирм выразили желание посетить Беларусь.

Политически активные члены делегации отмечают, что никакие ограничения, связанные с последними заявлениями Европарламента, на ходе переговоров не отразились. Все представители бельгийско-люксембургской стороны проявили в диалоге с беларусами искреннее стремление к расширению сотрудничества.

ПЕРЕГОВОРЫ

КОНСОРЦИУМ «АББ»: ВОЗВРАЩЕНИЕ БАРТЕРА

Отдел информации «БДГ»

На днях в Министерстве внешнеэкономических связей состоялась встреча первого заместителя министра Альберта Добромудрова с вице-президентом шведско-швейцарского консорциума «АББ» г-ном Карлином.

По утверждению г-на Карлина, у «АББ» прочные позиции в странах Центральной и Восточной Европы. Во многих из них (в Чехии, Польше, Болгарии, государствах Балтии) открыты представительства консорциума. «АББ» хотел бы развивать взаимовыгодные экономические отношения и с Беларусью. Одна из возможных форм сотрудничества -- налаживание бартерной торговли. «АББ», по словам вице-президента консорциума, готов оказать содействие и в продвижении белорусских товаров на рынки стран Западной Европы.

Стороны договорились о том, что в ближайшее время будет уточнен перечень товарных позиций по бартерному обмену. Консорциум был также приглашен к участию в белорусских тендерах на поставку энергетического оборудования, в том числе в готовящемся к проведению тендере на строительство подстанции для минской ТЭЦ-5.

Еще в 1994г. тогдашний президент концерна Перси Барневик заявил, что *«приоритетным регионом экспансии «ABB» станет Россия и новые государства, образовавшиеся на территории бывшего Советского Союза»*. Все эти годы концерн стремительно увеличивал количество своих предприятий в России, доведя их число к началу 1997 г. до 18, а объемы продаж продукции местного производства более чем до $100 млн. Такая тактика концерна успешно срабатывала в развивающихся странах Южной и Юго-Восточной Азии. Однако в России произошел сбой -- концерн в стране присутствует достаточно основательно, российский рынок относится к категории растущих, а обвального роста заказов нет.

Справка «БДГ».

Доход концерна «ABB» (ASEA Brown Boveri) в 1996г. составил $34 574 млн., в том числе: от деятельности в Европе -- $19679 млн., в Северной и Южной Америке -- $61361 млн., в Азии, Австралии, Африке -- $8759 млн.

Объем операционной прибыли составил $3026 млн., прибыли до налогообложения -- $2007 млн., чистая прибыль -- $1233 млн. Дивиденды по итогам работы за год выплачены акционерам в размере 35% чистой прибыли.

РЫНОК ПРОКАТА ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ

СИТУАЦИЯ ДЕМОКРАТИЧНА, НО ТРУДНОПРОГНОЗИРУЕМА

Сергей БЛАГОВЕЩЕНСКИЙ

Ассортимент и состав участников рынка черных металлов в Беларуси столь же обширен, как сама промышленность и строительная индустрия, которые являются основными потребителями чугуна и сталепроката. Вместе с тем он ограничен и даже провинциален, как провинциальна сама белорусская экономика в мировой системе хозяйствования. Даже крупнейшие наши импортеры проката не в состоянии закупить более 1-2 тыс.тонн, хотя для мирового рынка обычным объемом закупок проката черного металла являются 8-10 тыс. тонн (как, например, в портах Юго-Восточной Азии, на условиях FOB). Но как всякий рынок, белорусский рынок вместе с тем имеет свою специфику.

Прежде чем охарактеризовать состояние рынка в настоящее время, необходимо посмотреть, как он развивался в прошлом. Очевидно, что он повторяет новейшую историю «национального» капитализма. Здесь можно различить три этапа.

ПЕРВЫЙ этап: 1991--1994 гг. -- годы рыночного романтизма. Этот этап ознаменовался приливом огромного количества субъектов рынка, занявшихся дележом очень значительной массы прибыли платежеспособных предприятий и кредитно-инфляционной экономики.

ВТОРОЙ этап: 1995 г. -- год рыночного реализма. Его характеризуют положительные депозитные и высокие кредитные процентные ставки, курсовая финансовая стабилизация. В долларовом исчислении начали заметно расти цены. Почти у всех возникли проблемы с оборотными средствами. Многие стали искать источники их пополнения вне банковской системы, обращаясь к таким формам, как консигнация или рассрочка платежа. Руководители многих фирм начали понимать, что прибыли надо инвестировать не только в «Мерседесы», виллы и квартиры, но и в собственный бизнес. В этот год оформилась институциональная инфраструктура рынка вообще (прежде всего информационная), повысилась роль профессионалов.

ТРЕТИЙ этап: 1996 год и до настоящего момента -- эпоха рыночного абсурда. В этот период стали сказываться политические риски. В экономике накопились огромные неплатежи, в результате чего 75-80% потребляемого в Беларуси металла стало приобретаться на бартер. Падение объемов производства, накопленное за годы «реформ», привело к значительному сокращению общих объемов продаж в целом и, в частности, к уменьшению денежного сегмента продаж. Плюс к этому -- снижение ставки рефинансирования до уровня ниже уровня инфляции и девальвация белорусского рубля. Все это обусловило снижение цен предложения на 15-25% за год (в долларах США). Существенно сузились возможности для «любительского бизнеса». В таких условиях элементарная борьба за выживание развала жесткую конкуренцию, которая расставила всех по своим местам.

Еще год--два назад картина белорусского рынка была более однообразной. Существовало около десятка крупных фирм, которые имели средства и складские помещения для закупки значительных партий металла более или менее разнообразного ассортимента. Гораздо больше было мелких фирм и фирмочек, которые продавали только одну партию металла (зачастую купленную по случаю) и добивавшие полноту ассортимента разовыми «перекупками» у крупных фирм. Теперь число мелких фирм сильно уменьшилось, зато начал формироваться слой средних фирм, работающих или от имени конкретного производителя, или на определенного потребителя.

В настоящее время всех операторов рынка проката черных металлов можно разделить на три группы.

В первую группу входят те, кто имеет доступ к ресурсам. Группа эта неоднородна и в зависимости от характера этих ресурсов формируется из трех своеобразных подгрупп.

К первой относятся прежде всего всевозможные дилеры автотехники. Имея доступ к значительным оборотным средствам в виде готовой продукции, они приобретают металлопрокат для своих производителей, часть которого и предлагают на рынке. Однако либо их автотехника недостаточно конкурентна, либо ресурсы разделяются не в их пользу, но металл у этих продавцов самый дорогой.

Вторую подгруппу составляют дилеры металлургических комбинатов Украины и России. Это довольно мощные фирмы, но и у них есть своя ахиллесова пята -- зависимость от одного поставщика. При росте цен продукция таких производителей на какое-то время объективно становится неконкурентоспособной.

Наконец, третью подгруппу образуют фирмы, имеющие доступ к кредитным ресурсам. Их цены в периоды резкой девальвации белорусского рубля -- самые низкие. Они имеют возможность «поделиться» дополнительным инфляционным доходом со своими клиентами-покупателями, продавая товар дешевле, чем купили. В «мертвый сезон» им также приходится снижать цену, чтобы окупить расходы по транспортировке и складированию.

Фирмы, опирающиеся только на собственные ресурсы, составляют вторую крупную группу операторов на рынке металлов. Эти фирмы всегда внимательно контролируют свои оборотные средства. У них довольно серьезный финансовый менеджмент и они постоянно следят за конъюнктурной ситуацией. За несколько лет работы у них накоплены собственные средства на импорт хотя бы нескольких вагонов проката. Увеличение ассортимента на складе ими достигается путем покупок демпинговой продукции на внутреннем рынке у тех предприятий, которые испытывают время от времени финансовые трудности.

К третьей группе относятся настоящие «джентльмены удачи». Они на 90% занимаются посредническими операциями. Время такого бизнеса объективно прошло. Хотя с неимоверными трудами им можно заниматься и теперь, количество таких фирм в последнее время сильно сократилось.

Рынок с подобной структурой имеет очень демократичную и конкурентную среду. Действия всех его участников, направленные на создание собственных конкурентных преимуществ, так или иначе приводят к снижению цен. А ценовая конкуренция на белорусском рынке проката черных металлов является основной. Теперь покупателю достаточно поставить продавцов в известность, чтобы в течение дня получить от них самые разнообразные предложения и выбрать металл по наиболее низкой цене. И все же если говорить о среднесрочной перспективе, то может быть несколько сценариев развития событий.

Сценарий ПЕРВЫЙ: status guo. Структура, объемные и ценовые показатели продолжают коррелировать с кредитно-денежной политикой и валютным регулированием государства, а главное -- с подъемами и спадами в тех отраслях, которые являются основными потребителями металлопроката. Наиболее вероятно упрочение связей между продавцом и его постоянным покупателем, причем в такой степени, что продавцу придется осваивать вопросы сбыта продукции своих покупателей. И это неплохо -- каждому придется заниматься тем, что он умеет делать лучше других. Жестокая конкуренция будет удерживать отдельные группы на рынке от резких колебаний цен и необоснованного завышения прибыли.

Сценарий ВТОРОЙ: Госснаб. Уже более года ведутся разговоры об участии государства в вопросах материально-технического снабжения предприятий в части металлопроката. Это предусматривает либо создание структуры-монстра типа Госснаба, либо введение системы госзаказа (естественно, для привилегированных структур). В обоих случаях получится эффект, как от присутствия слона в посудной лавке. Монопольные цены и уже порядком подзабытый дефицит не заставят себя долго ждать. Процесс огосударствления будет проходить параллельно с лицензированием, перерегистрацией и другими мерами по «упорядочению». Этот вариант не устраивает в первую очередь потребителей, поэтому маловероятен.

Сценарий ТРЕТИЙ: оптимистическая фантазия. В промышленности начинается подъем. Курс стабилизируется рыночными мерами. У фирм, действующих на рынке металлопроката, растут прибыль и оборотные средства.

К сожалению, надежд на такой сценарий нет.

НОВОСТИ

ДВОЕ ОТСТАЮЩИХ

Предприятиями и объединениями концерна «Белхимнефтепром» за январь-февраль 1997 года произведено товарной продукции в ценах текущего года на сумму 5,2 трлн.руб., в сопоставимых ценах -- на сумму 4,6 трлн.руб., или 108,4% к соответствующему периоду прошлого года.

Рост объемов производства по сравнению с январем-февралем 1996 года обеспечили все предприятия отрасли, кроме производственных объединений «Полимир» и «Беларуськалий». Увеличено в натуральном выражении производство химических волокон и нитей -- на 6,9%, синтетический смол и пластмасс -- на 24,5%, капролактама -- на 28,8%, минеральных удобрений -- на 3,7%, шин автомобильных, автобусных, шин для тракторов, сельхозмашин, мотоциклов -- на 9,9%.

В ПОИСКАХ НЕНАЙДЕННЫХ ДЕНЕГ...

На заседании совета руководства Минского производственного объединения вычислительной техники подведены итоги работы в феврале.

Было отмечено, что план по объемам производства выполнен. Но поскольку было принято решение о повышении заработной платы, пришлось поднять цену на собственные изделия. К тому же настало время рассчитываться по банковским кредитам, поэтому финансовое положение предприятия было близко к чрезвычайному. В этой связи дирекция объединения приняла решение об изучении *«опыта коллег, успешно практикующих расчет по зарплате изделиями собственного производства»*.

В поисках выхода из сложившейся ситуации предприятие расстается со своей недвижимостью. Так, уже фактически согласован вопрос о передаче одного из его корпусов под вещевой рынок. Объединение считает эту сделку выгодной, поскольку речь идет о достаточно старом здании, возведенном в 1956 году.

Отдел промышленности «БДГ».

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

КРУПНОПАНЕЛЬНОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ: ХОТЬ НА ПАНЕЛЬ ВЫХОДИ

Эдуард ВАКАСИН

Крупнопанельное домостроение -- один из самых освоенных и широко используемых методов возведения жилья не только в Беларуси, но и на всей территории СНГ. Производство железобетонных панелей в заводских условиях прекрасно отработано и хорошо себя зарекомендовало. Монтаж готовых панелей на месте строительства несложен и быстр. К примеру, сроки возведения панельного дома в 3 - 4 раза ниже времени постройки аналогичных по размерам и столь популярных теперь монолитных зданий. Ну а гарантия на современный панельный дом -- 75 лет. Не удивительно, что еще недавно именно на крупнопанельное домостроение делалась ставка в решении жилищной проблемы.

Так, в Минске в свое время было построено три комбината крупнопанельного домостроения. Если исходить из того, что минувший год стал годом, когда в жилищном строительстве был осуществлен «истинный прорыв», КПД просто не могли не перейти из категории перманентно простаивающих в разряд процветающих и стабильно работающих. Но этого не произошло.

Комбинаты крупнопанельного домостроения изначально рассчитывались на примерно одинаковую мощность -- 700 тыс. кв. метров жилья в год. А нынешние объемы производства не перекрывают проектных возможностей предприятий даже на треть. К примеру, один из прежних гигантов строительной отрасли -- КПД-1 -- в 1995 году ввел в строй всего лишь 144 тыс. кв.метров жилых площадей, а в 1996 году эта цифра составила 213,4 тыс. метров. В беседе с корреспондентом «БДГ» заместитель директора по производству этого предприятия В.М. Анпилов посетовал на нестабильную работу комбината, вызванную большими объемами замороженных и надолго приостанавливающихся строительств. Лишь к концу минувшего года предприятию удалось выйти на пятидневный график работы в одну смену, хотя проектные возможности -- работа в три смены.

Основным заказчиком комбината является горисполком. И именно от него зависят стабильное финансирование строительства и организация жилищных кооперативов. Но кооперативы зачастую не комплектуются даже наполовину, так как оплатить строительство, даже льготное, под силу далеко не многим. Вот и зачисляются в ЖСК лишь те, за кого платит государство. А это значит, что финансирование подобных проектов идет неравномерно, а зачастую и вовсе замирает.

В настоящее время КПД-1 строит жилье для десяти организованных и обеспеченных средствами кооперативов. Работа идет в одну смену, только в некоторых цехах предприятия введен двусменный график. Если же комбинат заработает в полную мощность, то нынешние низкие объемы заказов выполнит менее чем за полгода, а затем -- простои, необходимость сокращения штата, обязанность выплатить трехмесячное пособие уволенным... Потому и ведется работа вполсилы, что, конечно же, удлиняет сроки строительства.

Минский комбинат крупнопанельного домостроения номер 2 в еще более худшем положении. Комбинат с нынешнего года закрыт на консервацию. Впрочем, пейзаж, открывающийся на территории предприятия, наводит на мысль, что КПД не работает уже много лет. Всю территорию комбината пересекают две заросшие бурьяном железнодорожные ветки, на одной из которых ржавеет маневровый тепловоз с десятком прицепленных вагонов. Да еще застывший на куче мусора бульдозер без стекол и гусениц напоминает о том, что когда-то здесь «была жизнь».

Выработка КПД-2 за 1995 год при плановой мощности в 700 тыс. кв.м. составила 145 тыс. кв. метров жилых помещений, а за 1996 год -- 215 тыс.кв. метров. Тогда и было принято решение о его закрытии, ведь для выполнения нынешних низких объемов заказов вполне достаточно мощностей КПД-1 и КПД-3, находящегося в поселке Шабаны. По этой же причине было заморожено строительство еще одного -- четвертого -- комбината крупнопанельного домостроения.

И все же никто не берется утверждать, что судьба двух оставшихся более или менее радужна. Министерство архитектуры и строительства Беларуси поручило одному из строительных НИИ изучение вопроса целесообразности дальнейшего использования комбинатов. Причем задача поставлена достаточно четко: разработать технологии использования КПД с большим экономическим эффектом, но без существенной модернизации. Этакий вариант -- как сварить кашу из топора?..

И все же специалисты утверждают, что в настоящее время просто невозможно расширить объемы строительства без использования имеющихся мощностей комбинатов крупнопанельного домостроения. В настоящее время ведется разработка проектов зданий с монолитными корпусами и навесными панелями, изготовленными на заводах КПД. Разрабатываются и оригинальные проекты энергосберегающих зданий, конструкция которых позволит уменьшить расходы энергии для обогрева квартир. Разрабатываются и экономичные проекты, где квадратный метр жилья будет стоить на 30% меньше обычного...

И все же, выигрывая у монолитных домов в скорости возведения, панельные здания сильно проигрывают им в экономичности -- из-за тепловой обработки, которая используется для ускорения сушки бетона и требует бездну столь дефицитной сейчас электроэнергии, из-за «двойной доставки сырья» (сначала на завод, затем на стройку)... Но и при всех этих минусах, по мнению специалистов, серьезной альтернативы КПД в строительстве сейчас пока нет. Вот только ждать реального, а не бумажного строительного бума им придется еще, видимо, достаточно долго. Некоторые, видимо, не дождутся. Так, совсем недавно закрыт еще один КПД -- в Сморгони...

СИТУАЦИЯ

ЗАКУПКИ МЕДТЕХНИКИ НА ГРАНИ СРЫВА

Виктор МАРТИНОВИЧ

18 марта в республиканском выставочном центре начала работу 4-я международная специализированная выставка Belarusmedica, -Pharma, -Labor, -Dent, -Optik'97, организованная компанией T&C под патронажем Минздрава.

В ней принимают участие около 300 фирм из 30 стран мира, поставляющих на белорусский рынок медицинскую технику, лекарственные препараты, стоматологическое и лабораторное оборудование, медицинскую оптику. Экспозиция заняла площади двух этажей Республиканского выставочного центра. Свою продукцию представили такие компании, как Mersk Sharp & Dohme, Johnson & Johnson, Philips, Siemens, Toshiba, Upjohn, Shering-Plough, Paster Merieux, Hoehchst, Sanofi, Sandoz, Pierre Fabre. Это свидетельствует о том, что интерес к нашему рынку за рубежом не ослабевает.

Беларусь действительно является достаточно перспективным рынком сбыта. До 1990-х годов фармацевтическая субстанция и медицинское оборудование в стране практически не производились. Национальная производственная база медицинской отрасли создана всего за 5 лет, поэтому естественно, что мы значительно отстаем от некоторых стран дальнего зарубежья, где традиции в области производства медикаментов складывались не один десяток лет.

Однако в конце прошлого-начале текущего года в поставках медицинской техники иностранного производства произошел серьезный сбой, последствия которого ощущаются и сегодня. Как известно, белорусское Министерство здравоохранения не имеет собственного управления внешнеэкономической деятельностью. Согласно «Положению об агентах» практически всю торгово-закупочную деятельность в этой сфере ведут два предприятия -- «Белфармация» и «Белмедтехника». Монополизация импорта медицинской техники и фармацевтической продукции была вынужденной. Закупая крупную партию медицинских товаров у одного западного производителя, государство может рассчитывать на значительные скидки и более выгодные условия послепродажного обслуживания. Благодаря централизованным закупкам диагностического, лабораторного, хирургического и реанимационного оборудования в 1996 году Беларуси были предоставлены скидки в размере 8,9% (в абсолютных цифрах -- $1,5 млн.).

Закупки импортной техники на сумму свыше $100 тыс. производятся на тендерной основе. Осенью прошлого года состоялась серия тендерных торгов. После определения победителей для проведения процедуры закупки на транзитный счет предприятия «Белмедтехника» из государственного бюджета поступила достаточно крупная сумма в белорусских рублях. По некоторым данным, осенью-зимой прошлого года на транзитном счету «Белмедтехники» находилось около BLR 0,5 трлн. Во всяком случае, именно такая сумма называлась на коллегии управления здравоохранением Мингорисполкома. Однако Борис Ранчинский, возглавляющий «Белмедтехнику», опроверг эту информацию. Впрочем, точную сумму он так и не назвал. Деньги поступили на транзитный счет предприятия тогда, когда официальный курс доллара составлял примерно 15000 BLR/$, но у «Белмедтехники» возникли сложности с конвертацией бюджетных средств. Выполнение заключенных с иностранцами контрактов было на время приостановлено.

Неопределенность ситуации с конвертацией сохранялась до начала текущего года, то есть до тех пор, пока курс доллара не вырос примерно до 21000 BLR/$. Возникла новая проблема: суммы, выделенной осенью Министерством финансов, просто не хватало для оплаты всех контрактов. По словам Бориса Ранчинского, сегодня проблема конвертации постепенно решается. Нацбанк продал «Белмедтехнике» примерно $113 тыс. и DEM 150 тыс. Впрочем, напряженности на рынке это не сняло, ведь до сих пор неизвестно, будут ли выделены дополнительные средства для компенсации «курсовых» потерь. Неизвестна и судьба контрактов, на реализацию которых у «Белмедтехники» в связи с падением курса национальной валюты просто не хватит средств. Так что многим зарубежным экспонентам участие в нынешней выставке может не принести желаемого результата.

Есть проблемы и с обеспечением белорусских лечебных учреждений и аптек медицинской техникой и фармацевтическими препаратами отечественного производства. Среднегодовая потребность страны в белорусской медтехнике составляет около BLR 240 млрд. В прошлом году у 40 отечественных производителей было закуплено 137 видов изделий на сумму всего BLR 52 млрд. Впрочем, в 1997 году «Белмедтехника» планирует увеличить объемы закупок медицинских товаров белорусского производства до BLR 234 млрд., что будет эквивалентно закупке по импорту на сумму $8,3 млн. Эти намерения вполне вписываются в политику поддержки национальных товаропроизводителей, продекларированную правительством. Напомним, что в свое время Кабинет Министров поручил Министерству здравоохранения совместно с предприятием «Белфармация» и таможенным комитетом разработать проект постановления «Об упорядочении ввоза на территорию Республики Беларусь лекарственных средств и фармацевтической субстанции, аналогичных выпускаемым в республике». Остается надеяться, что после этого «упорядочения» импорта «Белмедтехника» выполнит план по закупкам отечественных медицинских товаров.

ВЫСТАВКИ

ОБМАНУТЫЕ ОЖИДАНИЯ

Отдел информации «БДГ»

18 марта состоялась пресс-конференция, посвященная итогам посещения белорусской правительственной делегацией международной выставки CeBIT-97 в Ганновере. Своими впечатлениями от выставки и участия в ней белорусских предприятий поделился с представителями СМИ вице-премьер Василий Долголев.

Сомнения в успехе наших предприятий возникли еще во время подготовки к этой, самой престижной в области телекоммуникаций и информационных технологий, выставке. Во многом эти опасения оправдались. Г-н Долголев заметил, что *«к сожалению, не все выводы по нашим экспозициям и по нашему участию хорошие»*.

На выставке, призванной продемонстрировать всему миру ноу-хау в сфере информационных технологий, отдельные отечественные предприятия экспонировали бинокли и прицелы. Престиж белорусской науки и промышленности был поддержан только частными фирмами, которые в отличие от предприятий Минпрома (часть средств на поездку которым была выделена из бюджета) понесли все расходы самостоятельно. Однако эти потери в ближайшем будущем должны с лихвой компенсироваться. Одна из таких фирм, созданная при Институте технической кибернетики АН, представила технологию защиты электронных документов. Примером ее использования может служить противоугонная система для автомобилей, которая при нынешних масштабах нелегального автомобильного бизнеса вызвала огромный интерес западных деловых кругов.

Во время визита в Германию белорусская делегация провела ряд переговоров на предмет сотрудничества и инвестирования в экономику страны. Так, изучалась возможность создания в Молодечно СП по производству котлов, на которые в Беларуси, где одним из приоритетных направлений социально-экономического развития является строительство жилья, существует достаточно большой спрос. С представителями компании «Mannesmann» ведутся переговоры о создании совместных производств для переработки лигнина на мощностях заводов в Речице и Бобруйске; с фирмой «Otto» -- о создании СП по переработке картофеля для белорусских предприятий «fast-food» и др.

Белорусская делегация встретилась также с представителями фирмы «Siemens», которая несколько последних лет проявляет интерес к инвестированию в нашу экономику и является крупным поставщиком оборудования для многих отраслей народного хозяйства Беларуси. Василий Долголев сообщил, что фирма отслеживает ситуацию вокруг запланированного на конец мая тендера по развитию в стране сотовой мобильной связи стандарта GSM. Однако от участия в тендере представители фирмы отказались, заявив о своей заинтересованности в победе любой фирмы, использующей оборудование производства «Siemens».

Министр связи Беларуси Владимир Гончаренко заявил: *«Мы предполагаем, что к концу года нам удастся ввести (хотя бы в Минске) первую станцию и дать абонентам связь GSM»*. Пока тендерную документацию (ее стоимость -- $5 тыс.) выкупили всего 4 компании. По мнению министра, низкая активность объясняется именно высокой ценой лицензии -- $5 млн. По этой же причине в списке фирм, готовых заплатить за право обеспечения сотовой связи Беларуси с миром, отсутствует и такая известная компания, как американская «Motorola».

ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

ЧЕМ ДАЛЬШЕ В ЛЕС, ТЕМ БОЛЬШЕ СУХОГО ЕЛЬНИКА

Вадим СЕХОВИЧ

Как известно, лесную отрасль правительство считает одной из самых перспективных в народном хозяйстве Беларуси. Когда-то это подтверждали и эксперты Мирового банка. Однако в последние годы у отечественных лесхозов появилось множество проблем.

Во многом трудности обусловлены неблагоприятной конъюнктурой мирового рынка балансов, которые в товарной структуре экспорта белорусской лесопродукции всегда занимали главные позиции. Резкое падение мировых цен на целлюлозу в прошлом году привело к сокращению экспорта балансов. Если в 1995 году лесхозы страны поставили на внешние рынки 630 тыс. куб. м балансовой древесины, то в 1996 ими было вывезено лишь около 500 тыс. куб. м.

Наращивание экспорта пиломатериалов в Польшу, Германию, Швецию не могло повлиять на итоговые показатели деятельности предприятий Минлесхоза на внешних рынках. Объем вывезенной в прошлом году лесопродукции по сравнению с 1995 годом снизился на 19%. По прогнозам специалистов, в 1997 году ситуация на главном для белорусских лесоэкспортеров рынке балансов улучшится, правда, не настолько, чтобы предприятия Минлесхоза могли рассчитывать на большие прибыли.

По словам директора ГП «Беллесэкспорт» Виктора Михалевича, в 1997 году фирма увеличит реализацию балансов лиственных пород на польском рынке. Заключен контракт с Квидзенским целлюлозно-бумажным комбинатом, давним партнером «Беллесэкспорта», о поставках в Польшу 240 тыс.куб.м древесины (в 1996 году на предприятие было отгружено 170 тыс.куб.м). Кроме того, возрастет экспорт на целлюлозно-бумажные заводы Финляндии. «Беллесэкспорт» подписал контракт с крупнейшим мировым производителем целлюлозы -- фирмой «Enso» -- о поставке 27 тыс.куб.м балансов (цифра, конечно, незначительная, но в 1996 году «Беллесэкспорт» поставил в Финляндию всего 2 тыс.куб.м).

Ко всем этим проблемам в нынешнем году добавилась еще одна. Заместитель министра лесного хозяйства Валерий Герасименок обратил внимание на такое явление, как усыхание ельника. По его словам, эта проблема приобрела масштабы экологической катастрофы. Поэтому на очередном заседании Совета Министров 25 марта она станет одной из главных тем обсуждения.

Причиной усыхания ельника ученые считают уменьшение уровня грунтовых вод в результате мелиорации, а также негативное влияние антропогенного фактора. Как следствие, такие еловые леса становятся жертвой вредителей. В результате в 1997 году пред-



приятия Минлесхоза должны вырубить около 2 млн.куб.м ельника и, что особенно трудно, найти ему применение. Например, барановичский лесхоз, ежегодно производивший около 100 тыс.куб.м балансов, в этом году вынужден рубить 500 тыс. куб.м.

Всего же предприятия Минлесхоза в 1997 году поставят на внешние рынки около 1 млн.куб.м балансов. Достигнута договоренность о поставках еловых балансов на 4 целлюлозно-бумажных комбината Калининградской области. Предполагается привлечь к рубкам усыхающего ельника отечественные колхозы и совхозы, частные фирмы, а также украинские и молдавские компании.

По словам представителей Минлесхоза, в этом году планируется увеличить объемы реализации древесины на аукционах. Участие в них позволяет продавать лес по реальной стоимости и, кроме прочего, стимулирует рост продаж. В прошлом году на аукционах было продано около 600 тыс.куб.м, в этом году предполагается реализовать 1,5 млн.куб.м.

Как известно, проведение аукционов стало одним из главных условий предоставления лесному хозяйству страны кредита Мирового банка реконструкции и развития. Сегодня из $41,8 млн. кредита Минлесхозом освоено $5 млн. Эти средства пошли на закупку оборудования: тракторов, бензопил, гидроманипуляторов и пр. Сегодня министерством готовится очередной тендер на поставку лесному хозяйству Беларуси вездеходов.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«НИПЕКС» — ЛИДЕР РЫНКА

Пять миллионов метров всевозможных кабелей и проводов поставила предприятиям Беларуси с 1993 года фирма «НИПЕКС». Образно это количество можно представить как два витка кабеля вокруг Беларуси.

Все, кто начинает прокладку электрокоммуникаций, могут сверить предложение на рынке с уровнем сервиса, который установил лидер этого рынка. На территории Беларуси «НИПЕКС» -- единственный официальный представитель кольчугинского завода «Электрокабель». От Бреста до Урала никто, кроме этого российского гиганта, не производит целый спектр ключевых марок кабельной продукции.

И, естественно, только «НИПЕКС» обеспечивает крупные поставки этих марок под заказ в срок до 12 дней. Крупнейшие предприятия Беларуси (Белорусская железная дорога, ПО МТЗ, минский электротехнический завод им.Козлова и др.), работая с «НИПЕКС», избавлены также от валютных и транспортных проблем, пользуются особыми льготами.

Уже 20 белорусских фирм стали дилерами «НИПЕКС», покупая кабели со значительными скидками. Сам «НИПЕКС», став законодателем стандартов, продолжает совершенствовать сервис. На его складе имеется более 150 типов продукции. Любые марки кабеля и проводов в любом количестве. Нужное вам количество кабеля будет беспрекословно отмотано от барабана.

Это особенно ценят агропромышленные и небольшие строительные предприятия. Компетентный и предупредительный персонал считает интересы клиента главной ценностью. Оперативность поставок и полноценная аналитическая информация, открытая покупателю, стали здесь обязательным атрибутом сервиса.

Нынче можно и рубли считать метрами. Но ситуация с кабелями «НИПЕКС» -- это тот случай, когда не «длинный рубль», а выгода потребителя движет дело. С таким рекордом не грех и поздравить.

ОБЗОР

«НЕСЕРЬЕЗНАЯ» НЕДВИЖИМОСТЬ

Виктор ДЕМИДОВ

К середине весны, после зимнего затишья, начинает «разогреваться» рынок загородной недвижимости. Основным товаром на нем по-прежнему остаются дачи и коттеджи. Отличительные черты нынешнего рынка загородной недвижимости -- впечатляющий разброс цен и диктат покупателя.

Коттедж или дача всегда были менее дефицитны и желанны, чем, скажем, столичная квартира. А сейчас они еще и менее прибыльны. Недаром среди более чем семидесяти минских агентств по торговле недвижимостью нет ни одного, которое специализировалось бы исключительно на торговле загородной недвижимостью. В лучшем случае коттеджи и дачи предлагаются покупателям наравне с квартирами в городе. Многие агентства предпочитают вообще не тратить силы и средства, продавая объекты, расположенные за городом. Да и оценка загородных построек пока затруднительна: если методики оценки городских квартир или коммерческих объектов уже более-менее проработаны, то коттеджами и дачами оценщики до сих пор серьезно не занимались.

РАЗДАЧА СЛОНОВ И РАСПРОДАЖА ДВОРЦОВ

В результате строительного бума в последние годы перестройки и в первые годы независимости в окрестностях столицы появилось огромное количество самых разнообразных домов, многие из которых не достроены до сегодняшнего дня. Около полутора лет назад множество владельцев загородных домов начали активно их продавать. Однако выяснилось, что желающих купить коттедж или хотя бы дачу гораздо меньше, чем представлялось.

Те, у кого были деньги, покупали квартиры в Минске -- товар постоянно дорожающий и более необходимый. А у кого денег не было, естественно, о покупке недвижимости и не помышляли. Результатом стало стремительное падение цен на абсолютно все приватное жилье в окрестностях столицы.

Но и это не спасло ситуацию: к началу 1995 года на каждые пятьдесят продаваемых в семидесятикилометровой зоне вокруг Минска объектов приходился в среднем всего один покупатель. С тех пор конъюнктура на рынке загородной недвижимости становилась все менее благоприятной для владельцев коттеджей и дач. В этом году, судя по всему, покупатель сможет выбирать уже среди более чем восьмидесяти объектов. Так что продать какой-либо коттедж или дачу под Минском весьма сложно -- покупательская активность на этом рынке минимальна. Сейчас неплохой готовый коттедж продается, как правило, по цене, ниже стоимости стройматериалов, из которых он сделан. Недостроенная «коробка» стоит и того дешевле.

Вот весьма типичный пример, взятый нами из газетного объявления. Полностью готовый кирпичный коттедж под Заславлем -- 3 этажа, кухня, бильярдная, гараж на 4 машины, 2 камина, 2 санузла, зимний водопровод, котельная, электричество, площадь участка 25 соток (большая для этих мест) -- продается за $35 тыс. Сейчас строительство такого чуда обошлось бы не дешевле пятидесяти с лишним тысяч.

Таким образом, стоимость хорошей виллы всего в нескольких километрах от Минска равняется стоимости средней четырехкомнатной квартиры в самом городе. Кстати, по свидетельству сотрудников агентств недвижимости, многие продавцы пригородного жилья хотели бы именно обменять свой дом или коттедж на квартиру в Минске. Но обычно это желание не исполняется.

Конечно, в продаже постоянно появляется достаточное количество высококачественных коттеджей по цене от $70 тыс. до $100 тыс., но их владельцам вскоре приходится резко снижать цену. В противном случае они будут вынуждены ждать покупателя на свою недвижимость в течение нескольких лет. Некоторые владельцы коттеджей (особенно незавершенных), отчаявшись продать имущество, идут на «хитрость» -- пытаются заложить свой объект в банке, предполагая оставить его впоследствии невыкупленным. Но большинство банков еще года полтора - два назад «обожглось» на такого рода ипотечных кредитах, когда «незавершенка» повисла на них мертвым грузом. Так что теперь финансисты стараются не связываться с загородной недвижимостью, предпочитая работать со всегда ликвидными столичными квартирами.

С окончанием строительного бума практически без работы остались столь многочисленные когда-то летучие строительные бригады -- знаменитые «шабашки». По свидетельству строителей, заказы на работы в окрестностях Минска почти исчезли. Лишь иногда приходится «доводить» приобретенный кем-то за бесценок недостроенный коттедж. Но те же строители рекомендуют: простоявший в недостроенном виде хотя бы два сезона дом покупать не стоит -- сделать его пригодным для нормального жилья уже, скорее всего, не получится. А ведь именно недостройки со «стажем» окружают сегодня белорусскую столицу.

Нераспавшиеся строительные бригады быстро переквалифицировались: некоторые занялись ремонтом квартир, некоторые «откочевали» строить на периферию, а то и вовсе в близлежащие государства, где всегда готовы дешево приобрести квалифицированных мастеров.

Но владельцам приличной дачи или «скромного» домика под названием «коттедж», пожалуй, не стоит прекращать наведывать свою собственность даже под предлогом чрезвычайной занятости. Известно, что дом стоит до тех пор, пока в нем живут люди. Так что единственный способ сохранить его до более благополучных времен -- пользоваться им. А самое лучшее -- не оставлять его недостроенным: пока коттедж в таком состоянии, цена его не намного выше стоимости земли, на которой он стоит. А готовый коттедж -- это уже жилье-- соответственно и ценится он выше. Лучше всего побыстрее довести его «до ума» -- тогда он автоматически становится товаром. Причем стоит пойти даже на большие затраты и подвести к своему дому возможные коммуникации. По словам специалистов, ликвидность тогда повышается почти на порядок.

ДАЧА: УЖЕ НЕ ЛЕС, ЕЩЕ НЕ КОТТЕДЖ

В отличие от коттеджей большинство дач строилось еще в те времена, когда не приветствовались ни большие площади загородного жилья, ни какие-либо архитектурные излишества. А все земельные участки были одинаково невелики.

Сейчас на рынке недвижимости дачи стоят в среднем раз в десять меньше, чем расположенные в той же местности коттеджи. Именно сравнительно невысокая стоимость (редкая дача стоит более $6 тыс.) делает «садовые домики» более доступными для желающих приобрести недвижимость вне городской черты.

Но положение продавцов дач не лучше, чем владельцев коттеджей -- и тут условия диктует покупатель. Тем не менее сделки с дачными участками и строениями совершаются чаще, чем с коттеджами и жилыми домами, что позволило за несколько лет накопить определенную статистику. Благодаря ей четко определилась стоимость дач в основных дачных массивах, различно удаленных от Минска.

Основные направления «дачной» застройки -- московское, молодечненское и логойское. В Минском районе наибольшее количество садоводческих товариществ сосредоточено вокруг Заславля, Ратомки и Минского моря. В то же время самым престижным считается московское направление, где в районе Колодищ, Королева Стана и Городища расположены, пожалуй, старейшие дачные участки. Кстати, это направление наиболее привлекательно и для любителей природы -- на восток от Минска расположен крупнейший в окрестностях столицы лесной массив, правда, изрядно «разбавленный» полигонами и военными базами.

Обычная цена кирпичной или хорошей бревенчатой дачи -- $2-5 тыс. На цену влияют удобство проезда (электричка, автобус), шоссейная дорога возле дачного поселка. Немалое значение имеют также близость леса и (или) водоема, разработанность участка. Если дачный домик сколочен из тривиальных досок (как это делалось еще лет 10 - 15 назад), его цена будет колебаться между $1,5 - 4,5 тыс.

АРЕНДА НЕ ПРОЦВЕТАЕТ

Когда-то было очень модно снимать дачу или дом в деревне на лето. И хотя те времена давно прошли, небольшой, но устойчивый спрос на аренду загородной недвижимости сохранился. Как правило, на летние месяцы снимается дача для собственного семейного отдыха либо хорошо отделанный новый коттедж недалеко от города для размещения гостей (деловых партнеров) из-за рубежа.

Отличительная черта сделок по аренде загородной недвижимости -- краткосрочность, а также то, что в этом случае спрос немного превышает предложение. Стоимость аренды дачи обычно колеблется в районе $20 - 50 в месяц. Владельцы дач обычно предпочитают сами проводить лето на родных «сотках» либо, если дача не нужна, сразу продать ее.

РЫНОК ДАЧНЫХ УЧАСТКОВ

Рынок земельных участков, пожалуй, самый неразвитый сектор белорусского рынка недвижимости. Сегодня продаются (и почти за бесценок) в основном участки только в сравнительно недавно организовавшихся дачных кооперативах -- более старые кооперативы обычно уже полностью застроены. Размер таких участков невелик (несколько соток), и серьезного интереса они не вызывают.

Практически ни один риэлтер не специализируется на операциях с землей. Причина -- абсолютная неразвитость законодательства, нашпигованного всевозможными запретами и ограничениями, касающимися всего, что связано с собственностью на землю. Да и результаты осеннего референдума лишний раз показали риэлтерам, что на земельном рынке им пока делать нечего.

ПРОГНОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В ближайшие два года бума на рынке загородной недвижимости не ожидается. Так что рассматривать приходится более отдаленную перспективу.

Картина белорусского рынка загородной недвижимости начинает казаться не столь мрачной, если обратить внимание на соседей. Так, например, в Литве и Латвии существенного падения цен на дачи и коттеджи не произошло, наблюдается даже определенное повышение спроса. А в России (особенно под Москвой) торговля загородной недвижимостью в минувшем году переживала настоящий бум. Торгуют (и активно) не только готовыми коттеджами. Здесь вовсю строятся новые. Часто -- в масштабе целых коттеджных поселков. В России, да и не только в ней, обеспеченные люди ценят хорошее жилье за городом.

«Средняя прослойка» белорусов тоже вскоре должна по-настоящему оценить достоинства такого жилья. И если в ближайшие два года (традиционный срок на «раскачку» белорусского рынка) в экономике не произойдет серьезных катаклизмов, то все возрастающее число загородных домов (как уже готовых, так и еще не завершенных) начнет обретать новых хозяев. Не исключено, что постоянное подорожание квартир в Минске и ухудшение экологической ситуации вкупе с продолжающейся «автомобилизацией» населения могут спровоцировать отток населения в пригороды, увеличив спрос на местное индивидуальное жилье. Если, конечно, белорусский президент, весьма нервно реагирующий на один только вид загородных коттеджей, не объявит очередную «войну дворцам».

РЕЙТИНГ

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ (МАРТ 1997 ГОДА):

Название	Перечень услуг	Известность среди коллег (в баллах)	Известность среди клиентов (в баллах)	Единый коэффициент
«Белорусский центр торговли недвижимостью»	Торговля жилой и нежилой недвижимостью; оценка недвижимости; юридические услуги	49	89	9,1
«ДинасИстейт»	Торговля жильем; услуги по оформлению документов	42	77	8,7
«Алиго»	Торговля квартирами; обмен жилья; оформление документов; помощь в кредитовании под залог жилья; расселение квартир	34	81	8,5
«Центростиль»	Торговля жильем; аренда квартир; оценка недвижимости; юридические услуги	32	70	8,1
«Поллари-Риэл»	Торговля жильем и объектами нежилого фонда; юридические услуги	27	60	7,2
«Славянский стиль»	Купля - продажа квартир, домов; аренда жилья; юридические услуги; оценка недвижимости	34	55	7,0
«Арива»	Купля - продажа жилья; обмен квартир; ремонт и отделка помещений	33	51	6,3
«Алезиас»	Торговля квартирами и жилыми домами; оформление документов; расселение квартир	25	39	6.1
«ULS»	Купля - продажа, обмен, расселение квартир; юридические услуги	35	24	5,5
«Западная биржа недвижимости»	Торговля нежилым фондом; оценка недвижимости; проведение аукционов	34	18	5,0

По сравнению с предыдущим месяцем перемены незначительны. Во второй половине февраля - начале марта все агентства примерно одинаково были загружены работой благодаря предстоящему вступлению в силу президентского декрета N2. Но после 20 марта, по мнению самих риэлтеров, для них наступят тяжелые времена. Соответственно обострится конкуренция, и в рейтинге можно будет ожидать существенных изменений.

Набор услуг у агентств, вошедших в десятку, по-прежнему одинаков -- почти все они зарабатывают основные деньги на операциях с жильем.

За рубежом эффективность работы любого агентства недвижимости принято определять прежде всего числом проведенных сделок. У нас же реальное число сделок купли-продажи, произведенных за месяц той или иной фирмой, пока остается тайной за семью печатями. Одни руководители фирм, стараясь укрепить свой авторитет среди коллег, значительно завышают число реальных сделок; другие, наоборот, занижают, опасаясь неприятностей, связанных с контрольными службами. Пока такая информация не станет общедоступной, полностью объективный рейтинг построить невозможно. Поэтому при составлении рейтинга мы учитывали не только предполагаемое число сделок купли-продажи, но и стоимость услуг и их набор, активность на рынке (соотношение между продолжительностью работы на рынке и достигнутым месячным объемом сделок), репутацию фирмы среди коллег и клиентов, объем размещаемой тем или иным агентством рекламы.

НОВОСТИ

НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ВЫСОТНОГО ОТЕЛЯ В МИНСКЕ

На минувшей неделе американская компания «Билдинг Дизайн Ассоушиэтс» завершила согласование проектно-технической документации по строительству в Минске гостиницы международного класса «HYATT».

Возведение этого 24-этажного здания по ул. Старовиленской начнется уже в апреле, а завершится спустя 10 - 12 месяцев. Кроме этого, компания намерена построить два 21-этажных жилых дома. Общий объем инвестиций в строительство трех зданий составляет около $30 млн. И судя по всему, этот проект компании в Беларуси будет не последним. Сейчас «Билдинг Дизайн Ассоушиэтс» изучает возможность строительства дочерней гостиницы в аэропорту «Минск-2», а также разрабатывает проект модернизации хлебозавода по ул. Сторожевской.

Президент компании Рон Эллиотт, реализующий совместный с «Фольксвагеном» проект в Мексике, выразил заинтересованность и в сотрудничестве с компанией «Атлант-М», являющейся дилером «Фольксвагена» в Беларуси. Во время своего визита в Минск он также провел переговоры с руководителями компании «Лада-Сервис» и МПО «Азот».

РЫНОК ВООРУЖЕНИЙ

БЕЛОРУССКИЕ ОБОРОНЩИКИ ОСТАЛИСЬ «ЗА КАДРОМ»

Сергей АНИСЬКО

16 марта в столице Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ) открылась ежегодная выставка вооружений, которая наряду с авиасалонами в Ля Бурже и Сингапуре, а также ярмаркой гражданской и военной продукции в Дели считается в среде оружейников одной из самых престижных. Нынешняя выставка в Абу-Даби – рекордсмен по количеству участников и представленных экспонатов.

Более сорока стран мира пожелали выставить на суд потенциальных покупателей свое военно-техническое имущество (ВТИ). Впервые за последние пять лет здесь представлено вооружение, производимое странами бывшего соцлагеря, -- Польшей, Чехией и Словакией. Однако самую внушительную экспозицию (500 экспонатов) привезли оборонщики России. Причем среди предлагаемой ими продукции есть образцы техники, пока не находящейся на вооружении в МО РФ. Причина обычная -- дороговизна ВТИ и отсутствие у государства денег на модернизацию армии.

По мнению представителей «Росвооружения», особый интерес участников выставки должны вызвать танки «Т-80к» и «Т-90с» и боевые машины пехоты (БМП) «Рысь», не имеющие аналогов в мире по своим тактико-техническим и боевым характеристикам. В первый же день выставки во время практической демонстрации настоящий фурор среди представителей минобороны стран Азии и Ближнего Востока произвели комплекс ПВО «Торн» и усовершенствованная модель «Черной акулы» -- вертолет «К-50» («Аллигатор»), который совместил показательные полеты с боевой стрельбой.

Участвуя в подобных выставках, «Росвооружение» не скрывает своей основной цели: потеснить извечного конкурента -- США -- на мировом рынке оружия. И достижение этой цели, судя по всему, близко. Индонезия намеревается закупить у России вертолеты, Индия -- подводные лодки и ракетный комплекс С-300.


У каждого своя война

Несомненно, что политические и экономические интересы Вашингтона пострадают и в связи со стремлением ОАЭ и Южной Кореи закупить российскую бронетехнику. Причем Сеул уже начал формирование механизированной бригады, на вооружении которой будут находиться танки и БМП, произведенные оборонщиками России.

Таким образом, выставка в Абу-Даби показала, что российский ВПК постепенно выходит из затяжного кризиса. Это особенно заметно при сравнении ее с предыдущими выставками, на которых оружие России не имело заметного успеха. Правда, отчасти эта непопулярность объяснялось тактикой США, которые прилагали максимум усилий для сдерживания торгового интереса покупателей к российской продукции.

Пессимистичные прогнозы западных аналитиков относительно конкурентоспособности ВТИ России не оправдались. Правда, в мае 1996 года Международный институт стратегических исследований констатировал, что, несмотря на разработку концепции современных видов вооружения, у России мало шансов реализовать свои новые проекты. Еще более категоричным было мнение лондонской «Таймс», заявившей, что *«возможности России практически исчерпаны, и остался всего лишь значительный промышленный потенциал для массового производства вооружений образца 70-х -- начала 80-х годов»*.

Единственное, в чем не ошиблись зарубежные наблюдатели, так это в смене внешнеторгового вектора Москвы. После распада Варшавского блока, являвшегося основным покупателем оборонной продукции, цейтнот для ВПК России продлился шесть лет. Оставшаяся клиентура -- КНДР, Сирия и Куба -- не могла принести сколько-нибудь значимой прибыли в казну из-за своей неплатежеспособности. Тем более, что до сих пор не взысканы долги за ранее поставленную продукцию.

Лишь в прошлом году начался активный поиск альтернативных источников сбыта военной продукции. Именно страны Азии и Ближнего Востока (сейчас к ним присоединились и некоторые африканские государства) «положили глаз» на относительно недорогую и надежную боевую технику российского производства.

Беларусь же, не имея собственных предприятий по выпуску ВТИ, пользующегося высоким спросом (броне- и авиатехника, военно-морская техника, системы залпового огня и вооружения ПВО и т.д.), остается вне рынка вооружения. Продекларированная интеграция между Россией и Беларусью в сфере ВПК находится в зачаточном состоянии и не приносит нашей стране каких-либо существенных дивидендов. Так что пока Беларуси остается заниматься лишь примитивным бизнесом, распродавая морально устаревшее оружие по бросовым ценам в страны «третьего мира».

СУДЫ

ВЛАДИМИРА ТАРАНОВА РЕШИЛИ НАКАЗАТЬ РУБЛЕМ

Николай ВИКТОРОВИЧ

14 марта в Кировском нарсуде Могилевской области завершился повторный судебный процесс над бывшим президентом АО «Фандок» Владимиром Тарановым. Напомним, что известный руководитель обвинялся в выманивании кредитов и в нарушении целого ряда других статей Уголовного кодекса Беларуси.

В частности, в октябре прошлого года Бобруйским отделом милиции было возбуждено уголовное дело по факту выманивания кредитов должностными лицами АО «Фандок» у АСБ «Беларусбанк». Тогдашний президент АО «Фандок» Владимир Таранов вначале привлекался в качестве свидетеля по делу. Но в сентябре нынешнего года он был обвинен в выманивании кредитов у «Беларусбанка» в размере BLR 8 млрд. 219 млн., BLR 7 млрд.758 млн., BLR 20 млрд.300 млн. Попутно Владимира Таранова обвинили в должностном подлоге, злоупотреблении служебным положением и даже в нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности.

Однако 3 декабря прошлого года судья Ленинского нарсуда Бобруйска Сергей Жабченко вынес в отношении бывшего президента АО «Фондок» оправдательный приговор. Закон восторжествовал, но ненадолго. Еще тогда адвокаты Владимира Таранова Анна Левшова и Светлана Моргулец опасались предвзятого отношения к своему подзащитному. В интервью «БДГ» они, в частности, заявили: *«Судочень объективно подошел к этому делу. Мы этого, честно говоря, даже не ожидали. Очень большое гражданское мужество проявил председательствовавший на процессе судья Сергей Жабченко, вынося оправдательный приговор. Но мы боимся, что может вмешаться большая политика и перечеркнуть объективную работу суда»*.

К сожалению, опасения адвокатов начали подтверждаться. Обвинение не смирилось с поражением и обжаловало решение Ленинского нарсуда Бобруйска. Дело Таранова было передано на повторное рассмотрение в Кировский районный суд. Здесь оно пересматривалось почти месяц. В итоге Владимир Таранов был признан виновным в выманивании кредитов на сумму BLR 20,3 млрд. у АСБ «Беларусбанк». По остальным пунктам обвинения экс-президента АО «Фандок» оправдали. Согласно приговору суда Владимир Таранов должен уплатить штраф в размере BLR 26 млн.

Однако экс-президент АО «Фандок» в телефонном разговоре с корреспондентом «БДГ» заявил, что не согласен с судебным решением и намерен подать кассационную жалобу в Могилевский облсуд. Дело в том, что фактически этот кредит получил не лично Владимир Таранов, а возглавляемое им в то время АО «Фандок». В качестве залога под этот кредит было оставлено имущество предприятия. Правда, «Фандок», по словам г-на Таранова, кредит вернул, и банк не понес никаких убытков. Более того, АО «Фандок», как отметил его бывший президент, в то время имел в уставном фонде «Беларусбанка» 12% акций, поэтому обвинять его в выманивании кредита у этого банка по крайней мере нелепо.

Но, видимо, Кировский нарсуд, как и правоохранительные органы, счел все эти обстоятельства несущественными. При нынешнем законодательстве привлечь любое должностное лицо по такому абсурдному с точки зрения здравого смысла обвинению при желании не составляет особого труда. Об этом свидетельствует множество примеров.

Кроме того, проверка в «Беларусбанке» установила, что при кредитовании «Фандока» было нарушено Положение о порядке выдачи кредитов, причем виноват в этом не заемщик, а сам банк.

Однако, похоже, есть довольно влиятельные силы, заинтересованные в том, чтобы суд признал виновным именно Владимира Таранова. Скорее всего, экс-президент «Фандока» знает имена своих недоброжелателей, но пока предпочитает об этом молчать, надеясь, что справедливость будет восстановлена вышестоящими судебными инстанциями.

ПОДРОБНОСТИ

БАНКОВСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ОТ ДИЛЕТАНТСТВА К ПРОФЕССИОНАЛИЗМУ

Сергей АНИСЬКО

По инициативе Национального банка 17 марта состоялось совещание представителей служб безопасности (СБ) банковских учреждений столицы.

Стоит напомнить, что СБ организовывались в белорусских банках не одновременно. Чаще всего банки принимали решение об учреждении соответствующего отдела после того, как на собственном печальном опыте, в результате понесенного финансового ущерба убеждались в необходимости подобных структур.

Поначалу главной причиной потерь были невозвращенные кредиты. По некоторым оценкам, в установленные сроки не возвращены около 14% всех выданных за последние пять лет кредитов. Причем 8% из них относятся к категории так называемых «мертвых». Многие субъекты хозяйствования, имея кредитную задолженность перед одним банком, продолжали получать деньги в других. Отсутствие единой информационной базы в банковской системе позволяло мошенникам наживаться и избегать ответственности. Банки оказались беззащитными перед преступниками, которые постепенно шлифовали технику вымогательства. Все чаще мошенники прибегали к компьютерному шпионажу, подкупу банковских служащих.

Стало очевидным, что правоохранительные структуры вряд ли способны предотвратить финансовые потери. Дело в том, что МВД и КГБ работают в основном по фактам уже совершенных преступлений.

Де-факто СБ уже работают, но де-юре подобная деятельность не регламентирована законом. Проблемы этих структур требуют решения на государственном уровне.

Как правило, в компетенцию СБ входит решение вопросов экономической и собственной безопасности. Для обеспечения экономической безопасности службы обязаны предотвращать выдачу денежных средств неблагонадежной клиентуре, заниматься возвратом кредитов и реализацией залогового имущества. Кстати, проблема невозврата кредитов вынудила многие банки создать у себя отделы проблемных кредитов, которые тесно сотрудничают с СБ.

По словам руководителей СБ, в ходе работы они сталкиваются с многими трудностями оперативно-правового плана, решение которых существенно повлияло бы на эффективность их деятельности. Например, в свое время Высший хозяйственный суд принял решение, в соответствии с которым страховые компании в некоторых случаях перестали нести ответственность по страховым полисам. В результате во многих банках «зависли» многомиллионные невозвращенные кредиты. Кроме того, сотрудники СБ считают, что в связи с невозвратом кредита законодательством должна быть предусмотрена ответственность не только конкретного юридического лица, но и соучредителей.

Много проблем у СБ банков возникает в связи с необходимостью реализации имущества должников. Согласно действующему законодательству первоначально продажей занимается судебный исполнитель, и 5% от выручки получает суд. Однако спустя некоторое время (как правило, после того, как бесперспективность торгов становится очевидной) нереализованное имущество обычно передается банку.

Самый острый вопрос -- проверка надежности клиентуры. Из-за отсутствия единой системы учета информацию о ссудозаемщике удается получить лишь благодаря личным связям в правоохранительных структурах. Иногда СБ прибегают к услугам своих коллег в других банках, в которые подозрительный ссудозаемщик уже обращался. Примечательно, что органы МВД и КГБ практически не реагируют на официальные запросы СБ банков. Хотя именно эти органы призваны стоять на страже государственного капитала.

Не менее актуальной проблемой является обеспечение собственной безопасности банковских учреждений. СБ приходится контролировать надежность инкассационной деятельности, работу пунктов обмена валют, охранять банковские офисы. В связи с участившимися фактами сотрудничества банковских служащих с мафиозными структурами все больше внимания уделяется кадровой работе, которая, к сожалению, осуществляется пока на примитивном уровне. В основном ее эффективность зависит от наличия дружеских связей сотрудников СБ в силовых структурах, которые по личному усмотрению выдают компрометирующую информацию о желающих устроиться на работу в банк.

Таким образом, сегодня безопасность финансовой сферы Беларуси полностью зависит от инициативы профессионалов-одиночек. Поэтому назрела необходимость в налаживании профессиональной подготовки сотрудников СБ. Обучение может быть организовано на базе Института национальной безопасности, так как, кроме основ бухгалтерского учета, работники служб безопасности должны владеть определенными навыками оперативной деятельности. Думается, что банкиры не будут возражать против того, чтобы подготовка работников в ИНБ с подключением к учебному процессу специалистов ОБЭП и налоговой полиции была платной.

КОНФЛИКТЫ

ПРОКУРАТУРА ПРЕДУПРЕЖДАЕТ ЗАРВАВШИХСЯ АДМИНИСТРАТОРОВ

Отдел информации «БДГ»

Конфликт между администрацией и торговцами минского рынка «Ждановичи» на промежуточном этапе, похоже, завершился в пользу предпринимателей. На их сторону неожиданно встали власти.

Напомним, что в конце февраля администрация рынка в два раза увеличила арендную плату за торговые места. Несколько сот торговцев возмутились и в знак протеста провели предупредительную забастовку.

Акция протеста руководство рынка не испугала. Решение об увеличении тарифов отменено не было, а один из организаторов забастовки при помощи службы безопасности был выдворен с торговой территории. Более того, администрация попыталась запретить деятельность профсоюза розничных торговцев на рынке.

В результате в конфликт вмешалась городская прокуратура. Вопреки опасениям предпринимателей органы власти поддержали торговцев. Директор рынка Александр Ральков был предупрежден об уголовной ответственности за попытки воспрепятствовать деятельности профсоюза и применение насилия в отношении активистов организации.

Теперь, после вмешательства государства, администрации предприятия придется-таки пойти на переговоры с предпринимателями. Правда, возлагать на этот диалог большие надежды вряд ли стоит.

ПОДПИСКА + ЛОТЕРЕЯ

ЗАО "Белорусская Деловая Газета" объявляет лотерею с розыгрышем ценных призов, проводимую в рамках подписной кампании на 2 квартал 1997 года.

Среди подписчиков "Белорусской Деловой Газеты" будут разыграны:

- Зажигалки "Ronson" и ручки "PARKER", предоставленные в качестве призов фирмой "Magic Service".



официальный дистрибьютер фирм "PARKER" и "RONSON" тел. (017) 268 69 02, 276 93 88.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА
магазин "Рамит-СТРОЙМАРКЕТ"
г. Минск, ул. Д.Сердича, 11
тел. (017) 253 70 01.

- а также швейцарские часы "CERTINA", предоставленные в качестве приза магазином "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПОДПИСКА С ms И "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"

63879
Подписной индекс

Количество экземпляров											
на 1997 год по месяцам:											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

ms "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"
63879
Подписной индекс

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 111.000(1 экз.) на месяц -37.000руб.(1экз.)						Количество экземпляров		
на 1997 год по месяцам:											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

Среди подписчиков газеты "Имя" будут разыграны:

- бытовая техника BOSCH, предоставленная фирмой "Сквирел-строй".



г. Минск, ул. Комсомольская, 13.
тел.(017) 223 12 07.



marcopizzi

салон - магазин итальянской обуви

- а также купон на сумму 99 USD на покупку обуви в салоне - магазине "MARCO PIZZI".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ **ИМЯ**

подписка с marcopizzi и "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"

63211
Подписной индекс

Количество экземпляров											
на 1997 год по месяцам:											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

marcopizzi "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"
63211
Подписной индекс

НА ГАЗЕТУ **ИМЯ**

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 45.000руб.(1 экз.) на месяц - 15.000руб.(1 экз.)						Количество экземпляров		
на 1997 год по месяцам:											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

А также среди подписчиков обеих газет будут разыграны поощрительные призы от фирмы "БелСолэкс": вермут "CINZANO" и джин "Seagram's". Кроме этого, будет разыгран СУПЕРПРИЗ - туристическая путевка в ГРЕЦИЮ.



оптовая торговля элитными напитками
тел.: (017) 228 14 44

Итоги розыгрыша и фамилии победителей будут опубликованы в "Белорусской Деловой Газете" в номере от 3 апреля 1997г. и в газете "Имя" в номере от 4 апреля 1997г..

Подписка проводится до 29 марта - в редакции по адресу: г.Минск, пл.Свободы, 17, к. 601а.

Телефон для справок: (017) 226 87 99, 229 22 10.

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ И ВЫИГРЫВАЙТЕ

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 20 (363) 20.3.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж	**20 000**
Цена	**договорная**
Заказ	**485**
Подписано в печать	**18.3.97 в 18.00**
Подписной индекс	**63879**

Выходит 2 раза в неделю